



مجلة جامعة تشرين - سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية

اسم المقال: دراسة تحليلية للتحديات الداخلية والخارجية التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا

اسم الكاتب: د. عدنان حضور، كارول الصايغ

رابط ثابت: <https://political-encyclopedia.org/library/4340>

تاريخ الاسترداد: 2025/05/17 00:01 +03

الموسوعة السياسية هي مبادرة أكاديمية غير هادفة للربح، تساعد الباحثين والطلاب على الوصول واستخدام وبناء مجموعات أوسع من المحتوى العلمي العربي في مجال علم السياسة واستخدامها في الأرشيف الرقمي الموثوق به لإغناء المحتوى العربي على الإنترنت.

لمزيد من المعلومات حول الموسوعة السياسية – Encyclopedia Political، يرجى التواصل على info@political-encyclopedia.org

استخدامكم لأرشيف مكتبة الموسوعة السياسية – Encyclopedia Political يعني موافقتك على شروط وأحكام الاستخدام

المتاحة على الموقع <https://political-encyclopedia.org/terms-of-use>

تم الحصول على هذا المقال من موقع مجلة جامعة تشرين - سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية - ورفده في مكتبة الموسوعة السياسية مستوفياً شروط حقوق الملكية الفكرية ومتطلبات رخصة المشاع الإبداعي التي ينضوي المقال تحتها.



دراسة تحليلية للتحديات الداخلية والخارجية التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا

الدكتور عدنان خضور*

كارول الصايغ**

(تاريخ الإيداع 15 / 9 / 2011. قبل للنشر في 8 / 1 / 2012)

□ ملخص □

يهدف هذا البحث إلى تحليل التحديات الداخلية والخارجية التي تواجه قطاع الصناعة السورية، حيث تتمثل التحديات الداخلية، بالتحديات التي تصدر عن المجتمع السوري نفسه والاقتصاد السوري نفسه، وهي: انخفاض دور النفط كمصدر أساسي لتوفير القطع الأجنبي، والزيادة السكانية، إضافةً إلى التحدي التكنولوجي.

أما بالنسبة للتحديات الخارجية التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا فهي تحديات تفرض عليه باعتباره جزءاً من الاقتصاد السوري للعمل بشكل مكثف باتجاه زيادة قدرته التنافسية في الأسواق المحلية والعالمية. وتنتمي هذه التحديات بالعولمة وفرض الاندماج بالاقتصاد العالمي، وتحدي الشراكة السورية الأوروبية، وتحدي زيادة القدرة التنافسية للمنتجات الصناعية السورية عالمياً، إضافةً إلى التحدي الأمني.
وتؤثر هذه التحديات بشكل كبير على القطاع الصناعي في سوريا وفي قدرته على أداء دوره في عملية التنمية.

الكلمات المفتاحية: القطاع الصناعي السوري، التحديات الداخلية والخارجية، العولمة، القدرة التنافسية، الزيادة السكانية، الشراكة السورية الأوروبية، التحدي التكنولوجي، التحدي الأمني.

*أستاذ - قسم الاقتصاد والتخطيط- كلية الاقتصاد الثانية بطرطوس- جامعة تشرين- اللاذقية- سوريا.

** طالبة دراسات عليا (ماجستير)- قسم الاقتصاد والتخطيط- كلية الاقتصاد- جامعة تشرين- اللاذقية- سوريا.

An Analytic Study of The Internal and The External Challenges That Face The Syrian Industrial Sector

Dr. Adnan khadour *
Carol Alsayegh **

(Received 15 / 9 / 2011. Accepted 8 / 1 / 2012)

□ ABSTRACT □

This research aims to analyze the internal and external challenges facing The Syrian Industrial Sector. Internal challenges are those originated by both the Syrian society and the Syrian economy, and these challenges are: the decline in the role of oil as the primary source for the provision of foreign exchange, population growth, and in addition to the technological challenge.

The external challenges are imposed on the Syrian industrial sector as it is a part of the Syrian economy, in order to work intensively to increase its competitiveness in domestic and global markets.

These challenges emerge due to globalization, integration into the global economy, the challenge of the Syrian European partnership, the challenge of increasing the competitiveness of the Syrian industrial products globally, along with the security challenge.

These challenges influence the industrial sector in Syria on a large scale and weaken its ability to fulfill its role in the development process.

Key Words: The Syrian Industrial Sector, Internal and External Challenges, Globalization, Competitiveness, Population Increase, Syrian-European partnership, Technological challenge, Security challenge.

* Associate Professor, Department of Economics and Planning, The second Faculty of Economics in Tartous, University Of Tishreen , Lattakia, Syria.

** postgraduate Student, Department of Economics and Planning, The second Faculty of Economics, University of Tishreen , Lattakia, Syria.

مقدمة:

تواجه سوريا مهمة تاريخية محددة بتطوير الاقتصاد والمجتمع وتنميتهما، وترتبط بهذه المهمة جملتان من التحديات: أولهما الداخلية التي تصدر عن المجتمع السوري نفسه والاقتصاد السوري نفسه وتتصل بمتطلبات تطويرهما وتنميتهما، وثانيها التحديات الخارجية التي تفرض على الاقتصاد السوري العمل المكثف وال سريع لزيادة قدرته التنافسية في الأسواق الداخلية والخارجية. وباعتبار أن القطاع الصناعي في سوريا يعد من أهم القطاعات الاقتصادية، كما أنه يعتبر ركيزة أساسية في الاقتصاد الوطني ومحاجاً للحياة الاقتصادية ومؤشراً هاماً لتطورها، فهو يتأثر بهذه التحديات ويتتأثر قدرته على القيام بدوره بشكل فعال لذلك لابد من تحليل هذه التحديات وتحديد آثارها.

أهمية البحث وأهدافه:

يحتل القطاع الصناعي في اقتصادنا الوطني أهمية كبيرة، وتتبع هذه الأهمية من كونه الركيزة الأساسية للتنمية الشاملة. فهو الذي يمكننا من استثمار ثرواتنا الطبيعية وتحويلها إلى سلع وخدمات تلبي احتياجات ورغبات جميع أفراد مجتمعنا.

وانطلاقاً من أهمية دوره وخطورة المرحلة الاقتصادية والسياسية التي تواجه قطاعنا والتي لم تعد تحتمل الخطأ أو التقصير ولا تسمح بالتعثر أو التخبط، فإن هذا البحث يهدف إلى تحليل التحديات الداخلية والخارجية، التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا والتي تؤثر بشكل كبير على دوره في تحقيق التنمية.

مشكلة البحث:

يواجه القطاع الصناعي في سوريا جملة من التحديات الداخلية التي تتمثل بانخفاض دور النفط كمصدر أساسي لتوفير القطع الأجنبي والزيادة السكانية والتحدي التكنولوجي، كما أنه يواجه جملة من التحديات الخارجية والتي تتمثل بالعولمة وفرض الاندماج بالاقتصاد العالمي، وتحدي الشراكة السورية الأوروبية وتحدي زيادة القدرة التنافسية للمنتجات الصناعية السورية دولياً، إضافةً إلى التحدي الأمني وهذه التحديات بتنوعها لها تأثير كبير على القطاع الصناعي السوري.

فرضيات البحث:

يفترض البحث ما يلي:

- انخفاض دور النفط كمصدر أساسي لتوفير القطع الأجنبي يشكل تحدياً للقطاع الصناعي السوري.
- الزيادة السكانية تعتبر تحدياً كبيراً يواجه القطاع الصناعي السوري من حيث قدرته على خلق فرص عمل.
- التكنولوجيا تشكل تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي السوري من حيث إنتاجه لسلع تنافسية في الأسواق العالمية.
- العولمة بما تعنيه من فرض الاندماج بالاقتصاد العالمي تشكل تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي السوري.
- تشكل الشراكة السورية الأوروبية تحدياً هاماً للقطاع الصناعي في سوريا.
- إن زيادة القدرة التنافسية للمنتجات الصناعية السورية تعتبر تحدياً هاماً يواجه القطاع الصناعي السوري.
- التحدي الأمني يشكل تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي السوري.

منهجية البحث:

يعتمد هذا البحث على المنهج الوصفي التحليلي، القائم على جمع المعلومات وتحليلها حيث تم الاعتماد على أرقام المجموعة الإحصائية في سوريا، والتقارير الاقتصادية العربية.

النتائج والمناقشة:

أولاً: تحليل التحديات الداخلية التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا:

1. انخفاض دور النفط كمصدر أساسى لتوفير القطع الأجنبى:

يلعب قطاع النفط دوراً محورياً في الاقتصاد السوري، وقد نما دور هذا القطاع بشكل جوهري منذ العقد المنصرم، حيث ساهمت الاكتشافات النفطية لشركات عقود الخدمة منذ عام 1984 بتلبية الطلب الداخلي على المشتقات وتحقيق عوائد تصدير بالغة الأهمية خاصة في تمويل الاستثمارات العامة. إلا أن هذا الدور الحيوي يكتنفه الآن العديد من المخاطر على مستوى الموارد النفطية لتحقيق الاكتفاء الذاتي خاصّة مع هبوط إنتاج النفط الخام، مما هو مستجد حالياً هو تناقص موارد النفط بسبب تراجع الإنتاج على الرغم من ارتفاع الأسعار العالمية. حيث تراجع الإنتاج من نحو 600 ألف برميل في تسعينيات القرن الماضي إلى نحو 350 ألف برميل عام 2008، أي أن الإنتاج انخفض إلى النصف وبالتالي انخفضت الإيرادات، كما أن زيادة استهلاك المشتقات النفطية التي ارتفع سعرها أيضاً زاد من عجز الميزان المالي النفطي [1]، ووفقاً لتوقعات بعثة صندوق النقد الدولي، يمكن أن يصل صافي فاتورة استيراد النفط إلى 6 مليارات دولار أي (حوالي 7-8% من إجمالي الناتج المحلي) في عام 2016 [2]، فإذا كانت أسعار النفط المرتفعة عالمياً تساهم في زيادة موارد الدولة من تصدير النفط الخام على الرغم من انخفاض مستويات الإنتاج، فإنها تزيد من نزيف موارد القطع الأجنبي نتيجة لاحتياجات استيراد المشتقات النفطية خصوصاً مادة المازوت والمنتجات البتروكيماوية للقطاعين العام والخاص، وخاصةً أن معدل الطلب على المشتقات يفوق معدل النمو الاقتصادي والسكاني الحاليين [3]. إن إيرادات النفط الحكومية هي دالة لمبيعات النفط المحلية والدولية وأسعارها، وحتى عام 1999 كانت أسعار البيع المحلية للمنتجات البترولية أعلى في المتوسط من الأسعار الدولية ومن ثم كانت الإيرادات الصافية التي تتحققها الحكومة مساوية للإيرادات التي كان يمكن أن تتحقق لها في حالة بيع الإنتاج بالأسعار الدولية مضافةً إليها الضرائب الصافية. واعتباراً من عام 2000 ونتيجة لطفرة أسعار النفط الدولية التي لم تتنقل آثارها الكاملة إلى الأسعار المحلية تزايد الدعم على الاستهلاك المحلي للمنتجات البترولية. وقدر الدعم الصافي بحوالي 3.7% من إجمالي الناتج المحلي في العام 2004. بافتراض ثبات الأسعار المحلية بالقيم الحقيقة وثبات سعر الصرف الحقيقي واستناداً إلى الافتراضات الواردة في تقرير "آفاق الاقتصاد العالمي" تشير توقعات خبراء الصندوق إلى انخفاض الدعم على أسعار النفط من المستوى المتوقع البالغ 6.5% من إجمالي الناتج المحلي في العام 2005 إلى 1.75% من إجمالي الناتج المحلي في 2010 وإلى أقل من 0.5% في 2015 بسبب تقلص الفارق بين الأسعار الدولية والمحلية نتيجة للانخفاض المتوقع في أسعار النفط الدولية في تلك الفترة. كما تشير إلى انخفاض صافي الإيرادات الحكومية من مستوى تقديرى يبلغ 15% تقريباً من إجمالي الناتج المحلي في العام 2003 إلى 8% عام 2010 وإلى أقل من 5% بحلول عام 2020 بسبب التكلفة المترتبة على دعم الأسعار واقترانها بتراجع الإنتاج النفطي والانخفاض المتوقع في أسعار النفط الدولية [3]. أما عن مستقبل إنتاج النفط الخام في سوريا فهناك درجة كبيرة من العموش حول الآفاق المتوقعة لإنتاج الطاقة على المدى المتوسط نظراً لعدم التأكيد مما إذا كانت الاستثمارات

الجارية في أعمال التقيب سوف تسفر عن اكتشافات جديدة وأمام هذا الغموض الشديد ينبغي أن تستند السياسات إلى مستوى الاحتياطيات المثبتة بالفعل مع اعتبار إمكانية العثور على اكتشافات جديدة بمثابة احتمال يفوق التوقعات [3]، وتشير تقديرات الاحتياطات النفطية المثبتة لدى سوريا 3.1 مليار برميل [4]، بينما تقدر حجم احتياطيها من الغاز الطبيعي بين 371 مليار [4]. وبالنسبة للنفط بلغ حجم الإنتاج 600 ألف برميل يومياً عام 1996 ثم انخفض بعد ذلك إلى نحو 450 ألف برميل يومياً في العام 2005 [4]، وطبقاً لوزارة النفط من المتوقع أن يستمر انخفاض إنتاج النفط حتى عام 2016 (بمعدل متوسط قدره 5% سنوياً) حين تصل بعض حقول النفط الناضجة إلى مرحلة النضوب اعتباراً من عام 2025. وبناءً على ما سبق فإن تدني إنتاج وتصدير النفط الخام، بسبب تآكل المخزون النفطي، يشكل تهديداً كبيراً وتحدياً خطيراً للصناعة السورية للتعويض عما يقدمه قطاع النفط للاقتصاد الوطني باعتبارها محرك التنمية. وهذا يثبت صحة الفرضية التي تتصل على أن انخفاض دور النفط كمصدر أساسى للقطع الأجنبي يشكل تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي، وخاصةً أن انخفاض الإنتاج والتصدير النفطي سيؤدي إلى اختلالات في كل من الميزان التجارى، وكذلك فإن بنية الصادرات الإجمالية تظهر وجود سيطرة القطاع الواحد وهو قطاع التعدين الذي يشكل 70% من إجمالي الصادرات وبالتالي فإن انخفاض الصادرات النفطية سيكون له تأثير كبير على الميزان التجارى على المدى المتوسط [5]، مما يقص من موارد الدولة من القطع الأجنبي وموارد ميزانيتها العامة، وهذا بدوره سيهدى بأزمة تضم واحتمال تدهور في سعر العملة، فضلاً عن تأثيره على مشاريع التنمية وعلى المشكلة الاجتماعية في سوريا.

2. **الزيادة السكانية:** تعد العلاقة بين النمو السكاني والقوى العاملة على درجة كبيرة من الأهمية فهي تؤثر في التنمية، وفي الدخل القومي والفردي، وفي حياة المجتمعات كافة. فكما أن معدل النمو السكاني وحجم السكان ونمط توزيعهم عوامل تؤثر في الموارد الاقتصادية وتحكم في سرعة التنمية وتكونها. فإن متطلبات سوق العمل ترتبط بالتنمية وارتفاع العائدات، وبعد أفراد القوة البشرية، ومن سيدخلون سوق العمل. وتعلق كذلك بنسب الشباب والراشدين والشيخوخة في المجتمع ومدى تأثير ذلك في خطط التنمية وتشغيل من هم في سن العمل أو القادرين عليه. وقد أسهم النمو السكاني السريع في تدني الاستثمار الأفضل للموارد الطبيعية والبشرية، وشكل ضغوطاً على المخططين والقائمين، ومن ثم زاد من عبء الإعالة، فارتفع معدلها، الأمر الذي أدى إلى نقص متوسط دخل الفرد، وانخفاض مستوى المعيشة. وقد أثار حجم القوى العاملة اهتمام المعينين، وكذلك نوعها ومستوى تأهيلها وتدريبها. ومما زاد في هذا الاهتمام تسارع التقدم التقاني، وتطور أساليب الإنتاج بما تتطلب من مهارات وخبرات عالية، لذلك عملت كثير من المجتمعات على دراسة واقعها الاقتصادي والاجتماعي ووضعت الخطط الازمة للتعليم وتدريب العاملين وتأهيلهم، فأقامت المؤسسات والمراكز المختصة بذلك، ثلية لحاجات التنمية الشاملة والمستدامة. مع الفلق الكبير من النمو السكاني السريع، الذي يؤثر في معدلات العمالة والبطالة، وحركتها الراهنة والمستقبلية، إلا أن هناك الكثير من الحلول المتمثلة بالتغيير والتطور التقاني والتوجه التجاري، واجتذاب رؤوس الأموال، وتنظيم الأسرة، وخلق فرص عمل جديدة.

أ- تحليل حجم السكان والزيادة السكانية في القطر العربي السوري:

يمثل السكان عنصراً مهماً من عناصر الجغرافية البشرية للدولة. فالسكان هم مصدر القوى العاملة التي تدير وتحرك مختلف الأنشطة الاقتصادية في الدولة، فهم المنتجون وهم المستهلكون، لذلك فإن دراسة السكان في أي بلد يعد أمراً بالغ الأهمية، كما أن معرفة خصائص تركيب السكان للدولة، والتغيرات التي تحدث فيها تعد مطلباً ملحاً لأي تخطيط مستقبلي في شتى مجالات الحياة [6]. إضافةً إلى ذلك فإن السكان ثروة قومية كبيرة إذا تم استغلالها بالشكل الأمثل، وتعتبر هذه الثروة على درجة كبيرة من الأهمية وذلك من خلال وجود علاقة بين حجم السكان وتوزيعهم

وخصائصهم الديمغرافية من جهة وبين ما يشكله كل ذلك من تأثير على قدرة الدول في تلبية احتياجاتها من جهة أخرى. إن لحجم السكان أهمية كبيرة من الناحية الاقتصادية كونه يوفر الأيدي العاملة اللازمة لمختلف العمليات الإنتاجية وهذا ما يحدث في الدول الصناعية المتقدمة، أما في الدول النامية فإن قسماً كبيراً من السكان القادرين على العمل لا يدخل في عملية الإنتاج بل يظهر كمستهلك فحسب وليس كمنتج جديد، وينجم عن ذلك هجرة ريفية بنسبة مرتفعة نحو المدن والخارج حيث إن إمكانيات العمل في الريف قليلة جداً، وكذلك انخفاض في مستوى المعيشة وتختلف العلاقات الإنتاجية في القطاع الزراعي، مما يسبب تحركاً كبيراً للسكان نحو المدن وهذه الزيادة في حجم السكان تؤدي إلى الضغط على سوق العمل مما يؤدي إلى حدوث بطالة. خاصةً في ظل عدم قدرة قطاع الخدمات على امتصاص العمالة الموجودة وعدم قدرة القطاع الصناعي على خلق فرص عمل جديدة [7]، وحسب البيانات الإحصائية للمنطقة المدروسة يتبيّن لنا أن أعداد السكان في سوريا قد تزايدت بشكل ملفت للنظر.

الجدول رقم (1) يوضح تطور أعداد السكان، ومعدل النمو السكاني مابين عامي 1960- 2009

المؤشر	العام	عدد السكان	معدل النمو السكاني
			-
	1960	4565000	-
%38.1	1970	6305000	
%43.5	1981	9046000	
%52.7	1994	13812000	
%24	2002	17130000	
%2.45	2003	17550000	
%2.1	2004	17921000	
%1.94	2005	18269000	
%2.45	2006	18717000	
%2.43	2007	19172000	
%3.7	2008	19880000	
%2.45	2009	20367000	

المصدر: المجموعات الإحصائية السورية للأعوام المذكورة. وقد حسبت النسب من قبل الباحثة.

يتضح من الجدول السابق أن عدد السكان في سوريا قد ازداد خلال مدة قصيرة، 44 سنة (1960-2004) زيادة كبيرة تصل إلى نحو أربعة أمثال. كما أنه استمر بالارتفاع بمعدلات نمو شبه ثابتة خلال الفترة (2004- 2009) حيث ارتفع من 17130 ألف نسمة عام 2002 إلى 20367 ألف نسمة عام 2009 وتخالف الزيادة السنوية في عدد السكان من سنة لأخرى تبعاً للتفاوت في معدل النمو السكاني، ففي عام 2003 بلغت الزيادة 420 ألف نسمة عن عام 2002 حيث بلغ معدل النمو السكاني 2.45%， وبلغت الزيادة 371 ألف نسمة في عام 2004 لذلك انخفض معدل النمو السكاني من 2.45% إلى 2.1% ثم بلغت 348 ألف نسمة في عام 2005 حيث انخفض معدل النمو السكاني إلى 1.94% وارتفع هذا المعدل مجدداً في عام 2006 ليبلغ 2.45% حيث ازداد عدد السكان زيادة سنوية بلغت 448 ألف نسمة، وفي عام 2007 بلغت 455 ألف نسمة على الرغم من الانخفاض

الطفيف في معدل النمو السكاني الذي بلغ 2.43% في عام 2008 فقد ازداد عدد السكان زيادة سنوية بلغت 708 ألف نسمة عن عام 2007 وبالتالي فقد ارتفع معدل النمو السكاني من 2.43% إلى 3.69% ليعاود الانخفاض في عام 2009 إلى 2.45% بسبب انخفاض الزيادة السنوية لعدد السكان إلى 487 ألف نسمة مما كانت عليه في عام 2008.

بـ- تحليل أثر الزيادة السكانية على العمالة في القطاع الصناعي السوري.

يؤمن النمو السكاني زيادة في عرض العمل، لكن أثر هذه الزيادة لا يظهر إلا في المدى الطويل ولفترة تزيد عن 15 عاماً، والسبب في ذلك يعود إلى أن المواليد لا يدخلون سوق العمل قبل 15 سنة بال المتوسط وتظهر آثار النمو السكاني من خلال عدد السكان الذين يدخلون إلى سوق العمل من جهة ومعدل المشاركة بالنشاط الاقتصادي حسب الجنس من جهة أخرى، فازدياد النمو السكاني ينتج زيادة في القوة البشرية، وبالتالي يؤدي ذلك لارتفاع في أعداد الداخلين إلى سوق العمل. فالزيادة السكانية تولد عمالة إذا كانت الحاجة إلى السلع تحدث طلباً فعالاً عليها، مما يعني في مجال الإنتاج إظهار طلب على العمل. كما يمكن لزيادة السكان أن تولد زيادة في العمالة إذا رافقها زيادة في عوامل الإنتاج كرأس المال مثلاً^[7]، ويؤثر النمو السكاني السريع إذا كان موجوداً في دولة صناعية متقدمة إيجابياً على التصنيع، إذ إن زيادة عدد السكان لا يعني فقط زيادة عدد المستهلكين ولكن ينتج عنه زيادة في القوة الإنتاجية للمجتمع وخاصةً إذا ما توفرت الشروط المناسبة لذلك.

الجدول رقم (2) تطور عدد السكان والمشتغلين والإنتاج في القطاع الصناعي السوري خلال الفترة(2002- 2009) الإنتاج في القطاع الصناعي بـتكلفة عوامل الإنتاج-القيمة بملايين الليرات السورية وبالأسعار الجارية- عدد السكان بالألف.

المؤشر	العام	2009	2008	2007	2006	2005	2004	2003	2002
عدد سكان سوريا		20367	19880	19172	18717	18269	17921	17550	17130
معدل النمو السكاني		%2.45	%3.7	%2.43	%2.45	%1.94	%2.1	%2.45	-
عدد المشتغلين في الاقتصاد		4999231	4847899	4945977	4859949	4693494	4339287	4468574	4821757
معدل نمو عدد المشتغلين في الاقتصاد		%3.1	%2-	%1.8	%3.5	%8.2	%2.9-	%7.3-	-
عدد المشتغلين في القطاع الصناعي		818208	782715	701240	724814	638528	582810	608705	661446
معدل نمو عدد المشتغلين في القطاع الصناعي		%4.5	%11.6	%3.25-	%13.5	%9.5	%4.25-	%8-	-
الإنتاج الصناعي السوري		1561795	1735181	1419593	1184474	1054972	811343	640372	626868
معدل نمو الإنتاج الصناعي السوري		%10-	%22.2	%19.8	%12.3	%30	%26.7	%2.15	-
نصيب الفرد من الإنتاج الصناعي		76682	87283	74045	63283	57746	45273	36488	36595
معدل نمو نصيب الفرد من الإنتاج الصناعي		%12.1-	%17.8	%17	%9.6	%27.5	%24	%0.3-	-
المشتغلين في الاقتصاد		%24.5	%24.4	%25.8	%25.9	%25.7	%24.2	%25.5	%28.1
المشتغلين في القطاع الصناعي		%4	%3.9	%3.6	%3.8	%3.5	%2.9	%3.5	%3.8
عدد السكان									

المصدر: المجموعة الإحصائية السورية للأعوام المذكورة. وتم حساب النسب ومعدلات النمو من قبل الباحثة.

نلاحظ من الجدول السابق ما يلي:

- 1**- إن عدد السكان في سوريا قد تزايد خلال الفترة (2002-2009) بمعدل نمو 2.2% وسطياً خلال تلك الفترة.
- 2**-إن عدد المشتغلين في الاقتصاد السوري قد انخفض ما بين العامين 2002 و2004، حيث كان عدد المشتغلين في الاقتصاد 4821757 مشتغل في عام 2002 وانخفض إلى 4339287 مشتغل في عام 2004 ليعادد عدد المشتغلين في الارتفاع حيث وصل إلى 4859949 في عام 2006 ليتبذب ما بين العامين 2007-2009 حيث كان عدد المشتغلين في الاقتصاد 4945977 في عام 2007 ثم انخفض إلى 4847899 في عام 2008 ليعادد الارتفاع في عام 2009 حيث بلغ عدد المشتغلين في الاقتصاد 4999231 في ذلك العام.
- 3**-إن عدد المشتغلين في القطاع الصناعي السوري قد تتبذب خلال الفترة المدرستة حيث انخفض من 661446 مشتغل في عام 2002 إلى 58280 في عام 2004 ليعادد الارتفاع إلى 724814 مشتغل في عام 2006 ثم انخفض إلى 701240 مشتغل في عام 2007 ليترفع إلى 782715 مشتغل في عام 2008 وإلى 818208 مشتغل في عام 2009.
- 4**-حدثت تقلبات حادة في معدل نمو الإنتاج الصناعي، حيث بلغ هذا المعدل 2.15% في عام 2003، ثم ارتفع بشكل حاد وكبير في عام 2005 حيث بلغت قيمته 30% ثم انخفض إلى 12.3% في عام 2006 ليعادد الارتفاع إلى 19.8% في عام 2007 واستمر بالارتفاع حتى بلغت قيمته 22.2% عام 2008 ولكنه انخفض بشكل حاد في عام 2009 حيث بلغت قيمته نحو -10% ويرجع سبب هذه التقلبات إلى عدم قدرة الصادرات السورية على المنافسة العالمية نظراً لانفتاح الأسواق العالمية والإقليمية وارتفاع تكلفة المنتجات السورية إلى جانب التغيرات في معدلات نمو الاستثمارات الصناعية الخاصة من سنة لأخرى، إضافة للتغيرات في حجم الطلب المحلي والخارجي على السلع الصناعية المنتجة، حيث توجد علاقة طردية بين زيادة حجم الطلب وزيادة حجم الإنتاج الصناعي.
- 5**-نما الإنتاج الصناعي وكانت معدلات نموه أعلى من معدلات النمو السكاني في جميع سنوات الفترة المدرستة، فارتفع نصيب الفرد الواحد من الإنتاج الصناعي وتباين هذا الارتفاع من سنة لأخرى بحسب معدل نمو الإنتاج الصناعي، ففي عام 2005 بلغ معدل نمو الإنتاج الصناعي أعلى معدل نمو له خلال الفترة المدرستة حيث بلغ 30% وهو أعلى من معدل النمو السكاني الذي بلغ 1.94% فارتفع نصيب الفرد الواحد من الإنتاج الصناعي من 45273 ل.س عام 2004 إلى 57746 ل.س عام 2005، كما بلغ معدل نمو الإنتاج الصناعي 12.3% عام 2006 وهو أعلى من معدل نمو السكان البالغ 2.45% فارتفع نصيب الفرد الواحد من الإنتاج الصناعي من 57746 ل.س إلى 63283 ل.س. وفي عام 2009 بلغ معدل نمو الإنتاج الصناعي -10% وهو أدنى من معدل النمو السكاني البالغ 2.45% فانخفض نصيب الفرد من 87283 ل.س إلى 76682 ل.س عام 2009.
- 6**-كما أوردنا سابقاً أن عدد المشتغلين في الاقتصاد السوري قد تناقص ما بين 2002-2004 وكذلك عدد المشتغلين في القطاع الصناعي السوري خلال نفس الفترة المذكورة علماً أن عدد السكان قد تزايد ما بين العامين 2002-2004 ، فيبينما بلغ معدل نمو السكان في سوريا في عام 2003 نحو 2.45%， بلغ عدد المشتغلين في الاقتصاد السوري نحو -7.3% وهو معدل سالب ويشير إلى تناقص عدد المشتغلين في الاقتصاد كما بلغ معدل نمو المشتغلين في الصناعة -8% لنفس العام وهذا أيضاً يشير إلى تناقص عدد المشتغلين في الصناعة خلال ذلك العام وهذا يشير إلى أن الاقتصاد السوري بشكل عام والقطاع الصناعي بشكل خاص كان عاجزاً عن خلق فرص عمل

لاستيعاب العمالة المتزايدة كنتيجة للزيادة السكانية. كذلك الأمر مابين العامين 2004-2009 حيث تزايد عدد السكان في سوريا لكن بالمقابل تذبذبت معدلات نمو المستغلين في الاقتصاد السوري بشكل عام وفي الصناعة بشكل خاص كما أوردنا سابقاً وهذا ما يؤكد أنه خلال الفترة المدروسة لم يكن الاقتصاد السوري قادرًا على خلق فرص عمل وبالتالي فالزيادة السكانية شكلت العامل الأبرز لارتفاع معدلات البطالة حيث بلغ معدل البطالة في عام 2009 نحو 8.5% [8]، كما أدت الزيادة السكانية لنمو القطاع غير المنظم فالاقتصاد السوري لم يستطع استيعاب العمالة الوافدة والممتزدة سنويًا وعجز الاقتصاد السوري عن خلق فرص عمل تستوعب العمالة المتزايدة يرجع إلى ضعف معدل النمو الاقتصادي المتحقق حيث بلغ خلال الفترة (2006-2009) نحو 5.4% بينما بلغ متوسط معدل النمو السكاني نحو 2.75% حتى يكون الاقتصاد قادرًا على خلق فرص عمل يجب أن يكون معدل النمو الاقتصادي ثلاثة أضعاف معدل النمو السكاني على الأقل [9]، أي يجب الأقل عن 9% في حالتنا هذه. ولذلك فغالبية القوة العاملة التي لم تحصل على فرص عمل في القطاع المنظم تحولت إلى القطاع غير المنظم أو ساهمت في زيادة البطالة أو اتجهت للهجرة، فعلى سبيل المثال في عام 2002 وظف القطاع الصناعي 661446 عاملًا في قطاعيه العام والخاص وفي عام 2007 وظف 701240 عاملًا أي بفارق (39749) عاملًا، وتبدو هذه الأرقام ضئيلة جداً إذا ما قورنت بحجم العمالة التي تدخل سوق العمل سنويًا والتي تقدر بحوالي 200000 عامل [10]، وكانت لم تتسع في الأراضي الزراعية أو في القطاعات الأخرى بما يتاسب مع حجم العمالة الوافدة لسوق العمل فإن الفارق بين هذين الرقمين سيتجه للهجرة أو البطالة أو لممارسة عمل في القطاع غير المنظم.

7- هناك تقلبات حادة في معدلات نمو نصيب الفرد من الإنتاج الصناعي وكانت هذه التقلبات متوافقة مع التقلبات في معدل نمو الإنتاج الصناعي في جميع سنوات الفترة المدروسة، ولكن هذه المعدلات أي معدلات نمو نصيب الفرد من الإنتاج الصناعي أقل من معدلات نمو الإنتاج الصناعي حيث إن متوسط نصيب الفرد من الإنتاج الصناعي لم ينم بنفس المعدل الذي نما فيه الإنتاج الصناعي، مما يدل على أن الزيادة السكانية التهمت جزءاً كبيراً من الزيادة الحاصلة في الإنتاج الصناعي. ومما سبق نجد أن التغيرات في معدلات النمو السكاني أحدثت تغيرات في نسبة العمالة في الاقتصاد إلى عدد السكان وفي نسبة العمالة في القطاع الصناعي إلى عدد السكان، وهذا ما يؤكد صحة الفرضية، حيث إن الزيادة السكانية تشكل تحدياً كبيراً بالنسبة للاقتصاد السوري بشكل عام وللقطاع الصناعي السوري بشكل خاص باعتبارها تمثل قوة ضغط على سوق العمالة وتسبب زيادة في البطالة.

3. التحدي التكنولوجي:

يتميز عصرنا بأن التعامل مع التكنولوجيا أصبح عملية تحظى باهتمام جميع الشعوب على اختلاف درجات نموها. وعلى الرغم من اختلاف مرامي الدول في العالم إلا أنها تبدو متفقة بأن العلم والتكنولوجيا هما الأداة الأكثر فعالية لتحقيق الأهداف المنشودة، حيث إن معظم الدول المتقدمة صناعياً تُشَرِّقُ القسم الأكبر من اهتمامها في المضمار التكنولوجي على ميادين مختلفة كالدفاع والطاقة والمواصلات...، في حين تركز الدول النامية جل اهتمامها في مضمار العلم والتكنولوجيا التي يمكن أن تساهم مساهمة أكثر فاعلية من غيرها في سد احتياجات التنمية لديها. لقد أعطت الدول المتقدمة، التكنولوجيا والابتكار التكنولوجي اهتماماً كبيراً، باعتبارهما العامل الرئيسي في عصرنا لزيادة الإنتاجية ومعدلات النمو وتحقيق التنمية الاقتصادية، والتقدم في جميع المجالات. ولما كانت الدول العربية قد أدركت أن التكنولوجيا تعتبر العنصر المعرفي الأهم في التنمية الاقتصادية والاجتماعية، فقد سعت وتسعى إلى محاولة اللحاق بمن تفوق عليها أو سبقها بأساليب مختلفة كان أهمها نقل التكنولوجيا، وذلك من أجل سد الفجوة التكنولوجية أو الهوة

بينها وبين الدول المتقدمة. والمشكلة التي تعاني منها الدول العربية هي عجزها عن الحصول على التكنولوجيا من الدول المتقدمة بشروط معقولة، فهي لا تحصل على التكنولوجيا إلا لقاءً كلفة عالية وما تحصل عليه في الغالب قديم لا يمثل آخر مبتكرات العلم الحديث، إضافةً إلى أن ما تحصل عليه من تكنولوجيا سواء براءات الاختراع أو بالشكل الجاهز من أجهزة ومعدات لا يتلاءم في الغالب والظروف الاجتماعية والاقتصادية في هذه الدول لأن استخدامه يتطلب مهارات فنية عالية لا تملكها الدول في كثير من الأحيان. وبالتالي فإن عدم التكافؤ الهائل بين أطراف عملية نقل التكنولوجيا على اختلاف أشكالها القانونية، لا يجعل من هذه العملية أداة لتضييق الفجوة التكنولوجية والاقتصادية بشكل عام وإنما لتكريس وتعزيز علاقات التبعية العلمية والتكنولوجية والاقتصادية. ويعتبر التحدي التكنولوجي من أهم التحديات التي تواجه الصناعة السورية، حيث تؤكد الدراسات الحديثة أن السبب الأساسي لزيادة دخل الفرد يعود إلى التقدم التكنولوجي، فعلى الرغم من المزايا التنافسية المتعلقة بالموقع الجغرافي المناسب والموارد الطبيعية الموجودة ورخص العمالة السورية إلا أن العولمة أبرزت مزايا تنافسية جديدة من مهارات تقنية وتكنولوجيا واتصالات وسهولة الحصول على مستلزمات الإنتاج مما شكل ضغوطاً تنافسية على الصناعة السورية من جهة، إلى جانب ذلك كان للعولمة عيوبها القاتلة في الإستغناء عن عدد كبير من العاملين وبالتالي زيادة البطالة، ولم تكن العولمة والتكنولوجيا المصدرة والموجهة إلى بلادنا هي هدف للتنمية والتطور بل كانت الأهداف المباشرة منها ارتهاان الاقتصاد والسكان والمال والمجتمعات بالسيناريوهات والسياسات المرسمة لبلادنا تحت مسميات العولمة والتكنولوجيا من جهة أخرى.

أ- التكنولوجيا والتنمية الصناعية في سوريا:

لم تعد الموارد الطبيعية والقوة العاملة الرخيصة في البلدان النامية تشكل عاملاً حاسماً في كسب القدرة التنافسية على الصعيد الدولي، بل برزت بشكل متزايد عناصر أخرى تتصل بالقدرة التكنولوجية وتجديدها والاستعداد للتكييف مع التكنولوجيات الجديدة في عمليات الإنتاج. وكذلك امتلاك مهارات ومبادرات فاعلة في ميدان التسويق، وإقامة هيكل ارتكازية مؤسسية لتطوير التكنولوجيا والأبحاث العلمية[11]. أي إن القاعدة التكنولوجية الوطنية تشكل الهيكل الارتكازي للتطور الصناعي، ببعديه:**الكمي**: بتوسيع النشاط الصناعي باستمرار والارتفاع بنصيب الصناعة التحويلية في تكوين الناتج المحلي الإجمالي لأبعد حد ممكن من جهة، **والكيفي**: بالارتقاء بالمستوى التكنولوجي لصناعاتها من التكنولوجيا المتقدمة إلى التكنولوجيا المتوسطة والعالية اللتين تتطلبان خبرات ومهارات أعلى تقانياً وتنظيمياً وإدارياً، وتدرب عائداً أكبر وأفاق تطورها مستقبلاً أرحب بكثير من جهة أخرى[11]. إن الدول الصناعية المتقدمة اعتبرت التكنولوجيا مرتكز النمو الاقتصادي، والتقدم بمستوى المعيشة والرفاه والقدرة على الإبداع والتجديد، حيث تشكل لديها القدرة العلمية والتكنولوجية عاملاً يفوق من حيث الأهمية الموارد الطبيعية والمواد الأولية المحلية[3]. وبشكل التطور التكنولوجي عنصراً أساسياً من عناصر النمو في الدول الصناعية المتقدمة، لأنه يرفع معدلات الإنتاجية بينما يشكل غيابه سبيلاً من أسباب النمو الضعيف أو غير المستدام في الدول النامية، وخاصةً التي تعتمد في نموها على مواردها الأولية المعرضة دائماً لل揆بات سواء في إنتاجها أو في أسعارها[12].

ب- الميزان التكنولوجي السوري:

يعتبر الهيكل السلعي للواردات والصادرات لبلد ما المرأة التي تعكس مدى تطور هذا البلد أو تخلفه تكنولوجياً. وبالتالي يقاس التطور الاقتصادي الاجتماعي والعلمي والتكنولوجي لبلد ما بنوعية صادراته ووارداته. إذ عادة ما تتعكس التطورات التكنولوجية والتغيرات في هيكل الإنتاج السلعي على تكوين التجارة الخارجية، ويُقيّم الميزان التكنولوجي لأي بلد إيجابياً بمقدار ما تتضمن صادرات هذا البلد من سلع مجسدة فيها التكنولوجيا، أو سلبياً عندما

ترفع الواردات من التكنولوجيا المجددة. وللأسف فإن الميزان التكنولوجي السوري يعاني من ارتفاع نسبة الواردات من السلع التكنولوجية وانخفاض نسبة الصادرات التكنولوجية. والجدول رقم (3) يوضح ذلك.

الجدول رقم (3) يوضح نسبة قيم الصادرات والواردات السورية من السلع التكنولوجية من إجمالي الصادرات والواردات السورية خلال الفترة 2000-2004

العام	الصادرات من الآلات والأجهزة	المستورادات من الآلات والأجهزة
2000	0.2	15.9
2001	0.6	17.4
2002	0.5	18.5
2003	0.7	17.3
2004	0.9	16.3

المصدر: نشرة التجارة لمنطقة اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا، العدد 14، الأمم المتحدة، نيويورك، 2005، ص 22-41

يوضح الجدول السابق: العجز الكبير والمستمر في الميزان التكنولوجي السوري، حيث بلغت نسبة الصادرات السورية من الآلات والأجهزة (السلع التكنولوجية) في العام 2004 نحو 0.9% فقط من إجمالي الصادرات السورية للعام نفسه مقابل الاستيراد من هذه السلع نحو 16.3% في العام نفسه. وبالتالي فإن سوريا لم تتجه في توطين التكنولوجيا وإنتجها محلياً ولا تزال تعتمد على الخارج في تأمين مستلزماتها من التكنولوجيا الحديثة. وسنوضح العجز الكبير في الميزان التكنولوجي السوري، وحجم العملات الصعبة التي تصرف سنوياً على شراء التكنولوجيا.

الجدول رقم (4) يوضح المستورادات والصادرات حسب استخدام المواد بـ ملايين الليرات السورية 1999-2009

العام	(الأصول الثابتة)	الصادرات من السلع الرأسمالية (الأصول الثابتة)	المستورادات من السلع الرأسمالية (الأصول الثابتة)	العجز في الميزان التكنولوجي
1999	90	90	10398	10308-
2000	507	507	42507	42000-
2001	969	969	60261	59292-
2002	1923	1923	66551	64628-
2003	1258	1258	63394	62136-
2004	1512	1512	201173	199661-
2005	1758	1758	97807	96046-
2006	2757	2757	114196	111439-
2007	5184	5184	117259	112075-
2008	6361	6361	100651	94290-
2009	6034	6034	119334	113300-

المصدر: المكتب المركزي للإحصاء، المجموعة الإحصائية للأعوام المذكورة.

يتضح من الجدول السابق العجز الكبير في الميزان التكنولوجي السوري الذي بلغ في العام 2009 نحو (113300) مليون ل.س. حيث بلغت قيمة المستوردات من السلع الرأسمالية في العام 2009 نحو (119334) مليون ل.س، مقابل تصدير ما قيمته (6034) مليون ل.س من السلع نفسها للعام نفسه. أي أن سوريا تُخسر مبالغ هائلة سنويًاً مقابل استيراد التكنولوجيا وتتجدر الإشارة إلى أن مجموع قيم المستوردات من السلع التكنولوجية خلال الأعوام من 1999-2009 بلغت نحو (993531) مليون ليرة سورية، وهذا يؤكد بقاء سوريا مستوردة للتكنولوجيا وعدم قدرتها على توطينها واستنباتها محلياً.

وبناءً على ما نقدم، فقد وجدنا أن الزيادة السكانية تعتبر تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي السوري وهذا ما يثبت صحة الفرضية، واليوم أكثر من أي وقت مضى تحتاج سوريا إلى تحقيق نقل حقيقي للتكنولوجيا ومن ثم استيعابه وتطويرها محلياً، بما يساهم في تطوير الصناعة وتحقيق التنمية الصناعية، التي تعتبر سفينه التجارة للاقتصاد السوري أمام شبح نضوب النفط السوري. كما لابد من بناء قاعدة تكنولوجية وطنية تكون بمثابة عنصر حاسم في توفر القدرة التنافسية، كما أنها كوسيلة لا يمكن الاستغناء عنها لتحقيق التنمية المنشودة. بل إن العلاقة ذات تأثير متبادل فللتمنية أساس مادي وآخر فكري. والتنمية هي ثمرة التفاعل المستمر بينهما، بحيث يغذي كل منهما الآخر ويقوى حركته.

ثانياً: تحليل التحديات الخارجية التي تواجه القطاع الصناعي في سوريا.

تتأثر سوريا كغيرها من البلدان النامية، بما يدور حولها في المجالين الإقليمي والدولي من تغيرات وتطورات، تتطلب دوماً التعامل معها والتكيف مع متطلباتها، فقد شهد العالم بعد انهيار الاتحاد السوفيتي ودول المنظومة الاشتراكية مجموعة من المتغيرات السياسية والاقتصادية والثقافية كان لها دور كبير في خلق الشروط الموضوعية للتغييرات الكبرى في منظومات الوعي والمفاهيم التي شكلت لفترة طويلة من الزمن مرجعاً أساسياً للممارسة والأداء، سواء أكان ذلك على المستوى الوطني (أي فيما يتعلق بإدارة شؤون الدولة والمجتمع) أم على المستوى الإقليمي والدولي (أي ما يتعلق بالتعاطي والتفاعل مع المبادئ والمنظومات المختلفة التي كانت تحدد ملامح الإطار العام للتحالفات والعلاقات الدولية). ولعل أهم هذه المتغيرات ما جرى على المستوى الاقتصادي، إذ تراجعت نظرية التدخل الحكومي وانتهى دور أجهزة التخطيط المركزي ليحل محلها نظام اقتصاد السوق وأطروحت الليبرالية الجديدة بما تتطوّر عليه من مفاهيم وسياسات اقتصادية واجتماعية مختلفة. كما تعاظم دور الشركات المتعددة الجنسية وتراجع دور الموارد الاقتصادية التقليدية لجهة تزايد أهمية الموارد الاقتصادية الحديثة كالمعارف والخبرات والمعلومات، الأمر الذي أدى إلى تغيير شكل ومضمون قوى الإنتاج وعلاقات الإنتاج بشكل عام، والتقنية منها بشكل خاص هذا من جانب، إضافةً إلى تغيير طبيعة العلاقات التي تحكم مختلف المتغيرات الاقتصادية وتوانزها من جانب آخر. كما شهد العالم تزعة مكثفة للاندماج والتكتل الاقتصادي بترت من خلال إحياء بعض التكتلات التاريخية، أو استكمال ما هو قيد الإنجاز، أو المبادرة إلى بناء تكتلات وذلك بهدف تشجيع تدفقات الاستثمار المباشر وغير المباشر وتسهيل حركة المبادرات التجارية والاستفادة من ظروف وإمكانات السوق الواسعة، بالإضافة إلى ازدياد درجة المنافسة الدولية بهدف السيطرة على الأسواق واستقطاب الاستثمارات والرساميل الدولية. إن هذه المتغيرات الدولية فرضت ضرورة التغيير في الاقتصاد السوري في الوقت الذي كانت فيه الأوضاع الاقتصادية في سوريا في مرحلة من الجمود والسكون ونققر للحركية أو الديناميكية لمواكبة هذه المتغيرات ومواجهة التحديات المنبقة عنه.

وباعتبار القطاع الصناعي السوري جزءاً هاماً من الاقتصاد السوري فإنه يتأثر بالتغييرات الخارجية كما أنه يواجه جملة من التحديات الخارجية التي تقف في طريق تطوره.

1. العولمة وفرض الاندماج بالاقتصاد الدولي

شهد العالم في الحقب الأخيرة من القرن الماضي تشكلاً لنظام عالمي جديد اتضحت معالمه وألياته تدريجياً حتى وصلت في تجلياتها العليا إلى ما يطلق عليه العولمة، التي أصبحت الإطار الذي يفترض أن تتحرك فيه وتتأثر به كل الظواهر المجتمعية على المستوى المحلي والإقليمي والدولي. وقد تبلورت ظاهرة العولمة على مدى الحقبتين الماضيتين من خلال عدد من السياسات التي من شأنها أن تؤدي إلى تحقيق الهدف الاستراتيجي لها، وهو إعادة تشكيل النظام الاقتصادي لجميع الدول وتحويلها إلى اقتصاد السوق بهدف إدماجها جميعاً في إطار السوق العالمي

أ- مفهوم العولمة الاقتصادية:

تعني العولمة الاقتصادية نظاماً تجارياً عالمياً مفتوحاً تزول فيه العوائق أمام حركة السلع والبضائع والخدمات وعوامل الإنتاج خاصة رأس المال عبر الحدود الدولية وتغدو فيه التجارة الدولية الحرة والمتعددة الأطراف في القاعدة وهذا يؤدي في النهاية إلى تكامل اقتصادي عالمي متزايد في أسواق السلع والخدمات ورأس المال، وتحوّل فيه قوى السوق العائمة إلى نظام اقتصادي عالمي تفرض فيه الشركات المتعددة الجنسية والمنظمات العالمية الحاكمة مثل البنك الدولي وصندوق النقد الدولي انسجاماً بل تطابقاً بين جميع الأقطار ومهمماً كانت مواقعها وتقسيماتها [13].

ب- أثر العولمة الاقتصادية على القطاع الصناعي السوري:

لم يعرف القطاع الصناعي السوري الفزة المنتظرة منه، فهو لا زال يفتقر لشروط المنافسة الدولية فلا زال قسم كبير من آلات الإنتاج وخاصة تلك العاملة في منشآت القطاع العام تعاني من التخلف مما يجعل المنتجات الصناعية تعاني من نقص الجودة وتختلف المواصفات الفنية وارتفاع أسعارها النسبية، وهذا ما يضعف إمكاناتها التنافسية، كما أنه يعاني من ضعف الخبرات الوطنية في مجال قيادة المشاريع الصناعية وفي مجال تسويق المنتجات، وبالتالي الركون إلى الوضع المختلف للصناعات وعدم السعي لتطويرها واكتفائها بالأسواق المحلية المحمية. كما يعاني من صعوبات إدارية تتجلى في تركيز الإدارة الاقتصادية وضعف هامش الحركة أمام المؤسسات الصناعية فيما يتعلق بالإنتاج والتسويق والأسعار، وتعقد الأعمال والإجراءات الإدارية وسيادة الروتين والبيروقراطية في علاقات مؤسسات المشاريع العام، كما أنه يعاني من غياب مراكز الخدمات الصناعية التي تقدم خدماتها الفنية والإدارية، في تقييم المشاريع الصناعية وتقدير جدوى الاستثمارات والتي تساهم في توفير قاعدة بيانات صناعية لهم المستثمر الصناعي عند اتخاذ قراره في المجال الذي يقيم استثماره فيه، وغياب العلاقة بين تلك المراكز (الخدمة الرسمية على قلتها) وبين المنشآت الصناعية (العامة والخاصة)، بسبب التعقيدات الإدارية وبسبب صفة تلك المراكز الاستشارية [14]. إن هناك خللاً هيكلياً في بنية التجارة الخارجية حيث تتحصّر معظم الصادرات السورية بالمواد الأولية ونصف المصنعة وقد بلغت نسبتها إلى إجمالي الصادرات في عام 2008 حوالي 61% في حين تتحصّر معظم المستورّدات بالمنتجات الجاهزة ونصف المصنعة وبلغت نسبتها في عام 2008 حوالي 91% مما يؤدي إلى خسارة القيمة المضافة التي يمكن أن تتحقق من تحويل المواد الأولية ونصف المصنعة إلى منتجات نصف مصنعة ومنتجات نهاية في الاستيراد والتصدير وإلى وجود عجز واضح في الميزان التجاري بلغ في عام 2008 حوالي 131 مليار ليرة سورية ويستأثر القطاع الخاص بنسبة 18% من صادرات المواد الخام و 85% من المواد المصنعة و 99% من المواد نصف المصنعة . أما بالنسبة للواردات فيستأثر القطاع الخاص بنسبة 99% من مستورّدات المواد الخام و 96% من المواد نصف المصنعة

و % 35 من المواد المصنعة [14]. وبالتالي فإن أرقام الصادرات تشير إلى عدم وجود سلع ذات رقم تصديرى عال بل توزع صادراتنا توزعاً كبيراً مما يدل على عدم وجود سلع تنافسية عالية يؤكد ذلك التذبذب الكبير في حجم الصادرات السلعى من عام إلى آخر، وتتأتى سوريا حسب تقارير اليونيدو في المرتبة الـ 75 من أصل 88 دولة في العالم بالنسبة للأداء الصناعي التنافسى، وفي المرتبة الـ 56 من أصل 88 دولة بالنسبة لنصيب الفرد من القيمة المضافة في الصناعة، وفي المرتبة الـ 69 من أصل 88 لجهة حصة الفرد من الصادرات الصناعية، وفي المرتبة الـ 87 من أصل 88 لجهة حصة المنتجات متوسطة وعالية التقانة من إجمالي القيمة المضافة.

وقد جاء هذا التدهور في أداء قطاع الصناعة بسبب الجمود في القطاع العام الصناعي، والتردد في القطاع الخاص الصناعي، وبسبب السياسة الحماية التي تعتمدتها الدولة بالنسبة للصناعة منذ أربعين سنة [15]. وبالتالي أمام هذا الواقع وأمام هذه السمات التي يتتصف بها القطاع الصناعي في سوريا فإن العولمة تشكل تحدياً هاماً للقطاع الصناعي السوري بما تعنيه من فرض الاندماج بالاقتصاد الدولي، وضرورة أن يكون هذا الاندماج فاعلاً عبر التصدير الصناعي، لا منفعلاً من خلال تحرير الاستيراد فحسب وهذا ما يؤكد صحة الفرضية.

ج- ضرورة الاندماج بالاقتصاد العالمي:

على الرغم من الانتفاقيات التجارية الثنائية والاتفاقيات متعددة الأطراف التي عقدتها سوريا مع العديد من الدول خلال السنوات الماضية، يبقى الاقتصاد السوري متصرفًا بالحماية وبالانغلاق سواء بمقاييس نسبة التجارة الخارجية أو بمقاييس الاستثمار الخارجي المباشر . انظر الجدول رقم (5)

الجدول رقم (5) التركيب النسبي للتجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي للفترة (1990-2009) بالأسعار الجارية%

نسبة إجمالي التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي %	العام	نسبة إجمالي التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي %	العام	نسبة إجمالي التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي *%*	العام
39.5	2004	11.6	1998	27.2	1990
46	2005	9.9	1999	20.1	1993
61	2006	44.6	2000	19.4	1994
63	2007	47.5	2001	20	1995
66	2008	55.2	2002	17.1	1996
50	2009	49.7	2003	15.2	1997

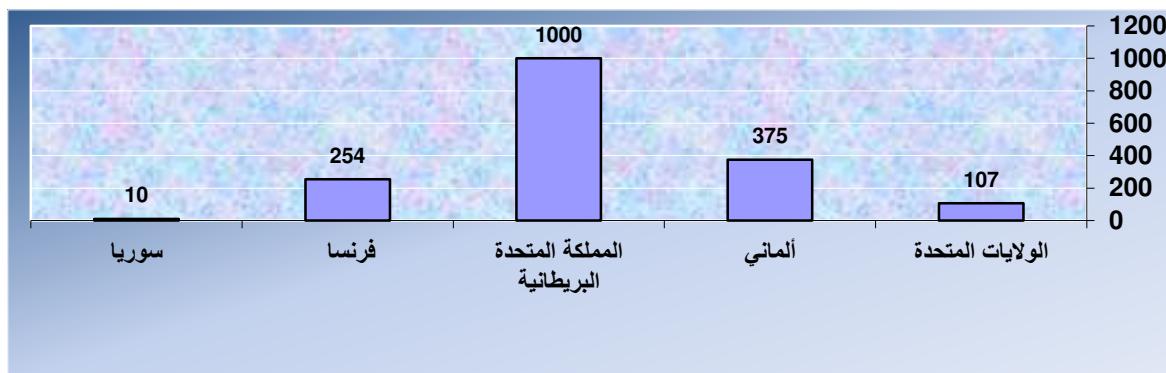
المصدر: حسبت النسب من قبل الباحثة بالاعتماد على الأرقام الواردة في المجموعة الإحصائية للأعوام (1990-2004)* الإنكشاف التجاري = نسبة التجارة الخارجية ÷ الناتج المحلي الإجمالي.

يبين الجدول السابق أن الإنكشاف التجاري* خلال الفترة (1990-1999) قد اتجه لانخفاض من %27.5 عام 1990 ليبلغ أدنى مستوى له 9.6% عام 1999، وهذا يشير إلى ضعف اندماج الاقتصاد السوري في الاقتصاد العالمي في تلك الفترة [15] وبضعف ارتباط سوريا بالنظام الاقتصادي العالمي خلال الفترة (1990-1999) وقد خسر الاقتصاد السوري فرصاً لجذب الاستثمار وللتطور التكنولوجي ولتعزيز عملية نموه كما شكل تحدياً كبيراً على الصناعة السورية، خاصة وأنها نشأت ونمّت في فترة كانت الصناعة العالمية في أوج إنتاجها وتطورها، وفي جو من المنافسة

الشديدة غير المتكافئة، وكان يفرض عليها دائماً أنماطاً تتعدد وفق شروط الإنتاج العالمي الممحفة، التي تؤدي غالباً إلى تبعية الصناعات المحلية وتطورها وارتباطها بالعالم الخارجي وخدمته.

أما خلال الفترة (2000-2008) فجد ارتفاع الانكشاف التجاري بشكل ملحوظ حيث بلغ في عام 2000 نحو 44.6% واستمر بالارتفاع حيث بلغ في عام 2002 نحو 55.2% ليبلغ أعلى قيمة له 66% في عام 2008، ويشير ارتفاع قيمة مؤشر الانكشاف التجاري إلى زيادة الإنفاق على الخارج في الفترة المذكورة، أي أن سوريا منفتحة بشكل كبير على العالم الخارجي خاصةً بعد أن أصبحت سوريا مرتبطة بشكل كبير باتفاقيات اقتصادية وخصوصاً تحرير التجارة مع 19 دولة عربية ابتداءً من عام 2005 واتفاق التجارة الحرة مع تركيا ابتداءً من عام 2007 أي أن سوريا مندمجة مع الاقتصاد العالمي بأكثر من 50% وهذا يرجع إلى زيادة العجز في الميزان التجاري كون قيمة المستورادات أعلى من قيمة الصادرات مما يعني زيادة التبعية للخارج وهذا ما يزيد من احتمال تأثير سوريا بالمتغيرات الاقتصادية التي تحصل على الصعيد العالمي، مما يرتب اتخاذ إجراءات دائمة لتطوير مناعة الاقتصاد السوري أمام التطورات العالمية، وهذا انعكاس طبيعي لعملية الانفتاح الاقتصادي وزيادة فاعلية اتفاقات تحرير التجارة مع الدول الأخرى فالليلي الحدي للاستيراد ارتفع من 28.6% في عام 2004 إلى 7.7% في عام 2009 أي هناك ارتفاع حدي للاستيراد في سوريا خلال السنوات الماضية وهذا يعني زيادة الاعتماد على الاستيراد في إطار النشاط الاقتصادي لسوريا بينما نجد أن الصادرات السورية تقليدية ولم تكن مستدامة ولا تنافسية والقيمة المضافة فيها منخفضة قياساً إلى الدول المنافسة في المنطقة، هذا فضلاً عن قلة وعدم توافر الدراسات القطاعية وال العامة على نطاق واسع، كما أن الاقتراحات الحالية لتعزيز الصادرات لا ترقى في نطاقها وتطويرها لمستوى الجهد التي يبذلها المنافسون في هذا المجال منها عدم توفر القطع الأجنبي بالشكل المطلوب وعدم تشجيع المستهلك السوري على شراء البضائع المحلية، لذلك يجب ترشيد المستورادات والاعتماد على السلع المصنعة وزيادة الصادرات خاصةً ذات المحتوى المعرفي التي تتضمن قيمة مضافة مرتفعة، كما يجب تحسين القدرة التنافسية للمنتجات الوطنية في الأسواق الخارجية ليكون الاندماج بالاقتصاد العالمي فاعلاً عبر التصدير لا منفعلاً من خلال تحرير الاستيراد فحسب وهذا يشكل تحدياً كبيراً للقطاع الصناعي لإنتاج سلع متميزة وذات قيمة مضافة عالية وذات قدرة تنافسية كبيرة في الأسواق العالمية.

2. تحدي زيادة القدرة التنافسية للمنتجات الصناعية السورية دولياً: إن المنتجات السورية تتعرض لمنافسة شديدة في السوق المحلية السورية من قبل المنتجات العربية التي دخلت السوق بعد تطبيق اتفاقية السوق العربية الحرة الكبرى، ويظهر هذا التناقض واضحاً في الصناعات الغذائية، والمنتجات الزراعية، والصناعات الهندسية، وذلك من حيث الجودة والسعر على حد سواء. كما أن معظمها عبارة عن منتجات غير متجددة بالمقارنة مع ديناميكية الإنتاج العالمية فهي غير قادرة على اختراق السوق من حيث الجدة، باستثناء ما تقدمه بعض الشركات متعددة الجنسيات أو بعض شركات الأدوية. إضافةً إلى أن جودة المنتج السوري غير مضبوطة تماماً لعدم انتشار تطبيق أنظمة إدارة الجودة في المؤسسات الإنتاجية السورية، فهناك حوالي 200 شركة تطبق من الناحية المبدئية نظام إدارة جودة من أصل أكثر من خمسين ألف شركة ، وبالمقارنة مع مؤسسات الدول الصناعية فالوضع غير مرض أبداً^[15]. وأبعد من ذلك المواصفات والمستويات التي استحوذت عليها بعض الشركات والمؤسسات السورية تعتبر بدائية وقديمة ولا تمثل شهادات الإيزو الحديثة والعالمية المتطرفة.



الشكل رقم (1) شهادات الجودة لكل مليون شخص.

المصدر: أكرم ناصر، م.صفوان الآخرين، م. بشير بريز. ، مرجع سابق، ص 10

3. تحديات الشراكة السورية- الأوروبية تكتسب العلاقات التجارية المتبادلة بين سوريا ودول الاتحاد الأوروبي، أهمية خاصة عند دراسة التحديات التي تواجه الاقتصاد السوري بشكل عام والقطاع الصناعي السوري بشكل خاص، فإذا علمنا أن الاقتصاد السوري لا يساوي إلا جزءاً واحداً من أكثر من 450 جزءاً من الاقتصاد الأوروبي (قبل توسيعه وانضمام دول جديدة إليه) من حيث الناتج المحلي الإجمالي [16] ، الذي يفوق الاقتصاد الأمريكي بأكثر من 10%، ويساوي ضعف حجم الناتج المحلي الإجمالي الياباني، ومن المؤكد أن تزيد تلك الفروقات مع تزايد أعداد الدول المنضمة إليه، وفي ظل الدور المتنامي لنصيبها من حجم التجارة الدولية وفي الاستثمارات الدولية المباشرة، والأهم من ذلك أن الاقتصاد الأوروبي هو قاطرة أساسية في الاقتصاد العالمي، و كثيراً من الترتيبات الدولية تتم بقوة هذا الاقتصاد وخدمة له. وتزداد تلك الأهمية في ظل مفاوضات الشراكة القائمة منذ سنوات عديدة، مع كل ما يتمخض عن تلك المفاوضات من آثار وتداعيات، خاصة إذا علمنا أن مشروع الشراكة (السورية- الأوروبية) ليس سوى جزء من مشروع أكبر هو (الشراكة الأوروبية - المتوسطية)، والذي يعد بدوره مشروعًا لتهيئة اقتصاديات دول حوض المتوسط، ومنها الاقتصاد السوري، وإعدادها للانخراط في الاقتصاد العالمي من بوابته الأوروبية، خاصة وأن دول الاتحاد الأوروبي هي الشريك التجاري الأول لسوريا ولمعظم الدول المتوسطية. أي هي علاقة دول غنية بدولة فقيرة، علاقة دول متقدمة بدولة ضعيفة النمو وعلاقة دول مجتمعة كل بمفردها كبيرة (فكيف على مستوى الاتحاد) بدولة صغيرة. ويمكن تصور طبيعة العلاقة بين الطرفين من معطيات الجدول رقم (6)

الجدول رقم(6) مقارنة المؤشرات الاقتصادية في دول الاتحاد وسوريا لعام 1993.

اسم البلد	الناتج المحلي الإجمالي (1)	عدد السكان (2)	نصيب الفرد من الناتج (3)	نصيب الزراعة في القيمة المضافة (%)	نصيب الصناعة في القيمة المضافة (%)	نصيب الخدمات في القيمة المضافة (%)	نصيب الفرد من الناتج الثابت الرأسمالي (%)
بلجيكا	180,000		17849	1,7	24,7	67,8	2393
الدانمارك	115,5		22254	3,5	21,4	69,9	3467
ألمانيا	1631,4		20097	1,2	31,5	61,2	3049
اليونان	76,7		7406	17,00	21,00	55,7	939
اسبانيا	408,4		10434	3,8	24,9	62,1	1607

2867	67,4	24,2	2,9	18640		1068,6	فرنسا
1462	54,4	32,5	7,6	11335		40,4	ايرلندا
2170	65,3	26,00	3,1	14586		847,3	إيطاليا
5020	67,4	23,5	1,5	26856		10,7	اللوكمبورغ
2734	66,4	24,1	3,8	17268		264,00	هولندة
3269	-	-	-	19453		155,5	النمسا
1205	57,6	29,5	5,9	7324		72,3	البرتغال
2265	-	-	-	14110		71,5	فناندة
2566	-	-	-	18256		129,5	السويد
2099	65,4	27,1	1,5	13835		804,8	إنكلترا
2375	-	-	2,6	15944	370,00	5876,6	الاتحاد الأوروبي
75	43	32	22	999	13,967	13.95	سورية

المصدر: د. حبيب، مطانيوس. 2006. "أوراق في الاقتصاد السوري". مرجع سبق ذكره، ص 232.

(1) الوحدة: مليار إيكو. (2) الوحدة : مليون شخص. (3) الوحدة : إيكو. (4) تشمل الصناعة والطاقة الكهربائية.

لتوسيع معطيات الجدول أعلاه نشير إلى ما يلي [17]:

- نصيب الصناعة في القيمة المضافة في الاقتصاد الأوروبي تقتصر على المنتجات الصناعية ولا تشمل الصناعات الاستخراجية.
 - نصيب الصناعة في سوريا محسوب من الناتج المحلي الصافي بتكلفة عوامل الإنتاج ويفلغ عليها الناتج في الصناعات الاستخراجية التي يتذبذب نصيب القيمة المضافة فيها في حين أن القيمة المضافة في الصناعات التحويلية متذبذبة جداً بسبب ضعف إنتاجية العمل في هذا القطاع .
- من قراءة الجدول، بعد التوضيحات المذكورة أعلاه، نلاحظ أن الناتج المحلي الإجمالي السوري لا يعادل سوى 0.23 بالألف من مثيله الأوروبي في حين أن عدد سكان سوريا يعادل 3.8% من سكان الاتحاد الأوروبي وأن نصيب الفرد من الدخل في سوريا يساوي 6.2% من متوسط دخل الفرد الأوروبي.
- وتتجدر الإشارة إلى أن هذا المؤشر في تراجع مستمر حيث لم يبلغ في عام 1996 سوى 5% من متوسط دخل الفرد الأوروبي ويرجع السبب الرئيسي في هذا التراجع إلى كون معدل النمو في سوريا، ولو أنه أعلى من متوسط معدلات النمو في الاتحاد الأوروبي، يبقى عاجزاً عن تعويض الفرق في معدل التزايد السكاني حيث إن عدد السكان في الاتحاد الأوروبي بقي ثابتاً بين عامي 1993 و1996 بينما بلغ معدل النمو السكاني في هذه المدة في سوريا حوالي 3% سنوياً. وإذا قارنا نصيب الفرد من الدخل في سوريا مع متوسط نصيب الفرد الأوروبي بمقاييس القوة الشرائية (وهو مقياس أقرب إلى الواقع لمقارنة مستويات الدخل مع مراعاة اختلاف مستوى الأسعار) يكون نصيب الفرد في سوريا معدلاً إلى 15% فقط من متوسط دخل الفرد في الاتحاد الأوروبي. ويتبيّن الفرق الكبير في مستوى النمو الاقتصادي بين سوريا وكل من البلدان الأوروبية كما يظهر من غلبة نصيب الزراعة والصناعات الاستخراجية (القطاع الأولي) في الناتج المحلي الصافي، مما يعني أن تحرير تجارة المنتجات الصناعية في الاتجاهين دون إعطاء المواد المصنوعة في سوريا أية إعفاءات أو تفضيلات سيعني خنق الصناعات السورية الناشئة كما حدث لها قبل

الاستقلال، عندما كان الاقتصاد السوري مفتوحاً أمام المصنوعات الفرنسية والأوروبية. ومن خلال التتبع لتطور الاقتصاد السوري نجد أن نشأة الصناعة في سورية كانت مرتبطة باندلاع الحرب العالمية الثانية والحصار البحري الذي فرضته دول المحور على الحلفاء في سورية (تعذر الاستيراد من أوروبا) ومن ثم تطورت هذه الصناعة بفضل الحماية الشديدة ومنع الاستيراد الذي فرضته الحكومات الوطنية في مصلحتها. يضاف إلى ذلك أن تحرير تجارة الخدمات بين الاتحاد الأوروبي ذي التاريخ العريق في خدمات المال والتأمين يعني بحكم الضرورة السيطرة على الفنوات الداخلية في سورية وتوجيه الموارد المتاحة إلى القطاعات الاقتصادية المتفوقة على مستوى منطقة التجارة الحرة السورية- الأوروبية [18]. كما يتوقع أن تؤدي الشراكة ومنطقة التجارة الحرة السورية- الأوروبية، إلى تحفيز الاستهلاك الخاص، لتتوفر طائفة أوسع من السلع الاستهلاكية كماً و نوعاً في السوق المحلية، وهكذا سيتجه المستهلكون في سورية، إلى شراء السلع المستوردة من دول الاتحاد الأوروبي، بدلاً من السلع المحلية، مما سيضعف معدلات الإدخار، وهذا سيؤدي إلى تدهور الميزان التجاري السوري الخاص بالسلع الصناعية مع الاتحاد الأوروبي، كما أنه من المتوقع في هذه الحالة، السعي لتطوير الإنتاج السوري، بغية مواجهة المناخ التنافسي الجديد، وهذا يتطلب استيراد السلع الرأسمالية، التي يحتاجها هذا القطاع من أجل التحديث وسيؤدي ذلك إلى تصعيد أكبر لتدور الميزان التجاري. وقد كانت تكاليف الآلات والتجهيزات المستوردة تشكل نسبة كبيرة من استثمارات رأس المال، في المشاريع التي تمت الموافقة عليها بموجب قانون الاستثمار رقم (10) وقد وصلت تلك النسبة المئوية إلى 39% في المشاريع الزراعية و 41.5% في قطاع الصناعات الغذائية و 56% في القطاع الصناعي وذلك خلال الفترة (1991-1998) [29]، وستفقد منطقة التجارة الحرة، جدواها بالنسبة لسوريا، إذا روعيت أحكام اتفاقية الجات، بحيث ستكون المنتجات المصدرة إلى أوروبا، في إطار منافسة الصادرات الأخرى، من آسيا وأفريقيا، وعلى الخصوص منافسة الصادرات من الدول الصناعية الحديثة، في حال لم تتضمن اتفاقية الشراكة، أفضليات محددة للصادرات السورية. ومن الطبيعي أن منطقة التجارة الحرة، التي تتضمنها الشراكة ستتطبق على منتجات الصناعة التحويلية، والتي تشكل حوالي 3.8% من صادرات سورية إلى الاتحاد الأوروبي. وبما أن الاتحاد يطبق رسوماً جمركية داخلية مرتفعة على استيراد النفط ومشقاته، فإن المنفعة الممكنة وغير الأكيدة، التي سيحصل قسم من الصادرات السورية عليها لا توازي الضرر الناجم عن الاستيراد، الذي ستتعرض له الصناعات التحويلية السورية، كما أن تشكيل الأسعار في السوق العالمية، يخضع لقوى متباينة فيما بينها وبالتالي فإن الدول الصغيرة (ذات النصيب المتدني من الإنتاج العالمي للسلعة)، لا تستطيع التأثير في الأسعار، التي تكون مفروضة عليها، وبالتالي فإن أوضاع السوق العالمية، لا تكون في مصلحتها، وتحrir التجارة الخارجية بين سورية والاتحاد الأوروبي، إذا لم يترافق بحركة رؤوس الأموال وقوة العمل في الاتجاهين سيشكل عبئاً على سورية.

4. التحدي الأمني: يأتي من التوتر الأمني الخارجي الذي يفرض على سوريا أعباء عسكرية كبيرة، حيث تتفق سورية حوالي 6% من دخلها القومي و 30% من موازنتها العامة و 5.5% من مجموع مستورداتها على التسلح [15]، وذلك بسبب استمرار احتلال إسرائيل لأراضيها ولأرض فلسطين، وبسبب امتلاك إسرائيل أسلحة الدمار الشامل، فضلاً عن رفض الأخيرة التوقيع على الاتفاقية الدولية لمنع انتشار الأسلحة النووية. وقد أضاف الاحتلال الأميركي للعراق منذ 2003 المزيد من التوتر الأمني في المنطقة. وسيبقى الاحتلال الإسرائيلي لأرض سوريا ولأرض فلسطين، مصدر تهديد لأمن سوريا، وسيجبرها على استمرار إنفاقها العسكري المرتفع على حساب إنفاقها لغرض التنمية. كذلك سيعيق تدفق الاستثمار الخارجي إلى سوريا وسيحد من قدرتها المالية على تمويل مشاريعها وصناعاتها وسيعيق تمويل عمليتي الإصلاح والتنمية، خاصة مع قرب تدنى مواردها النفطية كما أن التهديد الأمني الخارجي يشكل دائماً مصدر قوة

للهيئات الداخلية غير الراغبة في الإصلاح. والمؤسف أن منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا قد اتصفت، بين جميع مناطق العالم، بدخول أدنى مستوى من الرساميل وبأدنى حصة من إجمالي الناتج المحلي الإقليمي. فهي اجتذبت أقل من 2% من مجموع تدفقات الاستثمار الأجنبي الوارد عالمياً. وهذا ما يؤكد صحة النظرية التي تتصل على أن التحدي الأمني يشكل تحدياً هاماً للقطاع الصناعي السوري والجدول التالي يوضح ذلك.

جدول رقم (7) حصة الدول العربية من تدفقات الاستثمار الأجنبي الوارد عالمياً خلال الفترة (1996-2005)

العام	1996	1997	1998	1999	2000	2002	2003	2004	2005	المجموع
مجموع التدفقات	386100	481911	690905	1086750	1387953	71128	557969	710755	916277	7752222
مجموع الدول العربية	3582	7288	8740	2495	2629	8074	15682	21605	37650	115456
نسبة الدول العربية إلى العالم %	0.93	1.51	1.27	0.23	0.19	1.13	2.81	3.04	4.11	1.49

المصدر: المؤسسة العربية لضمان الاستثمار. (2006). مناخ الاستثمار في الدول العربية، جدول رقم 16، ص 163.

الاستنتاجات والتوصيات:

نستنتج مما سبق أن القطاع الصناعي في سوريا يواجه تحديات داخلية وخارجية، تؤثر بشكل كبير على تطوره، لذلك لابد من وضع استراتيجية خاصة بتنمية هذا القطاع والعمل على تطوير وتشجيع الصناعات التصديرية، لأنها تشكل قارب النجاة الأساسي لاقتصادنا الوطني أمام شبح نضوب النفط والعمل على تطوير أساليب الإنتاج ومؤسسات هذا القطاع وخلق مناخ استثماري مستقر مناسب لتشجيع مشاركة رأس المال الأجنبي والعربي في تمويل المشروعات الصناعية مما يؤدي إلى خلق فرص عمل ،والسعى إلى استيراد التكنولوجيا والتجهيزات المتقدمة وتوظيفها وتعظيم الاستفادة منها في تطوير القدرات التكنولوجية المحلية، وتعزيز القرارات التنافسية للصناعات السورية. وتحسين الكفاءة الإنتاجية في قطاع الصناعي وتنمية الموارد البشرية لتكون مهيأة للمنافسة الشديدة التي قد تواجه تلك المنتجات في الأسواق العالمية والأسواق المحلية، وتوفير البنية التحتية الأساسية العصرية الازمة واستمرار الاهتمام بالجانب الأمني وذلك كله بهدف إقامة صناعة قوية قادرة على المنافسة وتحقيق التنمية.

المراجع:

- (1) شحادة، حسام، تحديات الاقتصاد السوري وثمن الإصلاح الباهظ، جريدة الطريق، العدد (29) تشرين الأول 2005، على الموقع الإلكتروني <http://www.attareek.org/details.php?id=6&aid=625>، 8
- (2) الاستنتاجات الأولية لبعثة صندوق النقد الدولي في إطار مشاورات المادة الرابعة لعام 2006 تنا 16/5/2007 على الموقع الإلكتروني: <http://www.syrianfinance.org/ara/news/2/2007/06/13/643.htm>
- (3) الزعيم، عصام. اقتصاد السوق الاجتماعي إزاء التحديات الوطنية والدولية، ندوة الثلاثاء الاقتصادية السابعة عشر، جمعية العلوم الاقتصادية، دمشق، 2004، 35.

- (4) التقرير الاقتصادي العربي الموحد، مصر، جامعة الدول العربية، الملحق (3)،(4)،(5)، 2005، 74.
- (5) الجمهورية العربية السورية، هيئة تخطيط الدولة. "تحليل الاقتصاد السوري الكلي"، بتاريخ 2005/1/25، 5.
- (6) المعهد الدولي للدراسات التطبيقية. دراسة الطلب على القوى العاملة في الجمهورية العربية السورية، رئاسة المملكة النرويجية، 2006، 5.
- (7) البرزنجي، محمود خضر. إمكانات توطين الصناعة في إقليم كردستان العراق، الأكاديمية العربية المفتوحة في الدنمارك، كلية الاقتصاد، 2008، 53.
- (8) مصرف سوريا المركزي، النشرات الإحصائية الربعية، 2009، الجدول رقم (1)، 3.
- (9) د.حيان، سلمان، اقتصاد الظل أو الاقتصاد الخفي، ندوة الثلاثاء الاقتصادية العشرون، جمعية العلوم الاقتصادية السورية، دمشق، 2007، 13.
- (10) أبو دان، د. محمد.واقع الصناعة في سوريا، ندوة الثلاثاء الاقتصادية السابعة عشر، جمعية العلوم الاقتصادية السورية، دمشق، 2004، 6.
- (11) حنوش، زكي. الصناعة العربية في مواجهة العولمة، مجلة شؤون عربية، ع 99، 1999، 131.
- (12) سكر، د. نبيل. ثلاثة السوق والعدالة الاجتماعية والارتقاء التكنولوجي في مواجهة العولمة ومتطلبات الاقتصاد السوري،ندوة الثلاثاء الاقتصادية السادسة عشر ، جمعية العلوم الاقتصادية، دمشق،2003،17 .
- (13) WILLIAM,K.T.abb. *Globalization is an Issue, The Power of capital is the issue.*Monthly review.U.S.A,VOL.49, no2.(June 1997), 20.
- (14) اللحام، د. فؤاد.الصناعة السورية وتحديات المستقبل، ندوة الثلاثاء الاقتصادية الثانية والعشرون، جمعية العلوم الاقتصادية السورية، دمشق، 2009، 3.(15) سكر، د. نبيل. مستقبل الاقتصاد السوري بين الفرص والتهديدات. ورقة قدمت إلى المؤتمر المصرفى السوري الذى تم عقده فى قصر المؤتمرات بدمشق، 2004، 2.
- (16) سليمان، د. عدنان.الاقتصاد السوري، ندوة الثلاثاء الاقتصادية الثالثة عشر، جمعية العلوم الاقتصادية السورية، دمشق، 2000، 4.
- (17) حبيب، د.مطانيوس. أوراق في الاقتصاد السوري، دمشق، دار الرضا للنشر ، 2006، 234 .
- (18) تقرير الاستثمار السنوي الثالث في سوريا، هيئة الاستثمار السورية، دمشق، 2008، 23.