



المجلة السياسية والدولية

اسم المقال: الشركات متعددة الجنسيات وبرامج الخصخصة في الاقتصاديات النامية (تحليل تجربة البرازيل)

اسم الكاتب: م.م. يوسف عفتان عبد الله

رابط ثابت: <https://political-encyclopedia.org/library/2152>

تاريخ الاسترداد: 2026/06/05 10:57 +03

الموسوعة السياسية هي مبادرة أكاديمية غير هادفة للربح، تساعد الباحثين والطلاب على الوصول واستخدام وبناء مجموعات أوسع من المحتوى العلمي العربي في مجال علم السياسة واستخدامها في الأرشيف الرقمي الموثوق به لإغناء المحتوى العربي على الإنترنت. لمزيد من المعلومات حول الموسوعة السياسية - Encyclopedia Political، يرجى التواصل على info@political-encyclopedia.org

استخدامكم لأرشيف مكتبة الموسوعة السياسية - Encyclopedia Political يعني موافقتك على شروط وأحكام الاستخدام المتاحة على الموقع <https://political-encyclopedia.org/terms-of-use>

تم الحصول على هذا المقال من الصفحة الخاصة بالمجلة السياسية والدولية على موقع المجلات الأكاديمية العلمية العراقية ورفده في مكتبة الموسوعة السياسية مستوفياً شروط حقوق الملكية الفكرية ومتطلبات رخصة المشاع الإبداعي التي ينصوي المقال تحتها.



الشركات متعددة الجنسيات وبرامج الخصخصة في الاقتصاديات النامية (تحليل تجربة البرازيل)

م.م. يوسف عفتان عبد الله (*)

المقدمة:

١. شهد العالم منذ ثمانينات القرن العشرين تحولات اقتصادية امتدت لتشمل الاقتصاديات النامية والبلدان المتحولة من النهج الاشتراكي إلى الرأسمالي كما في أوربا الشرقية، فقد كان توسع النهج الرأسمالي ليشمل دول العالم كان لا بد إن يقترن بتحويلات جديدة على صعيد هذه البلدان لتكون بيئة جديدة ملائمة للقوى الاقتصادية الرأسمالية التي بدأت تعمل جاهدة على تهيئة هذه البيئة بما يتلاءم وتوجهاتها الاقتصادية واستراتيجياتها الاستثمارية بنفس الاتجاه وخلال السنوات الثلاثين الماضية حدث تحولا كبيرا في مواقف الحكومات النامية تجاه الشركات متعددة الجنسيات والاستثمارات الأجنبية المباشرة. فبعد ان كانت هذه الخلافا ت نظر للشركات الأجنبية كتهديد وتعتبر أنشطتها غير مرغوب بها على أراضيها عملت هذه الحكومات على تقييد حريتها وتحديد استثماراتها عن طريق مجموعة من القيود بل هناك من الحكومات من تجاوزت إلى حد تصفية وجود هذه الشركات وأتمت مشاريعها وحولتها إلى شركات حكومية تحت مسمى القطاع العام الذي يعمل بأشراف مباشر من الحكومة. عملت الحكومات النامية منذ - على بلورة أكثر من تغييرا في أنظمة وقوانين التعامل مع الاستثمار الأجنبي من اجل خلق وبلورت بيئة جديدة مواتية له.

٢. ومن السياسات الجديدة التي اتبعتها البلدان النامية وحكوماتها هي برامج الخصخصة التي تتعلق ببيع منشآت القطاع العام وتحويل ملكية المشاريع التابعة للدولة إلى القطاع الخاص وهكذا سياسات كانت لا بد إن تثير تساؤلات حول الأسباب التي دفعت الاقتصاديات النامية إلى تبني برامج (الخصخصة) رغم إن الكثير من هذه الدول كانت مصره على تأميم الكثير من المشاريع التي تديرها الشركات الأجنبية خاصة في سنوات السبعينات من القرن الماضي وهل إن خصخصة القطاع العام وتصفية المشاريع الحكومية كان بدافع اقتصادي أم انه مجرد ترضية سياسية لأطراف خارجية؟

٣. الشركات المتعدية الجنسيات هي الطرف الأكثر خسارة من سياسات التأميم في سنوات السبعينات هل لها دور في إلغاء هذه السياسات وهل لها دور في فرض برامج الخصخصة وتصفية المشاريع الحكومية ذات الجدوى الاجتماعية والاقتصادية؟

هذه التساؤلات مثلت فحوى (مشكلة الدراسة)

أما فرضيات الدراسة فهي:

الفرضية الأولى: إن تبني الحكومات النامية لبرامج الخصخصة كان لقناعة هذه الحكومات بان هذه البرامج ستساعد الاقتصاد الوطني بحل مشاكله وكذلك تبني هذه البرامج كانت بسبب ضغوطات من أطراف خارجية أهمها البنك والصندوق الدوليين.

(*) كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة بغداد.

الفرضية الثانية: إن الشركات متعددة الجنسيات (المتضرر الأكثر من سياسات التأمين) تعمل وبالتعاون مع الولايات المتحدة والمؤسسات الاقتصادية المالية وخاصة البنك الدولي وصندوق النقد الدولي بفرض سياسات المخصصة على الاقتصاديات النامية مقابل الحصول على القروض والمنح الدولية.

الفرضية الثالثة: عملت الحكومات الوطنية النامية على تبني برامج المخصصة لتحقيق الأهداف الآتية:

محاولة جذب الاستثمارات الأجنبية التي أصبحت مؤشر على نجاح الأداء الاقتصادي.
طمأنة الشركات والمستثمرين الأجانب بان الاقتصاد الوطني ينتهج الرأسمالية كإيديولوجية.
محاولة الاستمرار في الحصول على القروض من المؤسسات المالية الدولية التي تعتبر المخصصة شرطا أساسيا عند طلب القرض.

المبحث الأول

مكانه وإمكانية الشركات متعددة الجنسيات

٤. شهدت البلدان النامية وجود تحول في نظرتها وسلوكياتها تجاه الشركات متعددة الجنسيات، فالسنوات ما قبل الثمانينات من القرن الماضي كانت العديد من السياسات الاقتصادية في البلدان النامية تعتبر الشركات متعددة الجنسيات خطرا أو على الأقل مهددا للاقتصاديات النامية وخاصة الاشتراكية لذلك عملت على تقييد حركتها وفرضت القيود والقوانين التي تحدد من استثماراتها بل تعرضت العديد من المشاريع التابعة للشركات المتعدية الجنسيات إلى سياسات التأمين التي حولتها إلى مؤسسات قطاع عام تابعة لحكومات هذه البلدان خاصة في (مصر، العراق، تشيلي) وغيرها من البلدان، لكن منذ منتصف الثمانينات من القرن العشرين حدث تحول كبير في السياسات الاقتصادية في البلدان النامية تجاه الشركات متعددة الجنسيات لتعمل على جذبها ومنح الفرص الاستثمارية أمامها فمثلا خلال الفترة منذ (-) نجد إن هناك أكثر من تغييرا في الأنظمة والقوانين الحكومية تتعلق بالاستثمار تتضمن إجراءات ذات صلة بتهيئة بيئة مؤاتية لاستثمارات الشركات متعددة الجنسيات وتذليل العقبات أمام أنشطتها وألغت سياسات التأمين التي بلغت ذروتها في سنوات السبعينات. بل أصبح اليوم أهم ركيزة في سياسات جذب الشركات متعددة الجنسيات هو خصخصة مؤسسات القطاع العام التي أتمت سابقا والتي كانت في أغلبها تابعة لشركات عالمية ولكن عودة الشركات متعددة الجنسيات إلى الاقتصاديات النامية التي خرجت منها مسبقا يتطلب الحديث عن مكان ودافع قوة هذه الشركات عالميا كنقطة أولية على طريق تفسير سلوكياتها الاقتصادية.

٥. ويرى تقرير الاستثمار العالمي (للعام) إن أكثر من ثلثي تدابير سياسات الاستثمار المعلن عنها في عام كانت في مجال تحرير وترويج الاستثمارات الأجنبية المباشرة وكان ثلثي التدابير المتخذة في العام كان يندرج ضمن اللوائح التنظيمية والقيود المتصلة بالاستثمار الأجنبي والترحيب بالشركات متعددة الجنسيات^(١).

أولا: المكانة الاقتصادية للشركات متعددة الجنسيات

٦. يشهد العالم اليوم تنامي القوة الاقتصادية للشركات متعددة الجنسيات فمقارنة إمكانات هذه الشركات العالمية مع بعض الدول نجد مثلا إن الناتج القومي الإجمالي (حسب تقرير التنمية البشرية) لشركة جنرال موتورز بلغ () مليار وحصلت شركة متسويشي على () مليار بينما رويال دويتس شل حصلت على مليار أما الترويج

^(١) الانكساد: تقرير الاستثمار العالمي (:) عرض عام أشكالا لإنتاج الدولي والتنمية غير القائمة على المساهمة في رأس المال، الأمم المتحدة، نيويورك، (-) .

هي دولة أوروبية متقدمة حصلت على () والسعودية وهي أكبر مصدر للنفط في العالم حصلت على () مليار و جنوب أفريقيا حصلت على مليار⁽¹⁾

٧. وترى بعض الإحصائيات الصادرة من الانكناد إن هناك أكثر من () ألف شركة متعددة الجنسية وما يقارب () ألف شركة تابعة في أرجاء العالم، وتمتلك هذه الشركات قدرات اقتصادية ومالية مهمة إذ توظف أكثر من () مليون شخص. وبلغت مبيعاتها أكثر من تريليون دولار خلال العام وهو مبلغ يعادل الضعف من قيمة الصادرات العالمية خلال عام وتستحوذ الشركات المنتسبة على عشر الناتج المحلي الإجمالي العالمي وعلى ثلث الصادرات العالمية⁽²⁾.

ولعل ابرز الإحصائيات الحديثة حول أكبر شركة متعددة الجنسيات (غير مالية) في العالم للعام تشير مثلاً.

إن شركة جنرال الكترك Gene al Electic وهي شركة متعددة الجنسيات مقرها في الولايات المتحدة بلغت أصولها . مليار دولار وجاءت شركة جنرال الكترك في المرتبة الأولى من بين أكبر مئة شركة متعددة الجنسيات في العالم حسب الانكناد للعام .، وجاءت بعدها شركة رويال دويتس شل وهي شركة بريطانية متخصصة بالبترو ل إذ بلغت أصولها . () مليار دولار وجاءت في المرتبة الثالثة شركة فودافون وهي مجموعة بريطانية متخصصة بالاتصالات إذ بلغت أصولها . () مليار، هكذا يتبين إن أول ثلاثة شركات متعددة الجنسيات في العالم كانت أصولها قد بلغت . تريليون دولار (انظر الجدول رقم () . بينا إن مبيعات الشركات الثلاثة الأولى في العالم قد بلغ () مليار دولار تقريبا لعام . (انظر الجدول رقم ()، وبالنسبة للعمالة فقد أشارت الإحصائيات إلى إن عدد العمال التابعين لشركة جنرال الكترك بلغ : ألف موظف أما شركة رويال دويتس شل بلغ () ألف وشركة فودافون بلغ عدد موظفيها . : ألف، أي إن مجمل أعداد الموظفين في الشركات الثلاثة الكبرى تجاوز () ألف موظف⁽³⁾.

جدول ()

أكبر شركات متعددة الجنسيات في العالم (غير مالية) للعام . (مليارات الدولارات)*

()	الشركة	البلد الأم	القطاع	الأصول	المبيعات	العمالة
١.	جنرال الكترك	الولايات المتحدة	الكترنيات	.	()	()
٢.	رويال دويتس شل	بريطانيا	بترو ل	()	()	: .
٣.	فودافون	بريطانيا	اتصالات	()	: .	: .
٤.	برنش بترو ليوم	بريطانيا	بترو ل	()	()	: .
٥.	تويوتا	اليابان	السيارات	()	()	()
٦.	أكسون موبيل	الولايات المتحدة	بترو ل	()	()	: .
٧.	توتال	فرنسا	بترو ل	()	()	: .
٨.	.	ألمانيا	كهرباء، غاز، ماء	()	()	: .
٩.	الكترك دي فرنس	فرنسا	كهرباء، غاز، ماء	()	: .	()

⁽¹⁾ برنامج الأمم المتحدة الإنمائي: تقرير التنمية البشرية () . الأمم المتحدة، نيويورك، . . .

⁽²⁾ الانكناد: تقرير الاستثمار العالمي () . عرض عام الشركات عبر الوطنية والقادرة التنافسية والتصديرية الأمم المتحدة، نيويورك، . . .

⁽³⁾ مجمل الإحصائيات مأخوذة من الانكناد، الإحصائيات المتعلقة بالشركات متعددة الجنسيات (أكبر شركة)، موقع الانكناد

ثانيا : مؤشر تعدي الجنسية (عبر الأوطان) T asnality index

٨. يشهد العالم بروز ظاهرة عبور القومية وهي ظاهرة اقتصادية عالمية أكثر ما ارتبطت بالشركات متعددة الجنسيات نتيجة التطور والتجدد والتوسع في قوى الإنتاج العالمي التي لم تعد ترتبط بحدود وطنية أو حتى إقليمية.

٩. وهناك من يرى إن ظاهرة تعدي أو عبور الجنسية تشتمل على الطبيعة الحركية للشركات متعددة الجنسيات وسواء كان هذا المبدأ هو نتيجة أو استجابة لدوافع حركة رأس المال أو كان استجابة لظروف البيئة المتاحة في خارج إطار الاقتصاد الوطني، فأن هذا المبدأ أدى إلى تطور مهم في الاقتصاديات المتقدمة^(١)

١٠. بل إن هذا النطاق العالمي أصبح ميدانا مهما للشركات الكبرى فظاهرة الاندماج بين الشركات الأمريكية واليابانية والشركات الانكليزية مع الهولندية والبنوك الفرنسية مع الكورية الجنوبية تؤكد حقيقة تحلي الشركات متعددة الجنسيات شيئا مشينا عن الأسس الوطنية التي نشأت عليها^(٢)

١١. هكذا أصبح مؤشر (عبر الأوطان) من الظواهر المهمة التي تعكس حقيقة مكانه وانتشار دور الشركات متعددة الجنسيات وهذا ما دفع الانكتاد Unctad إلى بلورة وتبني مقياس (مقياس عبر الأوطان) (T asnality index) واعتمدت الانكتاد هذا المقياس في تركيب أكبر : شركة في العالم ووفقا للتقارير الصادرة عنها خاصة (تقرير الاستثمار العالمي)

وهذا المقياس يتم تحديده من خلال الجوانب الآتية:

(منظور النشاط) أي أهمية النشاط الخارجي (الأجنبي) ويقاس من خلال الانتشار الجغرافي ومظاهرة ودرجة اندماج عمليات الإنتاج. التنسيق والاتفاق بين مدراء الفروع ومكان الفرع التابع للشركة الأم وقدرة المدراء وخبرتهم الدولية.

١٢. التوسع والانتشار في مختلف أقاليم البلد المضيف ويتم احتساب هذا المؤشر من خلال احتساب متوسط معدلات المتغيرات الآتية: (الأصول الأجنبية إلى إجمالي الأصول، المبيعات الأجنبية إلى إجمالي المبيعات، والعمالة الأجنبية إلى إجمالي العمالة) ومن خلال جمع النسب الثلاثة (الأصول الأجنبية، المبيعات الأجنبية، العمالة الأجنبية) وأحيانا تلجأ الانكتاد إلى تقديم تصنيفات لأكبر مئة شركة متعددة الجنسيات في العالم وفقا للأصول الخارجية وهذا ما اعتمده فعلا في تصنيف الشركات لعام^(٢).

المبحث الثاني

وسائل لشركات متعددة الجنسيات في خصخصة الاقتصاديات النامية

١٣. تعمل الشركات متعددة الجنسيات في إطار قوى اقتصادية دولية جديدة خاصة التطورات التي عكستها العولمة كظاهرة اقتصادية، ولما كان تعظيم الربحية هو الهدف الأساس من تنامي استثمارات الشركات العالمية فأن هذه الاستثمارات لا يمكن أن تتوسع وتدخل في أنظمة اقتصادية جديدة بدون إستراتيجية واضحة المعالم خاصة وان كثيرا من الاقتصاديات النامية كانت تمثل سابق (بيئة عدائية) للشركات الأجنبية، خاصة بعد أن تم تأمين الكثير من هذه الشركات تتحول

^(١) محمد السيد سعيد: الشركات عابرة القومية ومستقبل الظاهرة القومية بسلسلة عالم المعرفة، الكويت، :

^(٢) الانكتاد Unctad هي مختصر لمؤتمر الأمم المتحدة للتجارة والتنمية United nation conference on trade and Development.

^(٣) يمكن مراجعة الإحصائيات الواردة في الموقع الالكتروني للانكتاد www.Unctad.org

إلى مؤسسات حكومية. هذه المستحقات تتطلب تهيئة بيئة جديدة مؤاتية لعمل الشركات متعددة الجنسيات بحيث نؤمن على استثماراتها وتنقل أرباحها إلى البلد الأم ولا توجد أي مخاطر على أنشطته التجارية والصناعية والمالية.

١٤. الرؤية الجديدة للشركات متعددة الجنسيات تجسدت بما يسمى (توافق واشنطن) وهو مجموعة من الاتفاقيات غير الرسمية عقدت خلال الثمانينات والتسعينات من القرن العشرين بين كبرى الشركات متعددة الجنسيات وبين المؤسسات والبنوك المالية وبنك الاحتياط الأمريكي والبنك الدولي وصندوق النقد الدولي، ويقضي التوافق بتطبيق قواعده على أي اقتصاد في العالم وبالتالي يمكن تحقيق أسرع تحرير لجميع الأسعار والرساميل والخدمات وتعد الخصخصة ابرز مبادئ توافق واشنطن الذي تضمن المبادئ الآتية:^(١)

التحرير السريع والكامل للأسواق المالية.

المساواة بين الاستثمارات الوطنية والأجنبية.

إلغاء القطاع العام.

إلغاء القوانين المقيدة للاقتصاد الوطني

حماية الملكية الخاصة.

الحد من عجز الموازنة.

إلغاء الدعم للسلع الغذائية.

١٥. ويرى (الدكتور منير الحمش) إن فكرة توافق واشنطن هي (رفع الحكومة عن الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية وان يقتصر دورها على الأمن الداخلي والعلاقات الخارجية والقضاء)^(١)

١٦. هذا التوجه الجديد للشركات متعددة الجنسيات جاء كنتيجة المخاوف التقليدية من (المصادر هاو التأميم) لذلك تعمل هذه الشركات ليس فقط على تأمين مناخ استثماري لها وإنما تعمل على إيقاف عمليات التأميم وإلغائها تماما لذلك نجد اليوم أكثر من (بلد في العالم يبيع ممتلكاته الحكومية إلى مستثمرين محليين وأجانب وبيع المؤسسات خصخصة المشاريع يتم بالتنفيذ بين الشركات العالمية والحكومية والرأسمالية وخاصة الولايات المتحدة والمؤسسات الاقتصادية الدولية.

١٧. لذلك نجد إن هناك وسيلتين مهمتين في فرض برامج الخصخصة على الاقتصاديات النامية وهي الإمكانات المالية والاقتصادية لشركات متعددة الجنسية وبالتنسيق مع البلد الأم وome Count y والوسيلة الثانية هي المؤسسات الاقتصادية الدولية.

أولاً: القوة الاقتصادية للشركات متعددة الجنسيات وللبلدان الأم.

١٨. لقد شهد العالم خلال العقدين الآخرين من القرن العشرين ازدياد حركة رؤوسا لأموال للبنوك والشركات العالمية وأصبحت تتحرر شيئاً من القيود التقليدية وأصبحت الشركات الكبرى تنقل أموالها من إقليم إلى آخر ومن دولة إلى أخرى وبنفس الوقت فأن ضخامة الإيرادات السنوية لهذه الشركات إذا كانت مبيعات أكبر شركات متعددة الجنسيات حسب إحصائيات العام كالأتي (اكسون موبيل) مليار، رويال دويتش شيل) ، جنرال موتورز) ، بريتش بترولوم (٢) (

١٩. من جهة أخرى عملت الشركات متعددة الجنسيات على توظيف قدرات بلدانها الأم من اجل بلورت بيئة جديدة في البلدان المضيفة، فمثلا العلاقة بين الشركات الأمريكية والحكومة الأمريكية واضحة وأكثر الأمثلة وضوحاً هو النموذج

^(١) جان زيغلر: سادة العالم الجدد، مركز دراسات الوحدة العربية، بيروت، (

^(٢) منير الحمش ((الشركات متعددة الجنسيات - منظمة التجارة العالمية - مؤسستا بريغون وودز وفرضي جدول أعمال اقتصادي وسياسي على الدولة الوطنية)) في احمد براقوي وآخرون: الدولة الوطنية وتحديات العولمة و مركز البحوث العربية والأفريقية القاهرة، (

العراقي، فالعلاقة بين كبار الموظفين الحكوميين والحزبيين وحتى الوزراء في الولايات المتحدة مع شركات إعادة الأعمار في العراق خاصة شركة بكتل وشركة هالبيرتون. فقد هيئت الحكومة الأمريكية كل السبل المتاحة لعمل هذه الشركات في العراق رغم كل المخاطر والتهديدات بعد العام . ولعل دور الولايات المتحدة في نشر وفرض سياسات الخصخصة واضحة في العراق ومصر وتشيلي وماليزيا واندونيسيا وغيرها من الدول. إن العلاقة بين الشركات متعددة الجنسيات وحكوماتها تعكس روابط مهمة فعلى سبيل المثال ففي ميدان التجارة التكنولوجية المتقدمة فأن التنافس بين الولايات المتحدة واليابان وأوروبا وكل من هذه الدول تقف ورائها شركات علاقة كل واحدة وتدفع بلدها الأم من اجل الحصول على تنازلات وامتيازات من باقي الدول وعلى حساب الشركات الأخرى، فالشركات الأمريكية ترى إن الشركات اليابانية والأوربية هي المتحديات لها خاصة في مسألة الوصول إلى أسواقهم، فاحتياز حواجز السوق الياباني صعبة جدا، لذلك استغلت الشركات الأمريكية، مكانة حكوماتها من اجل الضغط الشديد على الحكومة اليابانية لإعطاء تسهيلات أمام دخول الشركات الأمريكية⁽¹⁾

ويرى احد مستشاري شركة (Exxon) وهي كبرى الشركات لأمركية. المساهمة في شركة اراسكو بقوله إن أصحاب الشركات العملاقة يشكلون قوة سياسية نافذة في بلدهم وهم يلجأون إلى استخدام السلطة الاقتصادية والسياسية والعسكرية لدولهم لتقسيم مصالحهم الاقتصادية في التنافس مع الشركات متعددة الجنسيات التي مقراتها في الخارج والتي هي مدعومة بدورها من حكوماتها والدولة في كل بلد تخضع لسيطرة مجموعة حاكمة أوسع تسعى إلى استخدام شركات معينة كوسيلة لتقسيم مصالح هذه المجموعة⁽²⁾

٢٠. فدور الحكومة الأمريكية والضغطات التي مارستها على الحكومة الروسية من اجل بيع وتصفية القطاع العام فيها بعد تفكك الاتحاد السوفيتي كان واضحا خاصة في سنوات التسعينات إذا اشترطت الحكومة الأمريكية على نظيرتها الروسية بيع المؤسسات والمشاريع التابعة لها (الخصخصة) مقابل استمرار تقديم المساعدات في الجوانب المختلفة وهذا أدى إلى بيع الشركات المملوكة للدولة في روسيا بطريقة سريعة وغير مدروسة بل ذهب الكثير من الخبراء الاقتصاديين للقول بان خصخصة القطاع العام في روسيا كان قد يحدث بطريقة غير شفافة وكثير المشاريع التي تتجاوز قيمتها المليارات بيعت بمئة أو مئتين مليون دولار فضلا عن القائمين بعملية بيع القطاع العام الروسي قد اهتموا بالفساد لصالح شركات أجنبية ومحلية كانت تشتري المشاريع العامة بأسعار لا تتناسب وقيمتها الحقيقية.

ثانيا: المؤسسات الاقتصادية الدولية.

في ظل العولمة (Globalization) أصبحت الأطراف الاقتصادية الأقوى دليل هي الشركات الكبرى والدول الرأسمالية وخاصة الولايات المتحدة والمؤسسات الدولية كالبانك الدولي وصندوق النقد الدول ومنظمة ألتجاره العالمية.

وهذه الأطراف عملت على بلوره مبدأ ينظم البيئة الجديدة عالميا إمام المستثمرين ألا وهو مبدأ (حكومة الحد الأدنى، الأسواق الحرة) وهذا المبدأ تبلور في إطار ما يسمى (توافق واشنطن) (وما بعد توافق واشنطن) الذي تم بين أطراف العولمة (الولايات المتحدة) والشركات متعددة الجنسيات والمؤسسات الدولية العالمية والاقتصادية والتجارية.

يقدم صندوق النقد قروضا إلى الدول التي تعاني من أزمات مالية في حدود حصتها إما الحصول على قروض كبيرة فعلى البلدان النامية إن تخضع لشروط الصندوق من خلال تنفيذ حزم من السياسات الاقتصادية والمالية. وهكذا

⁽¹⁾ لورا داندريا تايسون: من يسحق من الصراع التجاري في صناعات التكنولوجيا العالمية ترجمة لمبد الحميد محبوب الدار الدولية الظاهرة - - :

⁽²⁾ جعفر الشيخ عبدا الله. ارامكو النفط الاستعمار دار الجزيرة لندن

ف تنفيذ شروط الصندوق سيودي إلى حصول الاقتصاد النامي على ما أدرج على تسميته (شهادة حسن سير وسلوك) يستطيع من خلالها التأمل مع باقي المؤسسات^(١).

سياسات صندوق النقد الدولي تتركز على الأتي:

إجراءات ميزان المدفوعات وتتضمن:

تخفيض قيمة العملة الوطنية.

تحرير الاستيراد.

إلغاء الرقابة على الصرف الخارجي.

إجراءات الموازنة العامة:

أ- تخفيض الإنفاق العام

زيادة الضريبة

إلغاء الدعم الحكومي للسلع الأساسية

إجراءات السياسة النقدية:

ب- الحد من عرض النقود

تنمية السوق المالي

تقويم أسعار الفائدة

تكوين احتياطي لسداد الدين.

أما البنك الدولي فقد تبنى سياسات أهمها تحسين الاستثمار وفتح المجال أمام المشاريع المشتركة وتقديم ضمانات لعمل الاستثمار الأجنبي وتصفية القطاع العام ونزع مضمونة الاجتماعي وبذلك يكون تأثير البنك الدولي واضحاً في الاقتصاديات النامية إذا أصبحت دعوات التكيف والتثبيت والإصلاح الاقتصادي والخصخصة هي الأكثر رواجاً في تعامل هذه البلدان ولا يمكن الحديث عن دعمها لأي اقتصاد نامي دون الحديث عن التزامات هذه الاقتصاديات بالشروط المذكورة ومنها خصخصة القطاع العام^(٢)

٢١. والأكثر الإشكاليات التي يواجه الاقتصاديات الناصية خاصة الفقيرة أو المتحولة من النظام الاشتراكي إلى اقتصاد السوق أو التي تعاني من أزمة دين هو رؤية البنك الدولي وصندوق النقد إذ يرى كلا المؤسسات إن أزمة المديونية الخارجية في الكثير من الاقتصاديات الناحية هي أزمة إفلاس أي من عدم مقدرتها على الوفاء بهذا الدين لاحقاً ولا مستقبلاً، لذلك قدمت هذه المؤسسات رؤية خطيرة هي تحويل الدين إلى أصل إنتاجي في البلد المدين خاصة وأن الاقتصاديات الناحية تملك قطاعات ومشاريع عامة ومؤسسات ومواني ومطارات يمكن إن تتخلص من دينها مقابل إعطاء بعضها للإطراف المدنية وهذه الرؤية طبقت في المكسيك والأرجنتين وشيلي والبرازيل ونيجيريا والسودان والفلبين وزامبيا. هكذا أصبحت سياسات الخصخصة أهم الآليات التي تستخدمها المؤسسات الاقتصادية الدولية لتقوية مكانة وأنشطة الشركات متعددة الجنسيات^(٣)

^(١) مير الحمش الشركات متعددة الجنسية- منظمة التجارة العالمية مؤسستا بريتون وودز وفرض جدول أعمال اقتصادي وسياسي على الدولة الوطنية مصدر سبعة ذكره ص (-)

^(٢) رمزي زكي: الليبرالية المستيدة، سيناء للنشر الظاهرة -

^(٣) رمزي زكي: محنة الديون وسياسات التحرر في دول العالم الثالثة وار العالم الثالث الظاهرة.

المبحث الثالث

تحليل تجربة الاقتصاد البرازيلي

٢٢. قادت عمليات التحرير الاقتصادي المترافقة مع التقدم في مجال الاتصالات ووسائل النقل إلى تزايد لكامل الأسواق العالمية وكان للاستثمار الأجنبي دررا مسرعا في عملية التكامل من خلال المساعدة في ربط أسواق رأس المال والعمل وزيادة الأجور. وقد استندت الشركات متعددة الجنسيات إستراتيجية عالمية مستندة في ذلك إلى قدر كبير من التخصيص وتوزيع الأنشطة مستفيدة من الوفرة الكبيرة التي تحققها هذه الإستراتيجية في ظل التوجه إلى نقل الملكية من القطاع العام إلى القطاع الخاص هنا المستثمرون الأجانب يعيدون حساباتهم مع سقوط الحواجز أمامهم^(١)

أولا: مكانة الشركات متعددة الجنسيات في الاقتصاد البرازيلي.

في السنوات الأخيرة من القرن العشرين أصبحت للاستثمارات الأجنبية المباشرة دورا مهما في الاقتصاد البرازيلي يجذبها في ذلك السوق المحلية الكبيرة والموارد الطبيعية خاصة الزراعة فضلا السياسات الحكومية المشجعة للاستثمارات الاقتصادية.

٢٣. شهد التاريخ البرازيلي تواجد وحضور واضح للاستثمارات الأجنبية المباشرة فهناك الكثير من الشركات متعددة الجنسيات تجاوزت آلاف شركة كانت ذات مقرات خارج البرازيل، لذلك عمد الدستور البرازيلي العام إلى تأسيس إجراءات ضد الاحتكار في بعض القطاعات الاقتصادية هذا النهج تغير في عقد التسعينات إذ بدأت الحكومة بعملية تنظيم لنشاط الشركات متعددة الجنسيات حتى أصبحت البرازيلي ثاني أكبر مستقبل للاستثمار الأجنبي المباشر من بين الاقتصاديات الناحية من عا بعد العيني^(١) وكانت الشركات متعددة الجنسيات العاملة في الاقتصاد البرازيلي خلال هذه الفترة بواقع شركة أمريكية و بريطانية و فرنسية و ألمانية و يابانية وكما بين بالجدول أدناه

جدول ()

* أكبر الشركات متعددة الجنسيات الأجنبية العاملة في البرازيل لعام

المبيعات	الصناعة	البلد إلام	الشركة
	سيارات	ألمانيا	فوكس واكن
	سيارات	US	جنرال موتورز
	سيارات	US	فودورازيل
	غذائية	سديسرا	نستله
	كيمياويات	UK هوندا	أند مستر سين
	سيارات	المانيا	مرسيدس بنز
	سيارات	ايطاليا	فيات
	الكترنيات	US	أي بي ام دو برازيل

^(١) عيسى حمد الغزالي "الاستثمار الأجنبي المباشر تعار يف وقضايا " السلسلة دورة تعنى القضايا التنمية في الاقتصاد العربية السنة الثالثة،

كوجيناميكادروس	UK	سكائر	
الكو المينيو	US	تعدين	
شي لدي برازيل	UK هوندا	تسويق	-
كاريفور دي برازيل	فرنسا	تسويق	-
اسو برازيليا	US	تسويق	-
كومبينيا اتلانتيك	US	تسويق	-
تكساكو برازيل	US	تسويق	-
كونكرتيكس اس أي	لوكسبورغ	انشائية	:daoS

٢٤. وبين الأعوام -- -- حصلت البرازيل تقريبا على استثمارات أجنبية لقدر ل مليار كانت (3,8 مليار عام U 3,8 , مليار في , UU مليار في ,)
٢٥.

وخلال هذه الفترة كان هذه الحكومات البرازيلية من خلال جذب للاستثمار هو تحقيق أهداف رئيسية:.

١. تمويل عجز ميزان المدفوعات.

تمويل عجز الموازنة العام من خلال خصخصة شركات القطاع العام.

تحديث قطاعي الإنتاج والخدمات.

٢. ويشير تقرير الاستثمار الأجنبي لعام , إن أكبر الشركات متعددة الجنسيات العاهلة في الاقتصاد البرازيلي (كما مبين في الجدول أدناه) كانت مبيعات أكبر (شركة مايقارب مليار والبلدان إلام للشركات السنة عشر كانت بواقع خمسة شركات أمريكية وثلاثة ألمانية وشركة واحد لكل من اليابان وايطاليا وسويسرا واسبانيا والسويد والمملكة المتحدة؟ وشركة مشتركة لهولندا وبريطانيا، وهذا يدل العلاقة القوية بين الشركات الأمريكية والاقتصاد البرازيلي^(١).

جدول ()

أكبر شركة متعددة الجنسيات عامله في الاقتصاد البرازيلي لعام *

الشركة	البلد إلام	الصناعة	المبيعات
البراس الو مينيو	يابان	معادن	
فلوكس واغن	المانيا	سيارات	
جروب رويال دويتش	هولندا/ بريطانيا	بترو	
البيو برازيليو	US	بترو	
جروب فيات	ايطاليا	سيارات	
جروب تكساسكو	US	بترو	
	US	غذائية	
نستله برازيل	سويسرا	غذائية	
فورد برازيل	US	سيارات	

^(١) unctad: wo ld investment Di ecto (2004), un2004.p 193 n

Unctad. wo ld investment Di ecto, Ibid, p190 *

-	غذائيه	برمودا	بونغ برازيل
-	سيارات	US	برايت موتور
-	كهرباء	اسبانيا	كونوركيو
-	كهرباء	سويد	جروب اريكسون
-	كيمياويات	ألمانيا	باسف برازيل
-	اليات	ألمانيا	سيمنتر
-	سكائر	بريطانيا	جروب بات

لقد أصبحت للشركات متعددة الجنسيات مكان مهمة ودور أساسي في الاقتصاد البرازيلي فمثلا كانت أرباح الشركات الأمريكية للعام - تقدر بالخمسة مليارات إما المبيعات فقد بلغت للعام مليار ثانيا: الخخصة في الاقتصاد البرازيلي.

٣. لقد كانت ثاني اكبر الاقتصاديات النامية المستلمة للاستثمار الأجنبي، بالشكل الذي حصل من الاقتصاد البرازيلي ذا ارتباط قوي مع الاقتصاديات الخارجية أو مثلما كان هناك ارتباط بالاقتصاد العالمي وللشركات دور أساسي في الاقتصاد البرازيلي كان لا بد إن تمارس هذه الشركات دورا في سياسات الخخصة في الاقتصاد البرازيلي

٤. لقد لجأت الحكومات البرازيلية منذ اية ثمانينات القرن الماضي إلى إتباع سياسة الخخصة لتتحول المؤسسات العامة تحت وصاية المؤسسات الدولية والمستشارين المفروضين من البنك والصندوق الدوليتين الذي باعوا مشاريع وشركات القطاع العام إلى شركات أجنبية بمبالغ لا تتناسب وحجمها ومكانتها الإنتاجية. فالأزمات التي يتعرض إليها الاقتصاد البرازيلي يعود بالفائدة على الشركات متعددة الجنسيات. فعند الأزمات " يذهب الوزير إلى واشنطن لطلب تمديد دفع قرض... " بنفس الوقت كان مستشاري صندوق النقد الدولي لاستغلا ليون لمتاعب وأزمات البرازيل يستقطعون جانب من الصناعة أو القطاع العام في ذلك البلد إما الطريقة فواحدة دائما يطلب الصندوق من البرازيليين بيع صناعات أو مواصفات خدمية (تأمين، ضمان، نقل، كهرباء...) في قطاع ذا فائدة وعائد مالي إلى الشركات المستثمرة التي غالبا ما تكون أمريكية أو أوربية إما القطاعات التي ليس لها عائد تترك بيد الحكومة دون الاكتراث لها" (١)

٥. هناك من يرى أن أزمة الديون البرازيلية كانت إحدى أبرز مسببات التي دفعت البرازيل إلى زيادة حجمها نحو الخخصة فلقد بلغت ديون البرازيل ... مليار دولار للعام ... للعام ... مليار للعام ... مليار كانت ... ومنذ عام ... اشتركت البرازيل ... للعام ... للعام ... مليار للعام مليار كانت ... ومنذ عام ... اشتركت البرازيل مع كل شيلي والأرجنتين والمكسيك في تفجير أزمة الديون المصرفية حيث أعلنت هذه البلدان عن توقفها عن دفع الأعباء المستحقة عليها في هذا العام. وتدخلت الولايات المتحدة والبنك الدولي وصندوق النقد الدولي وبنك التسويات الدولية لمحاصرة الأزمة وكان المخرج هو (إعادة جدول الديون) وتقديم قروض جديدة وذلك بسبب المخاوف من امتداد الأزمة لتشمل مناطق أوسع في العالم مقابل ذلك كان على البرازيل إن تنفذ مجموعة من السياسات أبرزها خخصة القطاع العام وتصفية دوره الاجتماعي (١).

٦. إن تصفية القطاع العام وفقا لرواية صندوق النقد الدولي بدأت عام ... في إطار خطة سميت آنذاك (خطر كولر) لقد حاولت البرازيل تقليل الضغط الخارجي عليها خاصة في أزمة القروض، إذ حاول (جوريو داوستر) كبير المفاوضين البرازيليين في قضية الدين أن يقنع الدائنين بان ((مدفوعات الدين يجب أن تكون محدودة بقدرة البرازيل على الدفع))

(١) جان زيغلر: سادة العالم الجدد. مصدر سبق ذكره ص ((-))

(٢) رمزي زكي: صفحة الديون وسياسات التحرر في دول العالم الثالث، مصدر سبق ذكره، ص ((.))

هنا جاء رد اللجنة الاستشارية للمؤسسات والبنوك متعددة الجنسيات خاصة الشركتين الماليتين الأمريكيتين (ستي كروب) (ستي بنك) برفع توصية إلى بقية المؤسسات الدولية بأن لا تقدم قروض إلى الحكومة البرازيلية وأوصى كذلك بعدم توجه بعثة صندوق النقد الدولي إلى البرازيل وخضع الصندوق فعلا لهذه المطالب^(٢)

٧. واتهمت وزير المالية (زيليا كاردوسو دي ميللو) مجموعة السبعة بان الشركات التابعة لها تستعين بالحكومات الأم من اجل الضغط على الحكومات المضيفة Host Count y، إذا لم تخضع هذه الحكومات لرغبة الشركات الكبرى وبسبب هذا الموقف أقيمت (ميللو) وعين (ماركيز موريرا)*. وتشكلت لجنة للدين استطاعت إن تتفق مع (توافق واشنطن) وحصلت البرازيل على قرض بقدر ((مليار دولار) مقابل إن تلتزم الحكومة البرازيلية بتنفيذ حزمة من السياسات أبرزها (التكليف الهيكلي، وخصخصة % من المشاريع العامة، وتقليص الإنفاق والدعم الاجتماعي على إن تنفذ هذه السياسات خلال % شهر^(١)).

٨. بدأت سياسات الخصخصة في البرازيل على مرحلتين الأولى تتعلق بنقل ملكية الحكومة في القطاع الصناعي إلى القطاع الخاص وخاصة في قطاعات التعدين وصناعة الصلب والحديد وصناعة الكيماوي والبتر وكيماويات والأسمدة، وهذه هي أهم الميادين التي تستثمر فيها الشركات الأجنبية. إذ بلغت الاستثمارات في ميدان صناعة السيارات في البرازيل . % وفي قطاع الالكترونيات % % وقطاع الكيماويات والبتر وكيماويات % وبرز الشركات الأجنبية العاملة في هذه القطاعات هي (جنرال موتورز، دايمر نيز، شركة فورد، شركة فيات وشركة فوكس واغن^(٢))

٩. إما المرحلة الثانية فقد شملت قطاعات الخدمات العامة ومنها توليد الطاقة وتوزيعها وخطوط السكك الحديدية والمياه والغاز والمجاري والاتصالات والمؤسسات المالية وكان التوجه من قبل الاستثمارات الأجنبية على هذه القطاعات بعد العجز والفشل الحكومة في مواجهة المشكلات في هذه القطاعات وبالتالي دفعها إلى خصخصتها^(٣).

الاستنتاجات

١٠. إن المتبع لواقع ودور الشركات متعددة الجنسيات في العالم ومن خلال الإحصائيات التي تقدمها مراكز الدراسات المتخصصة أو الوكالات التابعة للأمم المتحدة وخاصة الانكناد تؤكد حقيقة الإمكانات الكبيرة لهذه الشركات والتي جعلت منها طرفا دوليا مؤشرا على كل التفاعلات العالمية والإقليمية وأصبحت تؤثر بشكل أساسي في الخلافات الوطنية وبما يخدم مصالح تلك الشركات فمثلا نجد إن أصول أكبر ثلاثة شركات في العالم (وفقا لإحصائيات الانكناد للعام ::) قد بلغت . تريليون دولار وهي الشركات (جنرال الكترك الأمريكية، ورويال دويتششل البريطانية وفودافون البريطانية) وبلغت مبيعاتها . مليار تقريبا، وتوظف هذه الشركات الثلاثة . موظف، هكذا إمكانات بالمقارنة بالبلدان النامية التي تعاني من مشكلات عديدة ولا تتجاوز ميزانيتها السنوية مليار أو إن لم تكن اقل بكثير في البلدان الفقيرة. هكذا مقارنة تؤثر طبيعة الثانية الذي يمكن إن تحقق الشركات متعددة الجنسيات في الاقتصاديات من جهة أخرى نجد إن الشركات متعددة الجنسيات عملت ومنذ تسعينات القرن الماضي إلى محاولة خلف بيئة استثمارية مؤتية لها ولا تتضمن أية مخاطرة أو تهديدات.

١١. فالتاريخ الاستثماري للشركات الكبرى خاطر في عقد السبعينات أثر حقيقة إن هذه الشركات أكثر ما تتخوف من سياسات المصادر والتأمين التي اتبعتها الحكومات الوطنية لذلك كانت أهم أوليات عمل هذه الشركات في اشد؟

^(١) ميشيل تشو مسو دوفسكي: عولمة الفقر، ترجمة محمد ستجر، مؤسسة سطو . القاهرة، (. . .)
* وهو سياسي برازيلي تخطى بعلاقاته الغربية والدولية وعمل سفيرا للبرازيل في واشنطن وكان له ارتباطات معروفة مع الشخصيات الاقتصاد والمالية ومدراء صندوق النقد الدولي.

^(٢) ميشيل تشومسودوفسكي: عولمة الفقر، مصدر سبق ذكره، ص .

^(٣) عيسى محمد الغزالي ((الاستثمار الأجنبي المباشر، مصدر سبق ذكره، ص (()).

^(٤) المصدر نفسه، ص (()).

الجديدة هذه القضاء على المشاريع العامة وتعليق الدعم الحكومي للقطاعات الغذائية والاجتماعية لذلك أهدمت هذه الشركات كل إمكاناتها من اجل الضغط على الحكومات للتخلي عن نزعات للتأميم والمصادرة بل فرضت عليها برامج المخصصة التي تمثل إحدى الشروط الأساسية المفروضة كل الحكومات الوطنية مقابل دخول الاستثمارات الأجنبية لهذه البلدان برامج المخصصة أصبحت جزءا أساسيا في رؤية الأطراف الرأسمالية في التعامل مع البلدان الناحية وتم التوافق على هذه البرامج بالإضافة إلى التكيف الهيكلي والإصلاح الاقتصادي بين الأطراف الرئيسية الداعية للعمولة وهي الشركات متعددة الجنسيات والدول الرأسمالية وخاصة الولايات المتحدة والمؤسسات الاقتصادية والمالية الدولية وخاصة صندوق النقد الدولي والبنك الدولي ومنظمة التجارة العالمية وتم الاتفاق في المؤتمر المسمى (توافق واشنطن) (ما بعد توافق واشنطن) إذن هناك علاقة تبادلية يبق الشركات الكبرى والولايات المتحدة والمؤسسات الدولية في فرض برامج المخصصة على الاقتصاديات الناحية ولعل مشكلة الديونية الخارجية للبلدان الناحية والأزمات الدورية التي تعرضت لها هذه الدول دفعتها للاقتراض وهنا اشترطت عمليات الإقراض بتبني البلد المقترض مجموعة من السياسات كان أبرزها هي برامج المخصصة وتصفية القطاع العام.

١٢. أما البرازيل فلقد كانت ثاني أكبر الاقتصاديات النامية جذبا للاستثمارات الأجنبية وتؤكد الإحصائيات أن للشركات تواجد مهم في التاريخ الاقتصادي للبرازيل ومن خلال تحليل هذه التجربة ودراسة العلاقة بين الشركات متعددة الجنسيات وبرامج المخصصة في البرازيل يمكن أن نحدد النتائج الآتية

شهد التاريخ الاقتصادي للبرازيل حضور قوي للشركات متعددة الجنسيات والاستثمار الأجنبي المباشر شركة مثل فولكس، وانغني، وجنرال موتورز، وفورد، فيات، لها دور أساس في أداء الاقتصاد البرازيلي وكان للشركات الأمريكية والبريطانية والفرنسية والألمانية دور مهم في الواقع الاقتصادي البرازيلي.

تمتلك الشركات متعددة الجنسيات بفرص استثمارية وبقوة اقتصادية كبيرة في الاقتصاد البرازيلي فقد بلغت مبيعات أكبر : شركة منها للعام (ما يقارب) مليار دولار

هذا نتيجة لسيطرة وتجذر الشركات متعددة الجنسيات الأجنبية في الاقتصاد البرازيلي كان لابد إن تتحول مليارات الدولارات كما رباح لهذه الشركات وتحول البلدان إلى home Gount y وبنفس الوقت منها ارتفعت نسبة جذب الاستثمار لأن هذه الأرصدة تبقى قيد الارتباط بالشركات الأجنبية ويكون العائد المجتمعي فيها ضعيف نسبيا.

كان أداء الاقتصاد البرازيلي جيد ويعود بالفائدة على المستثمرين وخاصة الأجانب إما الحكومة فكانت تقترض من الخارج لتمويل سياساتها الداخلية بالإضافة إلى إن الشركات الأجنبية والمحلية اقترضت من الخارج بضمنان الحكومة البرازيلية منذ الثمانينيات أعلنت البرازيل عن مشكلة الديون وعدم إمكانية سداد الدين ولعل ذلك راجع إلى إن الاستفادة في القرض الخارجية ليتحول إلى إرباح للشركات الأجنبية وحتى المحلية.

استخدمت الشركات متعددة الجنسيات المنتفد في البرازيلي مكانة ودور حكوماتها إلام وخاصة الولايات المتحدة من اجل فرض برامج المخصصة على الحكومة البرازيلية كوسيلة لجذب الاستثمارات من جهة وبيع المنشآت الحكومية سيعود بإيرادات قد تساهم في سد نقص التمويل، وبيع القطاع العام وتصفية سيقنع صندوق النقد الدولي والبنك الدولي بتقديم قروض جديدة لتمويل الاقتصاد البرازيلي.

برامج المخصصة في البرازيلي لم تكن حاجة اقتصادية أو اجتماعية وإنما كانت مجرد حاجة سياسية لإرضاء الولايات المتحدة والشركات متعددة الجنسيات والمؤسسات المالية الدولية مقابل الحصول على قروض جديد ستتحوّل في المستقبل إلى أرباح بيد الشركات متعددة الجنسيات والمستثمرين والأجانب.