

اسم المقال: القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري وفقاً للقانون الإماراتي واتفاقية روما 1980
اسم الكاتب: نجاة صبري العقاد، نشوى أحمد محمد
رابط ثابت: <https://political-encyclopedia.org/index.php/library/8735>
تاريخ الاسترداد: 2026/05/13 07:04 +03

الموسوعة السياسية هي مبادرة أكاديمية غير هادفة للربح، تساعد الباحثين والطلاب على الوصول واستخدام وبناء مجموعات أوسع من المحتوى العلمي العربي في مجال علم السياسة واستخدامها في الأرشيف الرقمي الموثوق به لإغناء المحتوى العربي على الإنترنت. لمزيد من المعلومات حول الموسوعة السياسية - Encyclopedia Political، يرجى التواصل على info@political-encyclopedia.org

استخدامكم لأرشيف مكتبة الموسوعة السياسية - Encyclopedia Political يعني موافقتك على شروط وأحكام الاستخدام المتاحة على الموقع <https://political-encyclopedia.org/terms-of-use>



جامعة الشارقة
UNIVERSITY OF SHARJAH

مجلة جامعة الشارقة للعلوم القانونية

مجلة علمية محكمة



القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري وفقاً للقانون الإماراتي واتفاقية روما 1980

نجاه صبري العقاد⁽¹⁾

نشوى أحمد محمد⁽²⁾

تاريخ القبول: 2024-03-12

تاريخ الاستلام: 2023-12-17

ملخص البحث:

لقد أولى المُشرِّعون في معظم الدول اهتماماً كبيراً لإرادة الأطراف المتعاقدة؛ وذلك إيماناً منهم بأن الحرية التعاقدية تخدم مصالح المتعاقدين، كما تخدم مصالحهم المتبادلة في عمليات التجارة بشكل عام، سواء كان في تحديد النظام القانوني للعقد، أو تكوينه، كما أن تعاضم أهمية عقد التوزيع الحصري في المجال الاقتصادي يجعل من الضروري البحث في القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري للوصول إلى قواعد القانون الدولي الخاص التي تعالج موضوعه، ومعرفة ما إذا كانت هذه القواعد هي ذاتها التي تعالج العقود التجارية الدولية بصفة عامة، أم أن عقد التوزيع الحصري لأهميته اكتسب عناية خاصة واستحق تخصيصه بمعاملة مختلفة. وتوصلنا إلى أن المشرع الإماراتي سار على نهج التشريع الأوروبي في إخضاع عقد التوزيع الحصري إلى قانون الإرادة، وخالفه في مسألة تحديد القانون الواجب التطبيق عند غياب إرادة الأطراف بأن وضع قواعد إسناد جامدة والتي قد لا تناسب العقود المستحدثة عامةً وعقد التوزيع خاصةً، وفي هذا الصدد نوصي المشرع الإماراتي بأن يحذو حذو المشرع الأوروبي، ويتبنى ضابط إسناد مرن عند غياب إرادة الأطراف

الكلمات الدالة: عقد التوزيع الحصري، القانون الواجب التطبيق، مبدأ قانون الإرادة، الأداء المُمَيِّز، محل الإقامة المعتادة

(1) كلية القانون- جامعة الشارقة (الشارقة- الإمارات العربية المتحدة)

najat.alaqqad@gmail.com

(2) كلية القانون- جامعة الشارقة (الشارقة- الإمارات العربية المتحدة)

المقدمة:

لطالما اعتُبرت دولة الإمارات العربية المتحدة مركزاً عالمياً مهماً للصفقات التجارية الدولية بين المنشآت الصناعية والتجارية والتجار، مما دفع بهذه المنشآت إلى الارتباط بالتجار في الدولة بعقود توزيع حصرية، لتصريف منتجاتهم وبيعهم وخدماتهم والترويج لها؛ لذلك تمت الاستعانة بموزعين - بحكم خبرتهم المحلية - لممارسة نشاط تلك المنشآت بكفاءة عالية تحقق لهم القدرة على المنافسة في السوق المحلية للدولة. فهذا يجعل احتمالية نشوء منازعات عن هذه العقود أمراً وارداً لا محالة؛ نظراً لطبيعة عقد التوزيع باحتوائه على عنصر أجنبي ولضخامة استثماراته، فإن المنازعات الناشئة عنه إذا ما عرضت على القضاء فإنها ستثير مسائل القانون الدولي الخاص، ويجب تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري

إن قواعد القانون الدولي الخاص تقوم - من خلال منهج التنازع - بتحديد القانون الواجب التطبيق على العقد الدولي، وذلك بسماعها للأطراف باختيار قانون العقد صراحةً أو ضمناً، أو بتحديد ضابط الإسناد الذي يُلجأ إليه حال غياب إرادة الأطراف

ومن المسلم به أن قانون العقد لا يحكم جميع المنازعات الناشئة عن العقد، فهناك مسائل تخرج لتخضع لقانون آخر كالشكل والأهلية، ومن ثم تقوم هذه الدراسة بالنظر في تطبيق تلك القواعد المستقرة على عقد التوزيع الحصري.

إشكالية الدراسة:

تتمثل إشكالية الدراسة في الإجابة عن السؤال الرئيس التالي:

ما القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري؟ وهل يجوز لطرفيه اختيار القانون الذي يحكمه؟

ويتفرع عن هذا السؤال الرئيس جملة من التساؤلات على النحو الآتي:

1. ما المعايير التي يُعتمد عليها في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري؟
2. ما حدود وضوابط مبدأ سلطان الإرادة في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري؟
3. في حال غياب الاتفاق أو غموضه حول القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري، ما المعيار الذي يُعتمد به لتحديد هذا القانون؟

أهداف الدراسة:

إن الهدف من تلك الدراسة يتمثل فيما يلي:

1. الوصول إلى قواعد القانون الدولي الخاص التي تعالج موضوع عقد التوزيع الحصري، ومعرفة ما إذا كانت هذه القواعد هي ذاتها التي تعالج العقود التجارية الدولية بصفة عامة، أم أن عقد التوزيع الحصري لأهميته اكتسب عناية خاصة واستحق تخصيصه بمعاملة مختلفة.
2. الوقوف على القانون الذي يحكم عقد التوزيع الحصري عند غياب اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق في التشريع الإماراتي والتشريع الأوروبي.
3. بيان ضوابط وحدود اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري.

منهج الدراسة:

في هذا البحث ارتأينا اتباع كل من: المنهج التحليلي، والمقارن، والاستنباطي؛ إذ سيكون هناك تطبيق للقواعد العامة على عقد التوزيع الحصري متى كانت متوافقة معه، مع الأخذ في الاعتبار ما إذا كانت واجبة الخضوع لتعديل ما؛ لكي تتلاءم مع طبيعة ذلك العقد، أو ما إذا كان من اللازم استبعادها في ظل وجود قواعد خاصة تحكمه، كالمادة الرابعة من لائحة روما لسنة 1980. كما سيتم الوقوف على تلك القواعد العامة والخاصة من خلال دراسة مقارنة بين القانون الإماراتي والقانون الأوروبي

تقسيم الدراسة:

لتحقيق أهداف هذه الدراسة المتمثلة في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري في ضوء القانون الإماراتي والقانون الأوروبي، تم تقسيم الدراسة إلى مبحثين على النحو الآتي:

المبحث الأول: دور الإرادة في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري

المبحث الثاني: القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري في ظل غياب قانون الإرادة

المبحث الأول: دور الإرادة في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري

من المُستقرّ عليه قانوناً أن للأطراف المتعاقدة الحرّية في تنظيم عقودهم بما يحقق مصالحهم، وهذا هو مبدأ قانون الإرادة (عز الدين، 2008، ص: 5) والذي أخذ به التشريع الإماراتي وأغلب التشريعات العربيّة والغربيّة، بما يسمح لأطراف العقد باختيار القانون الذي يحكم العقد المُبرّم بينهم صراحةً أو ضمناً، ومع ذلك لقي قانون الإرادة انتقاداً شديداً عند البعض من الفقهاء (الهداوي، 1997، ص: 147). لكن بالرغم من تلك الانتقادات المُوجّهة إليه ظلّ قانوناً حيويّاً وصامداً يطبّق على العقود الدوليّة.

ولما كان عقد التوزيع الحصري من العقود التي تدخل في نطاق تطبيق قانون الإرادة، فسوف يكون مدار البحث في هذا المبحث حول كيفية تعيين قانون الإرادة في عقد التوزيع الحصري (المطلب الأول)، والوقوف على ضوابط وحدود اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري (المطلب الثاني)

المطلب الأول: كيفية تعيين قانون الإرادة في عقد التوزيع الحصري

يُعد قانون الإرادة قاعدة إسنادٍ خاصّة بتحديد قانون العقد في مجال الالتزامات التعاقدية الدوليّة وهي كسائر قواعد تنازع القوانين غير مباشرة يقتصر دورها على الإشارة للقانون الواجب التطبيق على العقد من بين عدة قوانين تتنازع حكمه. كما يعدّ قانون الإرادة مُعتمداً من قبل معظم التشريعات الوضعيّة (بلاق، 2015، ص: 61). والتي منها التشريع الإماراتي الذي فنّنه في المادة (19 / 1) من قانون المعاملات المدنيّة، ويكون بذلك قد سار على غرار الاتفاقيّات الدوليّة التي أهمّها اتفاقية روما لسنة 1980 المعدّلة بموجب لائحة روما 2008 / 593 الخاصّة بالقانون الواجب التطبيق على الالتزامات التعاقدية والتي تعدّ جزءاً من نظام قانوني تأخذ به معظم الدول الأوروبيّة. لكن ما يثور من تساؤلات في هذا المقام، كيف يكون تعبير الأطراف عن إرادتهم في اختيار قانون العقد؟ وهل قانون الإرادة يناسب عقد التوزيع الحصري في التطبيق؟

للإجابة عن هذه التساؤلات قسّمنا هذا المطلب إلى فرعين: الفرع الأول: التعيين الصريح لقانون عقد التوزيع الحصري، الفرع الثاني: التعيين الضمني لقانون عقد التوزيع الحصري

الفرع الأول: التعيين الصريح لقانون عقد التوزيع الحصري

إن العقود ذات الطابع الدولي تعطي الحق للأطراف باختيار القانون الواجب التطبيق عليها، لكن السؤال هنا: كيف يكون ذلك التعيين؟ هل يتطلب القانون شكليّة معيّنة في التعبير عن إرادة المتعاقدين في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقدهم؟

بمقتضى نص المادة (19 / 1) من القانون المدني الإماراتي التي نصّت على أنه: "... ما لم يتفق المتعاقدان أو يتبيّن من الظروف أن قانوناً آخر هو المراد تطبيقه". يتبين لنا أن أمام أطراف عقد التوزيع الحصري اختياران: اختيار صريح، واختيار ضمني. على أن المقصود بالاختيار الصريح هو وجود اتفاق محدّد بين الأطراف على إخضاع أي نزاع ينشأ بينهم حول العقد لقانون دولة معيّنة (خليل، 2019، ص: 81). وبذلك يكون الاختيار الصريح في تحديد قانون العقد بالاسم، مثل أن يُقال: يطبق قانون الدولة (أ أو ب). وقد يبدو لنا أن المُشرّع عندما وضع قاعدة الإسناد الخاصّة بالالتزامات التعاقدية حرص على توفير الأمان القانوني للأطراف حال وقع مستقبلاً نزاع بينهم، كما حرص على حماية مصالحهم المنشودة وعدم إعاقة حركة التجارة عبر الحدود (عفيفي، 2020، ص: 51). حيث من حق أطراف عقد التوزيع الحصري التخطيط منذ البداية ومعرفة ما هو القانون الذي يحكمه، كما من حقهم اختيار هذا القانون لكي يتجنبوا تطبيق قانون آخر لم يكن في توقعاتهم، فهذا يعزز الطمأنينة لديهم من جانب ومن جانب آخر يعدّ احتراماً لمبدأ قانون الإرادة الذي أخذ به المُشرّع الإماراتي وفق نص المادة (19 / 1) من قانون المعاملات المدنية والذي يخضع له عقد التوزيع الحصري مثل باقي العقود الدولية الأخرى بما أنها تحتوي على قاعدة إسناد عامّة لجميع العقود الدولية

كما أن المُشرّع أعطى الأولوية للقانون الذي يختاره الأطراف على كافّة ضوابط الإسناد الأخرى، ويكون ذلك من خلال إدراج أطراف العقد (المورد، والموزع) لشروط القانون الواجب التطبيق أثناء التعاقد، أو في اتفاق لاحق على العقد. كما شدّد الفقهاء على أهميّة اختيار الأطراف لقانون العقد بشكل صريح بقولهم بالنسبة لرجل الأعمال إنه من الخطورة ألا يقوم باشتراط القانون الواجب التطبيق على العقد، لأنه سوف يجد نفسه في ضباب أو مجهول (التميمي، 2021، ص: 24). وعلى صعيد القانون الأوروبي نلاحظ اهتماماً كبيراً بمبدأ قانون الإرادة في اختيار قانون العقد، وإجماع الاتفاقيات الدولية على الاعتراف بالاختيار الصريح لقانون العقد، فقد نصّت اتفاقية روما لسنة (1980) الخاصّة بالقانون الواجب التطبيق على الالتزامات التعاقدية للدول أعضاء الاتحاد الأوروبي، بالإضافة لتنظيم روما (1) لسنة 2008 حرية الاختيار؛ حيث تنص المادة (3 / 1) من ذلك التنظيم على أنه: "يخضع العقد للقانون الذي يختاره الطرفان، كما يجب أن يتم الاختيار بشكل صريح أو واضح من خلال شروط العقد أو ظروف القضية، ويمكن للأطراف اختيار

القانون المنطبق على العقد كـله أو على جزء منه فقط". (النص باللغة الإنجليزية: A contract shall be governed by the law chosen by the parties. The choice shall be made expressly or clearly demonstrated by the terms of the contract or the circumstances of the case. By their choice the parties can select the law applicable to the whole or to part only of the contract

وبالنظر للمادة نجد أن المُشرِّع الأوروبي مَكَّن الأطراف المتعاقدة من اختيار القانون الواجب التطبيق على عقدهم صراحةً أو ضمناً، سواء كان اختيارهم لقانون العقد يحكم كامل العقد أو جزءاً منه. وبذلك تكون فكرة اختيار قانون العقد بين الدول التي تنتمي للاتحاد الأوروبي هي المهيمنة (خليل، 2019، ص:85). لكن تُثار مشكلة القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري في حال لم يوجد نص صريح من أطرافه بخضوع العقد لقانون دولة معينة؟ ونجيب عن هذا التساؤل في الفرع التالي

الفرع الثاني: التعيين الضمني لقانون عقد التوزيع الحصري

إن عدم وجود الاتفاق الصريح على تحديد القانون الواجب التطبيق على العقد، لا يعني انتهاء دور الأطراف، بل قد تكون الإرادة موجودة بين ثنايا العقد، وهو ما يُعرف بالاتفاق الضمني، وهنا يتعيَّن على القاضي التعامل مع مضمون العقد، وأن يبحث في بنوده للتوصل لنية المتعاقدين الضمنية، مُستعيناً بالقرائن والدلائل، على سبيل المثال: اختيار أحد الأطراف للمحكمة المختصة التي يتم اللجوء إليها حال وقوع نزاع، أو من خلال جنسية الأطراف (التميمي، 2021، ص: 27)؛ إذ إن معظم التشريعات اعتدَّت بالاختيار الضمني للقانون الواجب التطبيق، لكن بدرجات متباينة في تفسير تلك الإرادة الضمنية، مثال على ذلك: القانون المدني لمدينة كيبك الكندية مادة (3111) يتطلب الاستدلال على الإرادة الضمنية من شروط العقد فقط دون البحث في الظروف المحيطة بالعقد، ("A juridical act, whether or not it contains any foreign element, is gov - erned by the law expressly designated in the act or the designation of which may be inferred with certainty from the terms of the act," Civil Code of Qué - bec, S.Q. 1991, art. 3111 (Can

(في حين أن القانون الإماراتي، والقانون الأردني والقانون المصري لم يضعوا شروطاً تحدُّ من سلطة القاضي في استنباط تلك الإرادة، جاء نص المادة (19 / 1) من القانون الإماراتي على أنه: "يسري على الالتزامات التعاقدية... ما لم يتفق المتعاقدان أو يتبيَّن من الظروف أن قانوناً آخر هو المراد تطبيقه"، فهذا نص صريح وواضح يُجسِّد الإرادة الضمنية كضابط إسناد أصيل، ويقابل ذات المادة نص (19 / 1) من القانون المصري

ونص المادة (25) من القانون الأردني) وبذلك يكون هذا النهج أكثر مرونةً وليس له حدود مقيّدة؛ إذ تعدُّ هذه مسألةً واقع وفق سلطة تقدير القاضي، أي لا تخضع لرقابة محكمة النقض (محمد، 2021، ص: 215). لكن يجب أن يكون استنتاجه مبنياً على أسباب مقبولة وسائغة.

وبالنسبة للاتحاد الأوروبي نجد تنظيم اتفاقية روما (2008) المادة 1 / 3 (النص باللغة الإنجليزية: "A contract shall be governed by the law chosen by the parties." The choice shall be made expressly or clearly demonstrated by the terms of the contract or the circumstances of the case. By their choice the parties ("can select the law applicable to the whole or to part only of the contract إذ إنها تنص على استخلاص النية الضمنية بوضوح من خلال أحكام العقد أو ظروف القضية؛ ومن ثم فهو يفضل اليقين على المرونة ويحد من سلطة القاضي في استخلاصها ما إذا كانت إرادة ضمنية، مما يُرتب نتيجة مهمة متمثلة في خضوع سلطة القاضي لرقابة محكمة النقض تستوجب عليه توضيح أسباب استنتاجه، وإلا كان حكمه قاصراً يتعين نقضه (حرب، 2012، ص: 121). أيضا اعتدّت مبادئ مؤتمر لاهاي لسنة 2015 التي تم إصدارها لتسترشد بها الدول في الاختيار الضمني؛ إذ قضت في المادة (4) بأن يكون اختيار الأطراف لقانون العقد أو أي تعديل له واضحاً في أحكام العقد أو ظروف الحال (العنزي، 2016، ص: 390). كما تجلّى تكريس الإرادة الضمنية بنص المادة (116 / 2) من القانون الدولي الخاص السويسري لسنة 1987 الذي نص على أنه: "2 - ... أو يثبت بوضوح من خلال شروط العقد أو من الظروف الملازمة له..". ونلاحظ من استقراء النص السابق أن من واجب القاضي عند غياب الإرادة الصريحة أن يستنبط الإرادة الضمنية من الأحكام الواردة في شروط العقد والتي صادق عليها المتعاقدان (التميمي، 2021، ص: 26).

في المقابل نجد بعض القوانين عزفت عن الاعتراف بالإرادة الضمنية تماماً، والسبب أنه قد يواجه القاضي صعوبات أثناء كشفه عن الاختيار الضمني تؤدي به إلى حلول لم تقصدها أبداً إرادة الأطراف، ومن تلك القوانين: القانون المدني الإسباني لسنة 1889 المادة (5 / 10)، والمادة (1 / 41) من القانون البرتغالي رقم 66 لسنة 1966، والمادة (25) من القانون البولندي (حرب، 2012، ص: 60)

المطلب الثاني: ضوابط وحدود اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري

إن القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري هو القانون الذي اتفق عليه أطراف العقد صراحةً أو ضمناً، وبموجب ذلك الاتفاق يكون بإمكان الأطراف اختيار القانون الذي يُلبي توقعاتهم ويحمي مصالحهم، إلا أنه يوجد بعض القيود التي يجب وضعها في الحسبان عند تحديد القانون الواجب التطبيق، كما يجب مراعاة المسائل التي تكون خارج نطاق القانون المتفق عليه على أنها تخضع لقانون آخر

ونقسم هذا المطلب إلى فرعين، ندرس في الأول: ضوابط التحديد الإرادي لقانون العقد، ونبين في الثاني: حدود اختيار الأطراف لقانون العقد

الفرع الأول: ضوابط التحديد الإرادي لقانون العقد

يرى البعض من الفقه أن حرية المتعاقدين حرية كاملة في تعيين القانون الواجب التطبيق على عقدهم، وأي قيد على هذه الحرية سوف ينزع الهدف والمضمون من قاعدة التنازع (زياني، 2023، ص: 6). في حين أن هناك اتجاهًا آخر يرى أنه بدون وجود صلة قوية وجوهرية بين العقد والدولة التي اختير قانونها لحكمه يكون اختيارهم عديم القيمة (محمد، 2021، ص: 215)؛ لذلك لا بد من وجود ضوابط تحكم تلك الحرية. وسوف ندرس في هذا الفرع أمرين، الأمر الأول: تقييد إرادة الأطراف في اختيار قانون العقد، الأمر الثاني: حدود اختيار الأطراف لقانون العقد

الفصل الأول: تقييد إرادة الأطراف في اختيار قانون العقد

منح القانون للأطراف حرية اختيار القانون الواجب التطبيق على التزاماتهم التعاقدية، لكن دون التسليم المطلق لاختيار أي قانون، مهما تكن المبررات، فيجب أن يكون الاختيار ضمن إطار قانوني يبين الضوابط التي تحكم العقد، فبالنسبة لعقد التوزيع الحصري قد يختار الأطراف قانون بلد لا تربطه أي صلة بالعقد، مثل أن يتم استبعاد قانون دولة الموزع أو استبعاد قانون الدولة التي يُباشَر فيها النشاط وتوزيع المنتج. فكيف يمكن هنا الأخذ بما انتهت إليه إرادة الأطراف المتعاقدة؟

صحيح أن القانون أعطى الأطراف حرية كاملة في اختيار قانون العقد وإمكانية تجزئته وتعديله لاحقاً، لكن عليهم عند اختيار قانون العقد عدم مخالفة النظام العام باختيارهم، أو الاتفاق على قانون يؤدي إلى الإفلات من القواعد الأمرة في تلك الدولة التي وقع الاختيار على قانونها (زياني، 2023، ص: 8). كما نجد أن القانون وفق نص المادة (19) ألزمهم

باختيار قانون دولة وطني وليس من حقهم اختيار قواعد قانونية (العنزي، 2016، ص: 387)، أو قواعد قانونية موضوعية؛ إذ إن هناك فرقاً بينهما، فالأخيرة تكون مثل عادات وأعراف التجارة الدولية وتطبق مباشرة على العقد (عفيفي، 2017، ص: 134)

العنصر الثاني: وجود صلة بين القانون المختار والعقد:

بيئاً فيما سبق أن القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري هو قانون الإرادة الصريحة الذي أتفق عليه صراحةً في العقد بين المورّد والمورّع، التساؤل الذي يثور هنا هو: ما مدى حرية الأطراف في اختيارهم القانون الواجب التطبيق على العقد المبرم بينهم؟ هل لهم حق اختيار قانون لا تربطه أي صلة بالعقد؟ فعلى فرض أنه أبرم عقد توزيع حصري في فرنسا، بين فرنسي وإماراتي، وأتفق على أن يتم تسليم المنتج في الإمارات، ودُفع الثمن في فرنسا، فهل لهما الاتفاق على تطبيق القانون الأمريكي أو الصيني؟

في التشريع الإماراتي وبعض التشريعات العربية الأخرى سُمح لإرادة المتعاقدين باختيار القانون الواجب التطبيق دون النص على تقيّد اختيارهم بوجود صلة، Marshall (2014, p:991) بين عقد التوزيع الحصري والقانون المختار، ومع ذلك فهو يرفض أي نتائج شاذة تترتب على اختيار ذلك القانون (زمزم، 2022، ص: 201). مثل الإفلات من القواعد الأمرة في ذلك القانون، أو أن يؤدي إلى حالة الغش نحو القانون.

بذلك تكون دولة الإمارات العربية المتحدة قد اتخذت مسار تنظيم روما لعام 2008 الذي يُحوّل للأطراف مطلق الحرية في اختيار قانون العقد؛ إذ جاءت المادة الثالثة الفقرة الأولى منه لتقرّر خضوع العقد للقانون الذي يختاره أطرافه دون تقيّد بوجود صلة بينهم، وبهذه المثابة يكون من حق الأطراف اختيار قانون محايد لا يمد للعقد أو أطرافه بصلة. كما نجدها تسير بنفس الاتجاه لمبادئ مشروع لاهاي حيث نُصّ في المادة الرابعة الفقرة الثانية منه على أن: "حرية الأطراف في اختيار القانون الواجب التطبيق ليست مقيدة بشرط، سواء كانت جغرافية أو غير ذلك بين العقد أو الأطراف أو القانون المختار" (Marshall, 2014, p:988). فهذه الحرية غير المحدودة باختيار المتعاقدين للقانون الواجب التطبيق على عقدهم، تسهم إلى حد كبير في تحقيق ما يهدف إليه القانون الدولي الخاص من توفير اليقين القانوني لأطراف العقد.

وبالأخير يوجد مصالح عامّة للدول المتصلة بالعقد اتصالاً فعلياً، على أن تُراعَى تلك المصالح، كما نص المشرّع الأوروبي من خلال ما نص عليه من المادة الثالثة الفقرة الرابعة من تنظيم روما لحماية المصالح العامّة للدول الأعضاء في المجموعة الأوروبية، فإذا كانت عناصر العقد تقع في إحدى الدول الأعضاء وقت اختيار قانون العقد، ومع ذلك

اختار الأطراف قانون دولة خارج الاتحاد الأوروبي فيتم استبعاد اختيارهم لأنه يتعارض مع مصالح الدول الأعضاء (خليل، 2019، ص: 109). (النص باللغة الإنجليزية: "Where all other elements relevant to the situation at the time of the choice are located in one or more Member States, the parties' choice of applicable law other than that of a Member State shall not prejudice the application of provisions of Community law, where appropriate as implemented in the (.Member State of the forum, which cannot be derogated from by agreement وباعتقادنا أن هذا النص لا يتعارض مع ما سبق ذكره حول عدم اشتراط تنظيم روما صلة موضوعية بين القانون المختار والعقد؛ لأن الحالة التي نص عليها المشرع الأوروبي في الفقرة الرابعة تكون خاصةً بالعقد المرتبط بجميع عناصره مع دول الاتحاد الأوروبي حماية لمصالحها (حرب، 2012، ص: 132)

الفرع الثاني: حدود اختيار الأطراف لقانون العقد

كما بيّنا سابقاً أقرّ المشرع الإماراتي للأطراف حرية اختيار القانون الواجب التطبيق على العقد وفق نص المادة (19 / 1) من قانون المعاملات المدنية، وأصبح لتلك الحرية دوراً بارزاً كضابط إسناد في العقد، وهذا الدور المهم يدفعنا إلى التساؤل حول هذه الحرية هل هي مطلقة؟ أم يوجد استثناءات على تلك القاعدة وإخراج بعض المسائل منها وإخضاعها لنصوص أخرى؟ وسوف نجيب على تساؤلنا من خلال:

الغصن الأول: خضوع شرط القصر في عقد التوزيع الحصري للقانون المختار. الغصن الثاني: مدى خضوع التراضي والأهلية لقانون العقد. الغصن الثالث: مدى خضوع شكل عقد التوزيع الحصري لقانون الإرادة

الغصن الأول: خضوع شرط القصر في عقد التوزيع الحصري للقانون المختار

يعدّ شرط القصر أو الشرط الحصري المحور الأساسي الذي يُعبّر عن ذاتية العقد، وتقوم عليه العملية التعاقدية برمتها، ولكن لا يمنع ذلك من إدراج الشرط في اتفاق مستقل وتحديد المورّد للنطاق الذي يُمارس فيه المورّع نشاطه، وفي حال لم يتفق عليه الأطراف صراحةً في العقد يقع على المورّع عبء الإثبات عند نشوء النزاع وخضوعه للقواعد الداخلية من قانون الإثبات في الدولة التي وقع الاختيار على قانونها (خليل، 2019، ص: 109). وكما بيّنا سابقاً يُجيز القانون للمتعاقدين تجزئة القانون الواجب التطبيق على العقد بالاتفاق فيما بينهم، ويعدّ جانب الحصرية في العقد من الأمور التي يمكن فصلها عن باقي العقد، فهو يشكّل بمفرده حقاً والتزاماً يمكن التعامل معه بشكل منفصل عن العقد (عفيفي، 2017، ص: 199). أي إخضاعه لقانون مختلف عن القانون الذي يحكم باقي الشروط ولا

يؤثر ذلك على العقد وبنوده، في حين أنه إذا لم يخصصه المتعاقدان بقانون يحكمه فإنه يخضع للقانون الذي اختاره الأطراف ليحكم العلاقة التعاقدية (خليل، 2019، ص: 109)

العصن الثاني: مدى خضوع التراضي والأهلية لقانون العقد

نلاحظ من قراءة نص المادة (19 / 1) من قانون المعاملات المدنية الإماراتي أنه استهل بعبارة: "يسري على الالتزامات التعاقدية شكلاً وموضوعاً...؛ فالواضح من النص أن مسألة آثار العقد تخضع للقانون الذي تُعيّنهُ تلك المادة، أما بشأن تكوين العقد فنجد اختلافًا في الآراء، وهو أن المُشرّع خص النص بالالتزامات دون تكوين العقد، مما يستلزم إخضاعها لمبادئ القانون الدولي الخاص (سلامة، 2008، ص: 218). في حين قال آخرون: إن جملة الالتزامات التعاقدية تضم في فحواها كل مسائل تكوين العقد وآثاره وانقضاءه، وبذلك أراد المُشرّع إعطاء فرصة للاجتهادات في الأمور التفصيلية، على أن يُطبّق عليها قانوناً مغايراً تماشياً مع ما يتم العمل عليه دولياً (الهداوي، 1997، ص: 155). وكما نعلم فإن مسألة تكوين العقد هي أركان العقد المتمثلة في: التراضي، والمحل، والسبب (سرحان، فياض، سادات، 2018، ص: 33). فُطبّق عليها قانون العقد في حال كان الرضا صحيحاً خالياً من أي عيب في الإرادة، فمسألة الإرادة وعبوبها من الأهلية التي هي حالة عامة للشخص خارجة من نطاق تطبيق قانون العقد (محمد، 2021، ص: 214). التساؤل الذي يثار هنا هو: ما القانون الذي تخضع له أهلية المُورّع والمُورّد في انعقاد عقد التوزيع الحصري؟ هل تخضع للقانون الذي يحكم العقد، أم هي مسألة أحوال شخصية؟

إن المُشرّع الإماراتي حسم مسألة الأهلية في مجال الالتزامات التعاقدية وفق المادة (1 / 11) من قانون المعاملات المدنية الإماراتي التي تنص على أنه: "يسري على الحالة المدنية للأشخاص وأهليتهم قانون الدولة التي ينتمون إليها جنسيتهم...". ولأن الأهلية شرط لصحة التصرفات القانونية يتم اعتبارها من وقت انعقاد العقد (زرزي، 2016، ص: 55). والأخذ بجنسية المتعاقدين، على أن يخضع المُورّد لقانون الدولة التي يحمل جنسيتها، ويخضع المُورّع لقانون الدولة التي يحمل جنسيتها. وإذا ما كان أحدهم شخصاً اعتبارياً - وهذا هو الغالب عندما تتعاقد الشركات الكبرى من خلال عقود التوزيع الحصري فإنها تخضع لنفس المادة سالفة الذكر الفقرة الثانية منها والتي تنص على أنه: "أما النظام القانوني للأشخاص الاعتبارية الأجنبية من شركات وجمعيات ومؤسسات وغيرها؛ فيسري عليه قانون الدولة التي اتخذت فيها هذه الأشخاص مركز إدارتها الرئيسي الفعلي، فإذا باشرت نشاطاً في دولة الإمارات العربية المتحدة فإن القانون الوطني هو الذي يسري..."، وبذلك تكون أهلية الشخص الاعتباري خاضعة لمركز إدارته الرئيسي الفعلي، وهو ما يُستفاد من النص الذي سبق ذكره، على أن المُشرّع الإماراتي جعل لتلك القاعدة استثناءً لصالحه وهو أنه: متى ما قررت الشخصية الاعتبارية ممارسة نشاطها في دولة الإمارات العربية المتحدة فإنها

تخضع للقانون الإماراتي مع اشتراط أن يكون مركز إدارتها حقيقياً وفعالياً (زرزي، 2016، ص: 72). بالإضافة إلى أن يكون ذلك النشاط رئيسياً وليس ثانوياً؛ حتى يؤكد وجود رابطة بالقانون الإماراتي، ويقطع دابر كل تحايل على القانون الإماراتي من جانب، ونجده من جانب آخر له تأثير على مصالح الاقتصاد الوطني. أما إذا كان يوجد أكثر من مركز إدارة في دول متعددة، فحينها يجب التحقق من المكان الذي يوجد به الإدارة العليا، حيث إنها مسألة واقع تخضع لتقدير قاضي الموضوع (عفيفي، 2017، ص: 319)

العصن الثالث: مدى خضوع شكل عقد التوزيع الحصري لقانون الإرادة

التساؤل الذي يُثار هنا هو: ما القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري من حيث شكل صحة إبرامه؟

لقد أخضع المشرع الإماراتي شكل العقد للقانون الذي يختاره الأطراف، وذلك وفقاً للمادة (19 / 1) التي تنص على أنه: "يسري على الالتزامات التعاقدية شكلاً وموضوعاً..."، ومن المسائل الشكلية: كتابة العقد وخروجه بشكل عُرفي أو رسمي، والواضح من هدف المشرع عندما جعل الخيار بيد المتعاقدين هو الحد من حالات البطلان للعقود بسبب مخالفة قواعد الشكل (خليل، 2019، ص: 115).

ونجد على ضوء نص المادة (19 / 1) فيما يتعلق بالقانون الذي يحكم شكل عقد التوزيع الحصري أنه يخضع للقانون الذي يحكم موضوع العقد، وهو ما يختاره الأطراف، وفي حال لم يحددوا القانون الواجب التطبيق فيتم اللجوء لقواعد الإسناد التي حددها المشرع، وهي على الترتيب: قانون الموطن المشترك للمتعاقدين، أو قانون بلد إبرام العقد.

وبالنسبة لما جاءت به لائحة روما (1) لسنة 2008 نجد المشرع الأوروبي نظم مسألة شكل العقد وفقاً لنص المادة (11) التي تنص على أن: "يكون العقد المُبرم بين الأشخاص أو وكلائهم في نفس البلد وقت إبرامه إذا استوفى المتطلبات الرسمية للقانون الذي يحكم موضوعه، أو قانون البلد الذي أبرم فيه أو محل إقامة أحد الأطراف المتعاقدة أو وكلائهم وفقاً للفقرة (2) من نص المادة سالف الذكر، (النص باللغة الإنجليزية: A contract concluded between persons who, or whose agents, are in different countries at the time of its conclusion is formally valid if it satisfies the formal requirements of the law which governs it in substance under this Regulation, or of the law of either of the countries where either of the parties or their agent is present at the time of conclusion, or of the law of the country where either of the parties had his habitual residence at that time). وبنسبة على ذلك نجد أنه حال وجود نزاع في صحة شكل عقد التوزيع الحصري في دول الاتحاد الأوروبي يتم اللجوء

للقانون الذي اختاره الأطراف، أو قانون بلد الإبرام، أو قانون محل إقامة المُوَزَّع أو إقامة المُوَرَّد، وبذلك يكون القانون قد ترك مجال الاختيار مفتوحاً أمام الأطراف للتيسير عليهم (سلامة، 2008، ص: 252).

وإجابةً على التساؤل السالف ذكره لا نجد اختلافاً بين ما نص عليه المشرع الإماراتي والمشرع الأوروبي، وأن كليهما اتفق في الأصل على إخضاع شكل عقد التوزيع الحصري للقانون الذي يحكم موضوع العقد، مع وجود عدة خيارات في حال لم يوجد اختيار من طرفهم، كقانون الموطن المشترك للمتعاقدين، أو قانون بلد إبرام العقد، أو قانون إقامة المُوَزَّع، وبهذا المجال المتعدد يتم تجنُّب حالات بطلان العقد

المبحث الثاني: القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري في ظل غياب قانون الإرادة

اختيار أطراف عقد التوزيع الحصري لقانون العقد صراحةً أو ضمناً يمثل حلاً أساسياً لمشكلة تنازع القوانين، إلا أنه في بعض الحالات يصعب على القاضي استخلاص الإرادة الضمنية للأطراف المتعاقدة عند تقاعسهم عن تحديد القانون الواجب التطبيق؛ لذلك نجد أن اتفاقية روما لسنة 1980 والتي هي من أبرز التشريعات الحديثة بشأن الالتزامات التعاقدية قد استقرت على فكر الأداء المميّز، والذي أخذ به بعض التشريعات العربية، فهل يتناسب هذا النهج مع عقد التوزيع الحصري؟ وما الوضع بالنسبة للمُوَزَّع، هل يُنظر إلى محل إقامته عند إسناد العقد؟ وهو ما تناوله تنظيم روما 1 لسنة 2008، حيث إنه التنظيم الوحيد الذي تناول عقود التوزيع بالتنظيم (خليل، 2019، ص: 156).

في ضوء ما تقدم سوف نُقسِّم هذا المبحث إلى مطلبين، نعرض في المطلب الأول: الإسناد لفكرة الأداء المميّز كضابط لتحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري. ونبين في المطلب الثاني: الإسناد لقانون محل الإقامة المعتادة للمُوَزَّع

المطلب الأول: تطبيق فكرة الأداء المميّز كضابط إسناد لتحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري

إن جمود ضوابط الإسناد التقليدية أدى إلى ظهور نظرية الأداء المميّز كآلية لتعيين القانون الواجب التطبيق على العقد ذي الطابع الدولي عند غياب اختيار الأطراف له، ويعتمد منهج الأداء المميّز على تحليل كل فئة معينة من العقود على حدة للوقوف على الأداء البارز والتمييز فيها، وذلك حسب الوزن القانوني للأداء، ونظراً لاختلاف ذلك الأداء بين العقود يكون من الطبيعي اختلاف القانون الذي يحكم تلك العقود (زمزم، 2022، ص:

187)؛ إذ يقع عبء تحديد الأداء المُميّز للعقد على قاضي الموضوع، وهي من المسائل الصعبة التي يواجهها؛ لعدم وجود معيار شامل يحدد ذلك الأداء (العتوم وآخرون، 2019، ص: 565). وبتأمل عقد التوزيع الحصري نجد أنه من الصعب تحديد صاحب الأداء المُميّز؛ وذلك للفتاوت الواضح بين المُوَزَّع الحصري والمُورِّد الذي يتفوق أدائه اقتصادياً، ومع ذلك لا يمكن التقليل من أداء المُوَزَّع في انتشار عمليات توزيع المنتجات في منطقة جغرافية معينة (خليل، 2019، ص: 133).

وهذا ما تنبّهت له اتفاقية روما لسنة 1980 وقامت بإدخال التعديلات عليها بموجب تنظيم رومارقم 2008 / 593 الذي دخل حيز التنفيذ سنة 2009. وكان من ضمن التعديلات نص المادة (4)؛ إذ إنه تم تحديد صاحب الأداء المُميّز لمجموعة من أهم العقود والتي منها عقد التوزيع ضمن الفقرة (F / 1 / 4) من تلك المادة التي تنص على أنه: "يخضع عقد التوزيع لقانون البلد الذي يقيم فيه المُوَزَّع بصفة اعتيادية". لكن التساؤل الذي يثور هنا هو: ما موقف القانون الإماراتي من نظرية الأداء المُميّز؟

ولتوضيح فكرة الأداء المُميّز أكثر، وبيان موقف التشريعات العربية والغربية منها؛ نُقسّم هذا المطلب إلى فرعين، نخصص الفرع الأول: لبيان المقصود بالأداء المُميّز وتطبيقاته التشريعية والقضائية على عقود التوزيع الحصري. ونبين الفرع الثاني: تقييم نظرية الأداء المُميّز في مجال عقود التوزيع الحصري

الفرع الأول: المقصود بفكرة الأداء المُميّز وتطبيقاته التشريعية والقضائية على عقود التوزيع الحصري

إن أساس فكرة الأداء المُميّز تقوم على أن يوجد في العلاقات التعاقدية التزامات متقابلة لأطرافها، ويكون بينهم أداء مُميّز وجوهري لأحدهم (زمزم، 2022، ص: 187) يمكن الاعتماد عليه لتعيين القانون الواجب التطبيق؛ فالفكرة تقوم إذن على التحليل الموضوعي لطبيعة العقد الذاتية لتنتهي بتحديد الأداء المميز فيها، حتى يستطيع القاضي الذي ينظر الموضوع إسناد الرابطة العقدية إلى قانون محل إقامة المدين بذلك الالتزام عند التعاقد، أو فيما لو كان شخص اعتبارياً يتم الإسناد لقانون مركز إدارته، لافتراضه أنه محل تنفيذ الالتزام (سلامة، 2008، ص: 199).

وبالنظر إلى عقد التوزيع الحصري نجد أن المُوَزَّع يحرص على إخضاع العقود التي يبرمها مع مُوَزَّعيه لقانون واحد على اعتبار أنه مُهيمن ومُنظّم لشبكة التوزيع، وكون عقد التوزيع الحصري من العقود التي تتضمن التزاماً حصرياً "يبقى المدين بالالتزام الحصري هو صاحب الأداء المُميّز" (خليل، 2019، ص: 133). إن فكرة الأداء المُميّز لاقت رواجاً في بعض التشريعات الوطنية والاتفاقيات الدولية التي من أهمها اتفاقية روما لعام

1980 وكذلك تنظيم روما لعام 2008 المسمى بروما 1؛ إذ إنهما من أبرز التشريعات في دول الاتحاد الأوروبي التي تنظم مسألة القانون الواجب التطبيق على العقود الدولية عامة وعقد التوزيع خاصة، بعدما أدخلت اتفاقية روما لسنة 1980 تعديلات مهمة فيما يتعلق بتحديد القانون الواجب التطبيق (العتوم وآخرون، 2019، ص: 569) على هذا العقد؛ فقد نصت مباشرة على أن قانون بلد الإقامة المعتاد للموَّزع هو الذي يحكم العلاقة التعاقدية، وهذا أدى إلى توفر الأمان القانوني للأطراف. كما اعتنقت العديد من التشريعات الوطنية والغربية فكرة الأداء المُميّز نذكر منها: القانون الدولي الخاص السويسري لسنة (1987) وفق المادة (117) التي تنص على أن: "الروابط الوثيقة تتوافر مع الدولة التي يوجد بها محل إقامة معتادة للطرف الملتزم بالأداء المُميّز، فيما إذا كان العقد المبرم فيه إطار ممارسة أنشطة مهنية أو تجارية لهذا الطرف، فتكون هذه الدولة هي التي يوجد بها مركز المؤسسة" (النص باللغة الإنجليزية: Article (117) Swiss Private International Law(1) In the absence of a choice of law, contract shall be governed by the law of the State with which it is most closely connected .) كما أن المُشرِّع السويسري لم ينص فقط على الأخذ بمعيار الأداء المُميّز إنما قام بتعداد بعض العقود على سبيل المثال وعيّن أصحاب الأداء المُميّز فيها (الفتلاوي، 2020، ص: 141). وبصدد التشريعات الغربية، نذكر بعض التطبيقات القضائية التي قضى بها في مجال عقد التوزيع الحصري حكم الاستئناف الإنجليزي (England and Wales Court of Appeal, Civil Division, Print Concept GmbH v. G.E.W. (EC) Limited [2001], EWCA CIV 352, 2 March 2001, 2001 WL 239668). أنه عند وجود عقد توزيع يكون التزام الشركة المصنّعة بتوريد سلع هو الذي يمثل الأداء المُميّز بموجب العقد وليس التزام المُوَّزع الإعلان والترويج لتلك السلع، ففي تلك الدعوى رأى القاضي أن توريد السلع من قبل الشركة الإنجليزية يمثل الأداء المُميّز لاتفاق التوزيع، وأن دخول السوق الألمانية من قبل المُوَّزع لا يمكن أن يحدث لولا التزام المُورِّد بتوريده المنتجات. كما كان في تلك القضية التزامات معينة من قبل المُورِّد تجاه المُوَّزع كمساعدة في تركيب آلة التجفيف التي تم بيعها له، واتباع مواصفات بناءً على طلب المشتري، فهذا كله أدى إلى ترجيح تطبيق قانون المُورِّد (عفيفي، 2017، ص: 215). كذلك اتخذت المحكمة حُجة رئيسية في حكمها لصالح قانون الشركة المصنّعة الإنجليزية أنه لا يوجد توزيع دون وجود البضائع التي سيتم توزيعها (Martínez - Luna, 2016, 262). ومن ناحية أخرى اتخذت محكمة برشلونة الإقليمية موقفاً معاكساً في حكم يتعلق بعقد توزيع حصري بين الشركة المصنّعة الألمانية والموزع الإسباني حيث إن القاضي وفقاً لاتفاقية روما المادة 4 / 2 اعتبر أن الأداء المميز في العقد هو لصالح الموزع الإسباني ويطبق القانون الإسباني حيث يوجد محل الإقامة المعتاد للموزع (Martínez - Luna, 2016, 265). وعند النظر في التشريعات العربية

نجد أن التشريع الإماراتي وفقاً لنص المادة (1 / 19) من قانون المعاملات المدنية لم يأخذ بنظرية الأداء المُميّز، بل سلك منهجاً جامداً من خلال إلزام القاضي حال انعدام اختيار الأطراف لقانون العقد بتطبيق أحد القوانين المحددة حسب الأولوية، ويكون في المرتبة الأولى قانون الموطن المشترك للمتعاقدين، ويليه قانون بلد الإبرام في المرتبة الثانية. ولجمود قاعدة الإسناد الواردة في نص المادة (1 / 19) ترى الباحثة إمكانية تطبيق قانون دولة المُوَزَّع عند غياب اختيار الأطراف لقانون العقد، وذلك بالرجوع لنص المادة (23) من قانون المعاملات المدنية لدولة الإمارات والتي تنص على أنه: "تتبع مبادئ القانون الدولي الخاص فيما لم يرد بشأنه نص في المواد السابقة من أحوال تنازع القوانين"، إذ استندت الباحثة في هذا القول على رأي الفقه المصري الذي أوجد حلاً لجمود قاعدة الإسناد من خلال تطبيق نص المادة (24) والذي يطابق نص المادة (23) من القانون الإماراتي سאלفة الذكر. (محمد، 2021، ص: 218).

كما نجد من التشريعات العربية من أخذ بنظرية الأداء المُميّز كالقانون الدولي الخاص التونسي (1998) من الفصل (62) نص على أنه: "يخضع العقد للقانون الذي تُعيّنه الأطراف، وإذا لم تحدد الأطراف القانون المنطبق يُعتمد قانون الدولة التي يوجد بها مقر الطرف الذي يكون التزامه مؤثراً في تكييف العقد أو مقر مؤسسته إذا كان العقد أبرم في نطاق نشاط مهني أو تجاري"، فيتضح لنا أن المشرع التونسي سلك اتجاهاً مغايراً عما أخذ به التشريع الإماراتي في حال سكت الأطراف عن تحديد قانون العقد، اعتبر أن القانون الذي سوف يُطبَّق هو قانون إقامة المتعاقد الذي له التزام مؤثر في تكييف العقد، على أنه يقصد بالالتزام المؤثر في التكييف هو الالتزام الذي يميز العقد عن غيره من العقود (سويدان، 2022، ص: 529).

كذلك تشريع دولة موريتانيا ضمن قانون الالتزامات والعقود المعدل برقم 31 / 2001 وفق المادة (10) منه التي نصت على أنه: "...وفي حالة عدم الاختيار يخضع العقد لقانون البلد الأكثر صلة به، ويكون العقد أكثر صلة بالدولة حين يوجد بها المقر المشترك للأطراف إذا كانوا يقيمون معاً، وإلا فالدولة الموجودة بها عند إبرام العقد، مكان الإقامة الاعتيادي للطرف المُلزم بالأداء المُميّز أو الإدارة المركزية إذا تعلق الأمر بشركة أو جمعية أو شخصية اعتبارية. لا محل للقاعدة السابقة إذا اتضح من ظروف الحال ارتباط العقد بقانون دولة أخرى"

الفرع الثاني: تقييم فكرة الأداء المُميّز في مجال عقود التوزيع الحصري

على الرغم مما بيّناه من المزايا السالف ذكرها، وتبني العديد من التشريعات الوطنية والدولية والأحكام القضائية لقاعدة إسناد الأداء المُميّز، إلا أنه واجه العديد من الانتقادات نلخصها فيما يلي:

أولاً - تشابه فكرة الأداء المُميّز مع منهج التركيز الموضوعي؛ إذ إنها تعمل على تحليل أداءات المتعاقدين وتحديد الأداء المُميّز بينهما من خلال الوقوف على أسس موضوعية (زمزم، 2022، ص: 188). لكن في الواقع هناك اختلاف واضح بينهم وإن كانت تقوم فكرة الأداء المُميّز على فكرة التركيز الموضوعي للعقد في ضوء الطبيعة الذاتية، بما يسمح بتحديد قانون العقد من خلال إسناد مسبق واضح يحفظ توقعات الأطراف دون الإسناد إلى ظروف التعاقد وملابساته، بل يتم النظر إلى طبيعة الرابطة العقدية وأدائها المُميّز (عيفي، 2017، ص: 209). وإضافة إلى ذلك فإن التركيز الموضوعي وفق فكرة الأداء المُميّز هو تركيز وظيفي وبمقتضاه يخضع العقد للقانون الذي يكون أوثق صلةً وظيفيةً بالأداء المُميّز في العلاقة التعاقدية، بمعنى أنه يخضع للنظام القانوني التي تُمارس في نطاقه هذه العلاقة وظيفتها الاقتصادية والاجتماعية، ومن ثم ليس تركيزاً مكانياً مثل ما جاء به سافيني ومن بعده باتيفول من تصور (الشافعي، 2020، ص: 270)

ثانياً - رأينا مما تقدّم الاختلاف بين الأحكام القضائية في تعيين الأداء المُميّز للعقد في مجال عقود التوزيع الحصري، وأن الأمر ينصبُّ على تقدير القاضي الذي ينظر النزاع. فقد اعتبرت محكمة الاستئناف الإنجليزية أداء المورد المُميّز في عقد التوزيع الحصري. وجاء مناقضاً لذلك حكم المحكمة الإسبانية التي اعتبرت أن أداء المُوَزَّع هو المُميّز بالرغم من تبني تلك الدول اتفاقية روما لعام 1980 في تشريعاتها الداخلية على مسائل تنازع القوانين في الالتزامات التعاقدية ذات الطابع الدولي. ولم تنجح تلك النصوص التي تضمنتها اتفاقية روما لسنة 1980 في الوصول لنتيجة موحّدة حول الأداء المُميّز في عقد التوزيع الحصري

ثالثاً - تحديد أداء المورد بأنه هو الأداء المفضّل يأتي على غير أساس؛ فإنه قد يبدو الأمر بسيطاً ولا يمثل صعوبة خاصة في العقود التي يكون فيها الالتزام بسيطاً، مثل عقود البيع، حيث يتم فيها تبادل السلع بالثمن، فيكون من السهل تحديد الأداء المُميّز وهو الالتزام الذي يتم دفع الثمن مقابلته (الموقع إلكتروني، دخول 16\10\2023 الساعة 1:00 PM). لكن الأمر ليس بنفس السهولة بالنسبة لعقد التوزيع الحصري؛ لأنه يتضمن مجموعة من الالتزامات المتبادلة بين أطرافه، فالمورد يتعهد بتسليم منتجات معينة، ويكون الحق للمُوَزَّع الحصري في احتكار بيع تلك المنتجات في نطاق مكاني محدد خلال الفترة المتفق عليها؛ لذلك يكون لكل طرف أدائه الخاص والفرقة بينهم تكون على غير أساس، في حين يرى البعض صعوبةً في التفضيل بين أداءات الأطراف؛ وذلك لتوازنهم (خليل، 2019، ص: 145).

لكننا نختلف مع هذا الرأي لعدم وجود توازن بين أطراف عقد التوزيع الحصري على أن التباين بين القوى الاقتصادية للأطراف واضح وإن كان في بعض العقود تكتسب

الأطراف المتعاقدة صفة التاجر؛ فالمنتج والمُوزع يهدفان عادةً لتحقيق الربح، لكننا نرى أن المُوزع يتحمّل مخاطر كبيرة في عملية التوزيع لمنتجات غير محلية، وهذا الاختلال في التوازن التعاقدية يتطلب تعويضه من خلال تحديد القانون الواجب التطبيق لمحل إقامته على أساس أنه هو من يقوم بالأداء المُميّز في العقد. (Martínez - Luna, 2016, p: 268)

رابعاً - رجوع فكرة الأداء المُميّز إلى الإسناد الجامد؛ إذ يتساءل الأستاذ "روموالدي نوتو" كيف يتم قبول فكرة وضع قاعدة عامة للتطبيق على عقد التوزيع الذي يعدّ عقدًا إطارياً بالإضافة إلى أنه تتعدّد فيه الالتزامات المتقابلة. فالمورد يلتزم بتزويد المنتجات للمُوزع خلال فترة سريان العقد، على أن يقوم المُوزع بتوزيعها على إقليمه بعقود فرعية (DINOTO, 2019, p:2). وبذلك سوف ينتهي إلى قاعدة إسناد جامدة لا تتسم بالمرونة، فإذا أردنا البحث عن اليقين القانوني للأطراف المتعاقدة؛ فإن علينا الاتجاه نحو المُوزع والدول التي هي محل الحصر، وليس العكس الذي يفرضه منطق الأداء الأفضل في العلاقة التعاقدية (زمزم، 2022، ص: 189). وأخيراً لا بد من الإشارة إلى الاستثناء الذي يأتي على نظرية الأداء المُميّز في بعض الحالات، والتي منها ما يعتدّ بالقانون الأوثق صلةً بالعقد عندما يتبيّن للقاضي الذي ينظر موضوع النزاع أن الأداء المُميّز لا تربطه صلة وثيقة بالعقد، وأنه يوجد قانون آخر أكثر ارتباطاً بالرابطة العقدية من قانون محل إقامة المدين بالأداء المُميّز، فيعمل على تطبيق القانون الذي يراه أكثر تعبيراً عن الصلة الوثيقة (الجواري، 2023، ص: 141). وذلك وفق نص المادة 4(3) من لائحة روما الأولى، والتي أقرب حال وجود قانون أكثر ارتباطاً وصلةً بالعقد من القانون الذي يمثل الأداء المُميّز فيه يتم تطبيقه، (النص باللغة الإنجليزية: Where it is clear from all the circumstances of the case that the contract is manifestly more closely connected with a country other than that indicated in paragraphs 1 or 2, the law of that other country shall apply). كما جاء في الفقرة الرابعة من نفس المادة "عندما لا يمكن تحديد القانون المعمول به عملاً بالفقرتين 1 أو 2، يخضع العقد لقانون البلد الذي يرتبط به ارتباطاً وثيقاً". (النص باللغة الإنجليزية: Where the law applicable cannot be determined pursuant to paragraphs 1 or 2, the contract shall be governed by the law of (the country with which it is most closely connected

والواضح من حكم هذه النصوص توفير المرونة للتعامل مع الأنواع المختلفة من العقود، في المقابل يكون ثمن تلك المرونة عدم اليقين والقدرة على تنبؤ الأطراف بالقانون الواجب التطبيق (McGuinness, 2000, p: 145). وخلاصة هذا الفرع وما جاء من انتقادات حول نظرية الأداء المُميّز، إلا أنها تعدّ من النظريات الراسخة في أغلب التشريعات الحديثة (الشافعي، 2020، ص: 276)

المطلب الثاني: الإسناد لقانون محل الإقامة المعتادة للموَزَع باعتباره الأوثق صلةً بالرابطة العقدية

نجد أن تنظيم روما (1) لعام (2008) أعطى محل إقامة الموَزَع أهمية كبيرة في عقد التوزيع الحصري عندما أقر له نصًا خاصًا ينظم عقود التوزيع وفق المادة (4 / 1 / F) منه، (النص باللغة الإنجليزية: (F) a distribution contract shall be governed by the law of the country where the distributor has his habitual residence) مجموعة مرتبة لأهم العقود لتعيين القانون الواجب التطبيق عند انعدام اختيار الأطراف وفق قاعدة عامّة، على أن يكون قانون محل الإقامة المعتادة للمتعاقد الذي يؤدي الأداء المميّز هو واجب التطبيق في حال لم يكن هناك صلة أوثق بقانون آخر، وإلا تم تطبيق الأخير، وذلك وفقًا للمادة (4 / 3) وهو ما أطلق عليه بند الهروب (McGuinness, 2000, p:144). كما جاءت الفقرة (19) من ديباجة لائحة روما (النص باللغة الإنجليزية: Where there has been no choice of law, the applicable law should be determined in accordance with the rule specified for the particular type of contract. Where the contract cannot be categorised as being one of the specified types or where its elements fall within more than one of the specified types, it should be governed by the law of the country where the party required to affect the characteristic performance of the contract has his habitual residence. In the case of a contract consisting of a bundle of rights and obligations capable of being categorised as falling within more than one of the specified types of contracts, the characteristic performance of the contract should be determined having regard to its centre of gravity) لتوضيح القانون الواجب التطبيق على العقد عند غياب اختيار الأطراف له، حيث يتم تحديده وفق القاعدة المخصصة لعدة أنواع من العقود، فعقد التوزيع الحصري سوف يحكمه قانون محل الإقامة المعتادة للموَزَع وهذا ما نصت عليه الفقرة (1) من المادة الرابعة؛ لأنه من وجهة نظر المفوضية أن الموَزَع هو الطرف الضعيف في العقد (Martínez - Luna, 2016, p:267) في حين كان للفقهاء مبرران لسبب اختيار قانون محل إقامة الموَزَع وتفضيله على قانون المورد، فالمبرر الأول ارتباط عقد التوزيع أكثر بدولة إقامة الموَزَع ومكان عمله؛ ومن ثمّ يتجنّب العمل ببند الهروب الذي جاء في المادة 4 (3) من لائحة روما، أما المبرر الثاني لجانب من الفقهاء أن الموَزَع هو من يقوم بتصريف المنتجات في المنطقة المحددة؛ ومن ثمّ هو من يؤدي الوظيفة الاقتصادية في العقد، ويكون صاحب الأداء المميّز له (عفيفي، 2017، ص: 211). وبهذا الإسناد لمحل إقامة الموَزَع المعتادة تم حل إشكالية

وقعت في ظل اتفاقية روما في تعيين صاحب الأداء المُمَيَّز بين طرفي العقد، كما مر معنا سابقاً، ولمزيد من التفصيل في الأمر سوف يتم إلقاء الضوء على مفهوم محل الإقامة المعتادة والتطبيقات التشريعية له من خلال الفرع الأول: مضمون محل الإقامة المعتادة للمُوزَّع، والفرع الثاني: موقف المُشرِّع الإماراتي والأوروبي من تطبيق محل الإقامة المعتادة للمُوزَّع

الفرع الأول: مضمون محل الإقامة المعتادة للمُوزَّع

أشار المُشرِّع الإماراتي في قانون المعاملات المدنية إلى محل الإقامة المعتادة ودوره في الإسناد دون تحديد مضمونه بشكل يسهل على القاضي الاستدلال على القانون الواجب التطبيق؛ حيث إنه نص في المادة (81) على أنه:

1. "الموطن هو المكان الذي يقيم فيه الشخص عادةً.
2. ويجوز أن يكون للشخص في وقت واحد أكثر من موطن.
3. وإذا لم يكن للشخص مكان يقيم فيه عادةً يعتبر بلا موطن".

على ذلك الأساس يكون لمفهوم الموطن عنصران: الأول عنصر مادي وهو الوجود على إقليم الدولة، والعنصر الثاني معنوي، وهو توفُّر النيَّة بالاستقرار بشكل دائم على الإقليم، في حين أن محل الإقامة المكان الذي يقيم فيه الشخص بدون توفر نية الاستمرار على أن تكون إقامة غير عادية (زمزم، 2022، ص: 229). أما بالنسبة لمقصود محل الإقامة المعتادة في لائحة روما الأولى لسنة (2008) فقد جاء وفق نص المادة (19) من تلك اللائحة أن:

1. "يكون مكان الإقامة المعتاد للشركات والمؤسسات الأخرى هو مكان الإدارة الرئيسي. كما يكون مكان الإقامة المعتاد للشخص الطبيعي الذي يتصرَّف في سياق نشاطه المهني هو مكان عمله الرئيسي.

2. عندما يتم إبرام العقد في سياق عمليات فرع أو أي مؤسسة أخرى، وكان الأداء بموجب العقد، فإن المكان الذي يقع فيه الفرع أو المؤسسة يُعامل على أنه مكان الإقامة المعتادة. ولتحديد محل الإقامة المعتادة، تعدُّ النقطة الزمنية ذات الصلة هي وقت إبرام العقد". (النص باللغة الإنجليزية: (1) For the purposes of this Regulation, the habitual residence of companies and other bodies, corporate or unincorporated, shall be the place of central administration. The habitual residence of a natural person acting

in the course of his business activity shall be his principal place of business. (2) Where the contract is concluded in the course of the operations of a branch, agency or any other establishment, or if, under the contract, performance is the responsibility of such a branch, agency or establishment, the place where the branch, agency or any other establishment is located shall be treated as the place of habitual residence. (3) For the purposes of determining the habitual residence, the relevant point in time shall be the time of the (conclusion of the contract

فتفسير النص واضح بالنسبة لتحديد محل الإقامة المعتاد للشخص الطبيعي يكون بالمكان الذي يُقيم فيه على نحو يُفيد استقراره، والشخص المعنوي كالشركات أو المؤسسات ذات الشخصية المعنوية يتحدد محل الإقامة بالمكان حيث يوجد مركز الإدارة الرئيسي، على أن يكون ذلك من لحظة إبرام العقد. وعند النظر في عقد التوزيع الحصري نجد محل الإقامة المعتادة يتم تحديده وفقاً للإقليم الذي يقيم عليه الموزع الحصري حال كان شخصاً طبيعياً، أو الدولة التي بها المركز الرئيسي للشخص المعنوي؛ إذ إن ذلك المكان له أهمية اقتصادية كبيرة وأثر واضح في أسواق الدولة لممارسة نشاط التوزيع عليه بشكل حصري، وقد تفرّد الموزع في السوق بناءً على شرط "الحصرية" في العقد؛ حيث شبّه البعض عقد التوزيع الحصري بالسجن الاقتصادي (G. ETIENNE, 2010, p: 4). كما أنه لا يرتبط قانون الإقامة المعتادة للموزع بالمبيعات الفردية، التي تتم أثناء تنفيذ عقد التوزيع، ولكنه يتبع عادةً قوانينه الخاصة. (عيفي، 2017، ص: 215) حيث إنه قد يضم عقد التوزيع التزامات تُكيف على أنها عقد بيع بالإضافة إلى اتفاق التوزيع ولا يمكن الفصل بينهما في هذه الحالة، تنطبق المادة 4 (2) (النص باللغة الإنجليزية: Where the contract is not covered by paragraph 1 or where the elements of the contract would be covered by more than one of points (a) to (h) of paragraph 1, the contract shall be governed by the law of the country where the party required to affect the characteristic performance of the contract has his habitual residence). مشيرة إلى قانون الأداء المميز، والتي تنطبق عندما تكون مكونات العقد واقعة في نطاق أكثر من نوع من أنواع العقود الأخرى المذكورة في الفقرة (1) من المادة (4). على أنه يوجد أكثر من قاعدة يمكن اتباعها. (Graf - Peter Calliess, 2011, P:88,89) وتوضح الفقرة (19) من الديباجة أنه في حالة العقد الذي يشتمل على حقوق والتزامات متعددة تصنف على أنها تتدرج ضمن أكثر من نوع محدد من العقود، فإن الأداء المميز للعقد يتحدد باعتبار مركز الثقل. ونتيجة لذلك، عندما تتطلب شروط العقد

بيع البضائع لدفع ثمن الخدمات، يجب تحديد الأداء المميز بالرجوع إلى مركز ثقل العقد، إن أمكن. وفي الغالب لن يكون الأمر سهلاً، وهناك رأي يشير إلى أنه بما أن الغرض من المادة 4 / 1 فيما يتعلق بعقد التوزيع هو حماية الموزع باعتباره طرفاً ضعيفاً، فإن قانون مقر الموزع يجب أن يكون هو الذي يحكم العقد بأكمله (Ulrich Magnus, 2009, P:42) (ويبدو أن الأهم هو ما إذا كان العقد يتكون في المقام الأول من شروط تتعلق بالتوزيع أو شروط بيع البضائع، أي وفقاً للجانب المهيمن على العقد. ويبدو في هذا الصدد أن المقصود هو أن تكون شروط بيع البضاعة جزءاً من العقد وليست بنود ملحقة به، بدلاً من أن تكون جزءاً من اتفاق توزيع يرتبط ارتباطاً مباشراً بالعقد. لأن اتفاقية التوزيع لا تزال تحتفظ بطبيعتها الإطارية كعقد توزيع

الفرع الثاني: موقف المشرّع الإماراتي والأوروبي من تطبيق قانون محل الإقامة المعتادة للموزّع

لم يأخذ التشريع الإماراتي بضابط إسناد محل الإقامة المعتادة، بل إن المشرّع الإماراتي عند غياب اختيار الأطراف لقانون العقد صراحةً وضمناً يجعل من الطرف الضعيف في العملية التعاقدية خاضعاً للقواعد العامة مبدئياً، ويُقصد بالقواعد العامة هنا نص المادة (1 / 19) من قانون المعاملات المدنية لدولة الإمارات

وبالعودة لنص المادة (1 / 19) نجد أن الحل التشريعي الذي جاء به المشرّع الإماراتي يعدّ عقبةً في طريق التطور وملاحقة المستجدات في الفن القانوني (سلامة، 2008، ص: 198)، وعند تطبيق تلك القاعدة على عقد التوزيع الحصري نجد صعوبةً، مع أن القاعدة وُجدت من أجل العقود ذات الطابع الدولي، لكنها تعجز في بعض الأحيان عن أن تصمد أمام العقود المستحدثة عامةً وعقد التوزيع الحصري خاصةً (الموقع الإلكتروني، تاريخ دخول الموقع: 2023\11\15، الساعة: 10:00PM)؛ مما يتطلب تقنين ضوابط إسناد أكثر مرونةً تتلاءم مع الوتيرة المتسارعة من النمو الاقتصادي في الدولة والتي تحتاجها العقود المستحدثة، كما فعلت وأقرت الاتفاقيات الدولية عندما عملت على تطبيق قانون محل الإقامة المعتادة للموزّع كضابط إسناد والتي منها تنظيم روما (1) لسنة (2008)

إن المشرّع الأوروبي وضع بشكل محدّد القانون الواجب التطبيق على عقود التوزيع عند غياب اختيار أطراف العقد في المادة (4 / 1 / F) التي نصت على: "...يخضع عقد التوزيع لقانون البلد الذي يقيم فيه الموزّع المعتاد". فهذا وكأنه اعتراف من المشرّع بأن هذه العلاقة القانونية ذات طبيعة خاصة (Martínez - Luna, 2016, p:269). بالإضافة إلى هدف توفير الأمان القانوني للأطراف؛ حيث إن وجود ضابط إسناد لعقد التوزيع الحصري يؤدي إلى عدم البحث عن تركيز العقد والاستعانة بعناصر أخرى كما رأينا سابقاً في نظرية الأداء المميّز؛ لأن المشرّع عندما وضع النص افترض أن ذلك العقد يتركز في

بلد محل إقامة المُورِّع وإن كان لا يُقيم بصفة معتادة في الدولة التي يتم فيها توزيع المنتج حصراً (خليل، 2019، ص: 154). فضايط محل إقامة المُورِّع ضابط يتسم بالثبات والوضوح، وهو الوضع الذي من شأنه أن يُضيق من السلطة التقديرية للقاضي، وهذا ما يساهم في مراعاة وتعزيز مبدأ الأمان القانوني وحفظ توقُّعات الأطراف المشروعة (زياني، 2023، ص: 474) عند غياب اختيارهم لقانون العقد فقط؛ لأنه في وجود الاختيار يُطبَّق المبدأ الأساسي وهو حرية اختيار الأطراف المتعاقدة، ولا يتم النظر في القاعدة الخاصة بعقد التوزيع في النص المذكور؛ فتلك القاعدة تنطبق عند عدم استخلاص نيّة المتعاقدين الصريحة والضمنية بما يؤدي إلى تجنُّب موضوع تضارب الأحكام بين دول أعضاء المجموعة الأوروبية كما ذكرنا آنفاً، ويتجه جانب من الفقه في رأيه إلى أن لائحة روما (1) اعتنقت حلاً تشريعياً يعمل على توحيد أحكام تنازع القوانين في العقود التي تُبرم لاحقة لعقد التوزيع الحصري وإخضاعها لقانون محل إقامة المُورِّع (DINOTO,2016, p:10)

الخاتمة:

لقد تعرَّضنا في هذا البحث لموضوع القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري في التشريع الإماراتي والأوروبي، ونستخلص هنا جملةً من النتائج والتوصيات:

النتائج:

1. ملاءمة قاعدة الإسناد الخاصة بالالتزامات التعاقدية الواردة في المادة (19) من قانون المعاملات المدنية الإماراتي، حال وجود اتفاق بين الأطراف المتعاقدة في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري؛ إذ تعمل على توفير الأمان القانوني للأطراف المتعاقدة.
2. أخذ التشريع الإماراتي بنهج التشريع الأوروبي في إخضاع عقد التوزيع الحصري إلى قانون الإرادة.
3. أخضع المُشرِّع مسألة التراضي وشكل العقد لقانون الإرادة، للمحافظة على وحدة القانون الواجب التطبيق على كافة مراحل عقد التوزيع الحصري، وفقاً للمادة (19) من قانون المعاملات المدنية الإماراتي.
4. خروج مسألة الأهلية من نطاق تطبيق قانون الإرادة وإخضاعها إلى نص خاص مادة (1 / 11) من قانون المعاملات المدنية الإماراتي .
5. عند غياب اختيار الأطراف لقانون العقد فإن ضابطي الإسناد الاحتياطيَّين لا يتلاءمان مع عقد التوزيع الحصري في التشريع الإماراتي.

6. ملاءمة محل الإقامة المعتادة للمؤزّع كضابط إسناد على عقد التوزيع الحصري عند انعدام اختيار الأطراف لقانون العقد والذي نصت عليه المادة (F / 1 / 4) من تنظيم روما 1 لسنة 2008.
7. استقر تنظيم روما 1 على تطبيق قانون محل الإقامة المعتادة للمؤزّع عند غياب اختيار الأطراف لعقد التوزيع الحصري.
8. تقوم فكرة محل الأداء المُميّز على مكان تنفيذ الالتزام الرئيسي والفذ في العملية التعاقدية.

التوصيات:

1. نوصي المشرّع الإماراتي بإضافة نص إلى قانون المعاملات المدنية بشأن تحديد القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري ونقترح أن يكون النص هكذا: "يسري على الالتزامات التعاقدية المتعلقة بعقود التوزيع الحصري شكلاً وموضوعاً قانون الدولة التي يوجد بها الموطن المشترك للمتعاقدين إن اتحدا موطناً، فإن اختلفا موطناً يسري قانون محل الإقامة المعتادة للمؤزّع أو مركز منشأته، ما لم يتفق المتعاقدان أو يتبيّن من الظروف أن قانوناً آخر هو المراد تطبيقه".
2. نوصي المشرّع الإماراتي بتبني ضابط إسناد محل الإقامة المعتادة للمؤزّع عند غياب اختيار الأطراف للقانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري؛ مستهدياً بالتشريع الأوروبي، وذلك لعدم فعالية ضوابط الإسناد الاحتياطية من المادة (1 / 19) على عقد التوزيع الحصري.
3. نتمنى على المشرّع الإماراتي الاعتراف بالإرادة الضمنية صراحةً والبحث عنها وفقاً للقرائن التي تكشف عنها بصورة مؤكدة، حيث إنها إرادة حقيقية ولا يمكن تجاهلها. كأن تكون نهاية النص عبارة ما لم يتفق المتعاقدان صراحةً أو ضمناً.

قائمة المصادر والمراجع:

أولاً: المراجع العربية:

- بلاق، محمد (2015). قواعد التنازع والقواعد المادية في منازعات عقود التجارة الدولية. دار الفكر الجامعي.
- التميمي، ماجد عبد الواحد (2021). دور إرادة الأطراف في تحديد القانون الواجب التطبيق على عقود الاستثمار. المركز العربي للنشر والتوزيع.
- جلاّب، أحمد حسين وحنون، نداء بدير (2020). تنازع الاختصاص القضائي الدولي في عقود الخدمات الحديثة. مجلة الكوفة للعلوم القانونية والسياسية، 13(45). <https://search.mandumah.com/Record/653600>.
- الجواري، سلطان عبد الله (2023). القانون الواجب التطبيق بالاستناد إلى فكرة الأداء المميز. مجلة الرافدين للحقوق، 21(73). https://alaw.mosuljournals.com/browse?_action=issue.
- حرب، رند سليمان (2012). القانون الواجب التطبيق على العقد التجاري الدولي في فلسطين [رسالة ماجستير، الجامعة العربية الأمريكية]. <https://search.mandumah.com/Record/653600>.
- خليل، خالد عبد الفتاح محمد (2019). عقد التوزيع الحصري في القانون الدولي الخاص. دار الفكر والقانون للنشر والتوزيع.
- زرزي، سارة (2016). القانون الواجب التطبيق على الحالة والأهلية [رسالة ماجستير، جامعة العربي بن مهيدي]. زمزم، عبد المنعم (2022). عقود الفرانشيز بين القانون الدولي الخاص وقانون التجارة الدولية. دار النهضة العربية. <http://bib.univ-oeb.dz:8080/jspui/bitstream/123456789/4286/1>
- على الحالة والأهلية.pdf
- زياني، آسية (2023). القانون الواجب التطبيق على المسؤولية العقدية الناجمة عن المعاملات الإلكترونية، المجلة الجزائرية للحقوق والعلوم السياسية، 8(1). <file:///Users/najatalaquad/Downloads/2115-008-001-027..>
- pdf
- سرحان، عدنان إبراهيم وفياض، محمود إبراهيم وسادات، محمد محمد (2018). المصادر الإدارية للالتزام: العقد، التصرف الانفرادي. جامعة الشارقة.
- سلامة، أحمد عبد الكريم (2008). قانون العقد الدولي: مفاوضات العقود الدولية- قانون الإرادة وأزمته. دار النهضة العربية.
- سويدان، هاشم محمود (2022). القانون الواجب التطبيق على الجوانب الموضوعية للعقد الدولي- دراسة مقارنة. مجلة الحقوق والعلوم الإنسانية، 15(2). <https://search.mandumah.com/Record/653600>.
- الشافعي، ثامر داود عبود (2020). دور الإرادة في تحديد الاختصاص التشريعي في العقد الدولي. المركز العربي للنشر والتوزيع.
- عز الدين، عبد الوافي (2008). القانون الواجب التطبيق على الالتزامات التعاقدية [رسالة ماجستير، جامعة جيجل]. <https://www.scribd.com/document/592996156> عقود-التجارة-الدولية
- عفيفي، أحمد سيد (2017). عقود التوزيع في القانون الدولي الخاص [رسالة ماجستير غير منشورة]. جامعة القاهرة.

القانون الواجب التطبيق على عقد التوزيع الحصري وفقاً للقانون الإماراتي واتفاقية روما 1980 (343 - 371)

- عفيفي، أحمد أبو المجد (2020). القانون الواجب التطبيق لحماية المستهلك في عقود المشاركة الزمنية، مجلة العلوم القانونية والاقتصادية، 62(1). <https://search.mandumah.com/Record/1293608>.
- العنزي، زياد خليف (2016). مبدأ حرية الأطراف في اختيار القانون الواجب التطبيق على عقود التجارة الدولية وفقاً لمبادئ مؤتمر لاهاي (2015). مجلة جامعة الشارقة للعلوم الشرعية والقانونية، 13(2). <https://www.sharjah.ac.ae/ar/Research/spu/JournalSLS/Documents/Issue2/13.pdf/13> مجلد
- الفتلاوي، أحمد جلاب و محمد، كرار عبود (2020) تحديد القانون الواجب التطبيق على عقود الخدمات الحديثة. مجلة الكوفة للعلوم القانونية والسياسية، 13(47) <https://search.mandumah.com/Record/653600>
- الفضل، عبد السلام و العتوم، نعيم علي (2019) منهج الأداء المميز في تحديد قانون العقد الدولي. مجلة علوم الشريعة والقانون جامعة اليرموك، 46(1). <https://www.researchgate.net/publication/337337978> _
mnhj_alada_almmyz_fy_thdyd_qanwn_alqd_aldwly
- محمد، نشوى أحمد (2021). حماية الرسوم والنماذج الصناعية في القانون الدولي الخاص [رسالة دكتوراه، جامعة الشارقة]. https://uos-theses.sharjah.ac.ae/Files_Pool/Theses/Flip/1347578/mobile/index.html
- <http://www.aporue.xelrue//:sptth%NEA3%92%1082%1301Y08913A3%XELEC=iru?od.vreSirUxeL/vreSirUxeL/ue.aporue.xelrue//:sptth>
LMTHA3 تاريخ دخول الموقع 3202\01\61 الساعة 00:1.MP
- <http://www.gnidaer/moc.ajremla.liam//:sptth>
MP 51:01 الساعة 3202\11\51

ثانياً: المراجع الأجنبية:

- Available at: <https://digital.sandiego.edu/ilj/vol1/iss1/7>
- Calliess, G. (2011). *Rome Regulations: Commentary on the European Rules on the Conflict of Laws*. Kluwer Law International.
- G. ETIENNE (n.d.). *Le contrat de distribution exclusive et le principe de la concurrence au Canada*. https://papyrus.bib.umontreal.ca/xmlui/bitstream/handle/1866/4428/Etienne_Gotha_2010_Memoire.pdf?sequence&2=isAllowed=y
- Gina M. (2000). The Rome Convention: The Contracting parties' Choice. *1 San Diego Int'l L.J.*, 127.
- Marta P. & Brooke A. M. (2014). Harmonization Through the Draft Hague Principles on Choice of Law in International Contracts, 39 *Brook. J. Int'l L.* Available at: <https://brooklynworks.brooklaw.edu/cgi/viewcontent.cgi?article=1001&context=bjil&httpsredir=1&referer=>
- Luna, M. and Fernando, W. (2008). *Applicable Law to Distribution Contracts in the European Union Regulation 593/2008 (Rome I)* https://www.researchgate.net/publication/312565590_APPLICABLE_LAW_TO_DISTRIBUTION_CONTRACTS_IN_THE_EUROPEAN_UNION_REGULATION_5932008_ROME_I
- R. DINOTO (2009). *Conflit de lois et contrat de distribution: le juge français contredit par le règlement*

"Rome I", le juge allemand conforté, par Romuald di Noto.

Magnus, U. (2009). Article 4 Rome I Regulation, The Applicable Law in the Absence of Choice, Article in Rome I Regulation: The Law Applicable to Contractual Obligations, Book edited by Franco Ferrari and Stefan Leibe and published by Europe, Selier. European Law Publishers, Germany, 2009.

الترجمة الصوتية لمصادر ومراجع اللغة العربية: Romanized Arabic References:

balāq muḥammadīn (2015). qawā'īdu al-tanāzu'ī wa-l-qawā'īdi al-māddiyyatu fī munāza'āti 'uqūdi al-tijārati al-dawliyyati dāru alfikri al-jāmi'iyyi

al-tamīmiyyu mājidu 'abdu alwāhīdi (2021). dawru 'irādati al'aṭrāfi fī taḥdīdi alqānūni alwājibi al-taṭbīqi 'alā 'uqūdi al-astithmāri almarkazu al'arabiyyu lil-nashri wa-l-tawzī'i

jallābun 'aḥmadu ḥusaynīn waḥanūnun nidā'u bidayrīn (2020). tanāza'a aliākhṭiṣāṣu alqāḍā'iyyu al-dawliyyu fī 'uqūdi alkhadamit alḥadīthati mijallatu alkūfati lil-'ulūmi alqānūniyyati wa-l-sīasiyyati 13(45). (<https://search.mandumah.com/Record/653600>)

aljawārī sultānu 'abdi Allāhi (2023). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi bi-l-iāstinādi 'ilā fikrati al'adā'i almumayyizi mijallatu al-rāfidayni lil-ḥuqūqi 21(73). (https://alaw.mosuljournals.com/browse?_action=issue)

ḥarbutun rnd sulaymānu (2012). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā al'aqdi al-tijāriyyi al-dawliyyi fī filasṭīna] risālatu miājastyr aljāmi'ati al'arabiyyatu al'amiryikiyyatu <https://search.mandumah.com/Record/653600>

khalīlun khālidu 'abdu alfattāhi muḥammadīn (2019). 'aqdu al-tawzī'i alḥaṣariyyu fī alqānūni al-dawliyyi alkhāṣsi dāru alfikri wa-l-qānūni lil-nashri wa-l-tawzī'i

zarzy sārata (2016). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā alḥālāti wa-l-'āhliyyati] risālatu miājastyr jāmi'atu al'arabiyyi bni muhaydī

zamzamu 'abdu almun'imi (2022). 'uqūdu alfarinshyz bayna alqānūni al-dawliyyi alkhāṣsi waquānawni al-tijārati al-dawliyyati dāru al-nahḍati al'arabiyyati <http://bib.univ-oeb.dz:8080/jspui/bitstream/123456789/4286/1/> alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā alḥālāti wa-l-'āhliyyati

zayyānī āsiya (2023). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā almas'ūliyyati al'aqadiyyati al-nājimati 'ani almu'āmalāti al'ilkrūniyyati almajallatu aljazā'iriyyati lil-ḥuqūqi wa-l-'ulūmi al-sīasiyyati 8(1. (<file:///Users/najatalaqad/Downloads/2115-008-001-027.pdf>)

sirḥānu 'adnānu 'ibrāhīmu wafayyāḍun maḥmūd 'ibrāhīm wasādātīn muḥammadu muḥammadīn (2018). almaṣādiru al'irādiyyatu lil-iāltizāmi al'aqdu al-taṣarrufu aliānfirādiyyu jāmi'atu al-shāriqati salāmatu 'aḥmadu 'abdi alkarīmi (2008). qānūnu al'aqdi al-dawliyyi mufāwaḍāti al'uqūdi al-dawliyya#i- qānūnu al'irādati wa'azimmatuhu dāru al-nahḍati al'arabiyyati

- sa'adā'un hāshimu maḥmūdun (2022). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā aljawānibi almawqūdū'iyyati lil-'aqdi al-dawliyyi- dirāsatan muqāranatan mijallatu alḥuqūqi wa-l-'ulūmi al'insāniyyati 15(2.(<https://search.mandumah.com/Record/653600>
- al-shāfi'iyyu thāmiru dāwud 'bwd (2020). dawru al'irādati fi taḥdīdi aliākhtiṣāṣi al-tashrī'iyyi fi al'aqdi al-dawliyyi almarkazu al'arabiyyu lil-nashri wa-l-tawzī'i
- 'izzu al-dīni 'abdu alwāfi (2008). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi 'alā aliāltizāmāti alit'iaaqdiyyati] risālatu miājastyr jāmi'atu juyjala <https://www.scribd.com/document/592996156/> 'uqūdu-altijārati-aldawliyyati
- 'affiyyun 'aḥmadu sayyidin (2017). 'uqūdu al-tawzī'i fi alqānūni al-dawliyyi alkhāṣṣi] risālatu miājastyr ghayru manshūratin jāmi'atu alqāhirati
- 'affiyyun 'aḥmadu 'abū almajdi (2020). alqānūnu alwājibu al-taṭbīqi ḥimāyatan lil-mustahliki fi 'uqūdi almushārakati al-zimniyyati mijallatu al'ulūmi alqanwinnayi wa-l-iaqtiṣādiyyati 62(1.(<https://search.mandumah.com/Record/1293608>
- al'anaziyyu zīadu khalīfin (2016). mabda'u ḥurriyyati al'aṭrāfi fi akhtiāri alqānūni alwājibi al-taṭbīqi 'alā 'uqūdi al-tijārati al-dawliyyati wafqan limabādi'i mu'utamari lāhiāy (2015). mijallatu jāmi'ati al-shāriqati lil-'ulūmi al-shar'iyyati wa-l-qianwinnayi 13(2 .(https://www.sharjah.ac.ae/ar/Research/spu/JournalSLS/Documents/mjld/13_Issue2/13.pdf
- alfatalāwiyyu 'aḥmadu jallābin wa muḥammadun kurāru 'abbūdin (2020) taḥdīdu alqānūni alwājibi al-taṭbīqi 'alā 'uqūdi alkhidamit alḥadīthati mijallatu alkūfati lil-'ulūmi alqānūniyyati wa-l-siāsiyyati 13(47 (<https://search.mandumah.com/Record/653600>
- alfadlu 'abdu al-salāmi wa al-'atūmu nu'aymu 'alī (2019) manhaju al-'ādā'i almumayyizi fi taḥdīdi qānūni al'aqdi al-dawliyyi mijallatu 'ulūmi al-sharī'ati wa-l-qānūni jāmi'atu alyarmūki 46(1.(https://www.researchgate.net/publication/337337978_mnhj_alada_almmyz_fy_thdyd_qanwn_alqd_aldwly
- muḥammadun nashwā 'aḥmadu (2021). ḥimāyatu al-rusūmi wa-l-numāadhji al-ṣinā'iyyati fi alqānūni al-dawliyyi alkhāṣṣi] risālatu dukatwarāh jāmi'atu al-shāriqati https://uos-theses.sharjah.ac.ae/Files_Pool/Theses/Flip/1347578/mobile/index.html

The Law Applicable to the Exclusive Distribution Contract in Accordance with the UAE Law and the 1980 Rome Convention

Najat Sabri Alaqad⁽¹⁾

Nashwa Ahmed Mohamed⁽²⁾

Abstract:

Legislators in most countries have shown significant interest in the will of the contracting parties, believing that contractual freedom serves the interests of the parties and their mutual interests in commercial transactions in general, whether in determining the legal framework of the contract or forming it. Moreover, the increasing importance of exclusive distribution contracts in the economic field makes it necessary to examine the law applicable to exclusive distribution contracts to access the rules of private international law that address their subject matter. It is also necessary to determine whether these rules are the same as those addressing international commercial contracts in general, or whether exclusive distribution contracts, due to their importance, deserve special attention and a different treatment. We have found that the Emirati legislator has followed the approach of European legislation in subjecting exclusive distribution contracts to the law of will, contrary to the mandatory law in the absence of the parties' will by imposing rigid attribution rules that may not be suitable for both general contracts and exclusive distribution contracts. As researchers, we recommend that the UAE legislator follow the European legislator in adopting a flexible attribution principle in the absence of the parties' will.

Keywords: Exclusive distribution contract, Applicable law, Principle of will law, Distinguished performance, Habitual residence.

(1) College of Law - University of Sharjah (Sharjah - U.A.E.)
najat.alaqad@gmail.com

(2) College of Law - University of Sharjah (Sharjah - U.A.E.)